

NIEUWE WERELD IN ZICHT

De titel van deze column roept bij mij de associatie op met het moment vlak voordat een vliegtuig op zijn bestemming aankomt. Het moment waarop je uit het raampje kijkt en je het vliegveld al ziet liggen, terwijl het toestel langzaam de daling inzet en de grond nadert. Op deze manier bezien, doet de titel weinig recht aan de werkelijkheid. De meesten van u staan immers al lang met beide benen op de grond van de in de nieuwe wereld.

Wij hebben de afgelopen periode regelmatig met u van gedachten gewisseld over de betekenis van deze nieuwe wereld voor uw vak. Wij hebben op verschillende manieren – via onze nieuwsbrieven, presentaties en deze column – aangegeven wat er straks op het gebied van regelgeving van u wordt verwacht. Tegen deze achtergrond van ingrijpende veranderingen hebben we ook geprobeerd een brug te slaan tussen u en de AFM.

Op een door ons georganiseerde bijeenkomst begin december hebben we met een groot aantal branchegenoten gezocht naar oplossingen om de afstand die we nu aan beide kanten ervaren, te verkleinen. Onzekerheid over de houding van de AFM tegenover uw beroepsgroep en de angst voor een strenge toezichthouder die bij het minste of geringste fors ingrijpt, kwamen naar voren als een belangrijk thema. Waarom handelt de AFM vanuit zoveel wantrouwen tegen onafhankelijk adviseurs? Hoeveel ruimte heb ik straks nog



MICHEL DENKERS,
Hoofd Toezicht AFM

“IK ZAL ME BLIJVEN INSPANNEN OM HET VERKEERDE BEELD OVER DE ROL VAN DE AFM BIJ TE STELLEN”

voor mijn vakmanschap? Schieten de regels niet hun doel voorbij, nu mijn klant hier helemaal niet op zit te wachten? Dat waren vragen die werden gesteld.

Duidelijk werd dat financiële dienstverleners en de AFM ook frustraties delen. Bijvoorbeeld als het gaat om het gevoel niet goed begrepen te worden door de ander, en de afbreuk die sommige partijen doen aan het gelijke speelveld. Persoonlijk vind ik het erg vervelend dat bij een deel van de branche de indruk is ontstaan dat onze aanpak erop gericht is om uw beroepsgroep het leven zuur te maken. Ik begrijp natuurlijk heel goed hoe dit beeld kan ontstaan, maar ik zal me blijven inspannen om het wat bij te stellen.

In de nieuwe wereld die wij voorstaan, zien wij immers juist voor de onafhankelijke adviseur een prominente rol. Vandaar ook dat wij, net zoals u, zoveel belang hechten aan dat gelijke speelveld. Niet omdat wij een voorkeur hebben voor de ene marktpartij boven de andere, maar omdat we denken dat de consument die daar behoefte aan heeft, toegang moet hebben tot kwalitatief goed onafhankelijk advies. Want voor die consument staan wij gezamenlijk – dat vergeten we wel eens. Hij is het schakelpunt waarop wij elkaar vinden.

De gesprekken met velen van u sterken mij in de overtuiging dat het met de grondhouding en goede bedoelingen aan beide kanten wel goed zit en er voldoende basis is om op voort te borduren. Vertrouwen groeit pas echt als veranderingen ook zichtbaar zijn.

Tot slot mag u van ons verwachten dat wij ook volgend jaar de constructieve dialoog met u willen voortzetten. Ik wens u een zachte landing in 2013 toe! ««

Reacties op deze column zijn welkom op vvp@afm.nl