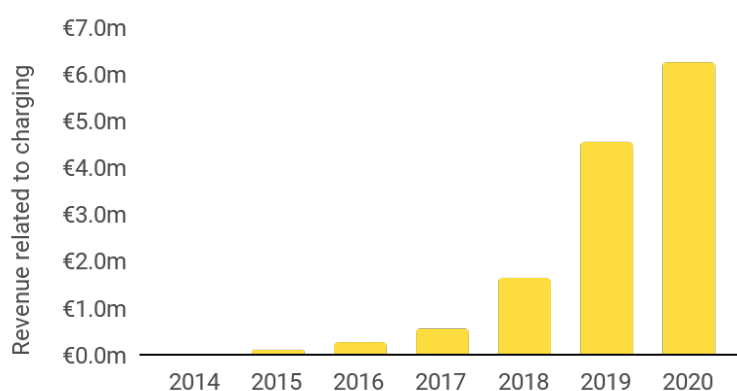


Fastned grows charging revenues by 37% in 2020 amidst Corona pandemic

Fast charging company publishes 2020 annual report

Amsterdam, 31 March 2021. **Fastned, the European fast charging company, continued to grow in 2020 despite the global Corona pandemic, impacting travel and the demand for charging. Revenues related to charging increased by 37% to 6.3 million euro. Total revenues, including revenues from station construction as part of service concessions, amounted to 6.9 million euro. Operational EBITDA¹ increased by 60% in 2020, to 0.9 million euro (compared to 0.5 million euro in 2019), supported by higher revenues and a higher gross margin.**



Fastned continued to work towards its mission: to accelerate the transition to sustainable mobility by giving freedom to electric drivers. To this end, Fastned invests significantly in scalable fast-charging stations as well as a pipeline of new locations. This will allow the company to provide charging capacity to the exponentially growing number of electric vehicles over the coming decades.

Fastned expanded its fast charging network by opening 17 new stations including the first stations in Belgium and Switzerland - bringing the network up to 131 stations in total as of year end 2020. The capacity of the network further increased by installing new and faster chargers at existing stations. In 2020, to accommodate the growing number of EVs on the road, Fastned invested heavily to upgrade its existing network, bringing the total number of chargers to 456 as of year end 2020 (2019: 297), which brought the number of chargers to 3.5 on average per station (2019: 2.6). Fastned acquired 28 new locations, bringing this up to a total of 287 acquired locations (including existing stations). In 2020, Fastned became active in a 6th country, acquiring the rights to develop and build 9 highway stations in

¹ For non-IFRS measures definitions and reconciliation see page 50-51 of the annual report

France. This was the first tender of separate fast charging stations along the French toll road network, with many more expected to come. As a result of continued investments into the expansion of the network and due to the impact of the Corona pandemic on charging demand, underlying company EBITDA (including expansion costs) was - as expected - still negative, at -3.8 million euro over 2020 (2019: -3.3 million euro).

In a year characterised by lockdowns and restrictions to mobility, the battery electric vehicle (BEV) market showed resilience, reaching record-high sales across Europe. The number of BEVs sold surged particularly in markets in which Fastned is most active, such as the Netherlands, where the number of BEVs on the road reached 173k and BEV sales were 21% of total car sales in 2020. In Germany, the number of BEVs reached 309k and a sales penetration of 7%. Fastned believes that once lockdown measures are lifted and BEVs are able to circulate without restrictions, a lot of potential market demand will be unlocked and as a consequence station utilisation will rise rapidly. As a result, accelerating station upgrades and the development of the network are key priorities to avoid station congestion and maximise usage.

On the back of market momentum and the foreseen increase in demand for fast charging, Fastned raised 150 million euro in gross proceeds through the issuance of depository receipts via an accelerated bookbuild in February 2021. The proceeds will be directed to the accelerated construction and development of the committed² pipeline, accelerate the development of the potential³ pipeline and fund the capex for significant upcoming government related tenders, including in France and Germany. These investments will enable Fastned to further expand and enhance its network, while securing key locations in the company's existing geographic footprint and beyond.

2020 Key Results:

- **Revenue related to charging: 6.3 million euro** (+37% vs. 2019)
- **Volume: 11 GWh of renewable energy** (+39% vs. 2019)
- **8.7 million kg of CO₂ avoided**
- **Active customers Q4 2020: 53K** (+25% vs. Q4 2019)
- **0.6 million charging sessions handled**
- **55.2 million electric kilometers enabled**

Other highlights:

- Revenue related to charging grew by 37% from 2019 to 2020 despite Corona lock down measures significantly reducing traffic volumes, but supported by a strong increase in the number of registered BEVs across Fastned's key markets: +64% in the Netherlands, +126% in Germany, +119% in the UK, +98% in Belgium and +51% in Switzerland.

² The committed pipeline is the pipeline of charging stations for which a land lease is issued and/or public permission has been issued or will be issued by an authority e.g. as a consequence of an award of a tender.

³ The potential pipeline is the pipeline of charging stations being targeted by Fastned, not yet subject to a land lease, public permission or tender award.

- Q4 2020 time based utilisation of the network was also negatively affected by lockdown measures, averaging out at 7.6% (2019: 9.9%). Note that Fastned grew the number of chargers significantly in anticipation of post-Corona demand, which also reduces the average utilisation, but leaves ample room for further growth once lockdown measures are lifted.
- Station level economics remained positive amidst the pandemic, proving the resilience of the business case. Even at a still very low BEV adoption (c. 1.5% in Q4 2020 in Fastned's key markets) and with Corona related lockdown restrictions reducing traffic volumes, the average station showed a 4.1% Return on Invested Capital (ROIC) based on Q4 2020 annualised revenues (6.6% in Q4 2019 and -2.8% in Q4 2018). Fastned expects this to continue to improve as a result of continued growth in BEV adoption resulting in higher station utilisation.
- Network operation costs per station increased from 30.8 to 34.3 thousand euro due to higher grid fees resulting from the increasing number of chargers being installed per location and larger grid connections being installed to accommodate anticipated charging demand growth. Network operation costs per charger slightly decreased. Despite this, the increase in revenues and significant operational leverage intrinsic in Fastned's business model led to an increase in the operational EBITDA per station of 28% to 6.9 thousand euro; total operational EBITDA was up 60% YoY in 2020.
- Network expansion costs increased from 3.8 million euro to 4.7 million euro due to the increased activity in station construction, upgrading existing stations, new location acquisition and software development.
- A number of exceptional items (as used in calculating non-IFRS measures) were recorded in 2020 resulting in an exceptional loss of 75 thousand euro (2019: 3.1 million euro).
- Fastned reported an underlying net loss (excluding exceptional items) of 12.3 million euro versus 9.0 million euro in 2019. Fastned reported a total net loss of 12.4 million euro versus 12.0 million euro in 2019.

Michiel Langezaal, CEO Fastned: *"We are still at Day One of an exponentially growing charging market. Today around 1% of cars in our markets are electric and Bloomberg New Energy Finance is expecting that before 2025 battery electric vehicles will outperform cars with internal combustion engines in every aspect. This sets the stage for a charging market that will grow for several decades to come. Fastned is unique in its experience and know-how as a result of being one of the very few companies in this industry with close to ten years of experience. Our recent 150 mln euro fundraise allows us to accelerate the expansion of our network and take a leading role in the establishment of the European charging industry."*

Fastned will publish its Q1 2021 trading update on 13 April. This will be followed by a webcast with a presentation on the 2020 annual figures & Q1 2021 trading update on the same day. Dial in details will be available on [Fastned's website](#).

[Download the Fastned annual report 2020 [here](#).]

This press release contains information which qualifies as inside information within the meaning of Article 7(1) of Regulation (EU) No 596/2014 (Market Abuse Regulation).

>>>

Notes for editors (not for publication):

For more information please visit ir.fastnedcharging.com or check out our [newsroom](#).

If you have any investor questions please contact: Hugo Vink: invest@fastnedcharging.com.

PR questions please contact: Kyra Hartlief: press@fastnedcharging.com, telephone +31 (0)20 705 53 20.

About Fastned

Fastned has been developing fast charging infrastructure for electric vehicles across Europe since 2012. Fastned's mission is to accelerate the transition to sustainable mobility by giving freedom to electric drivers. Based in Amsterdam, the company has built 134 fast charging stations in the Netherlands, Germany, the United Kingdom, Belgium and Switzerland. Fastned is working on the expansion into France. The company specialises in developing and operating fast charging infrastructure where drivers can charge their electric vehicle with up to 300 km of range in 15 minutes before continuing their journey. Fastned has 70+ employees across 6 markets (the Netherlands, Germany, the United Kingdom, Belgium, France and Switzerland) and is listed on Euronext Amsterdam (ticker AMS: FAST).

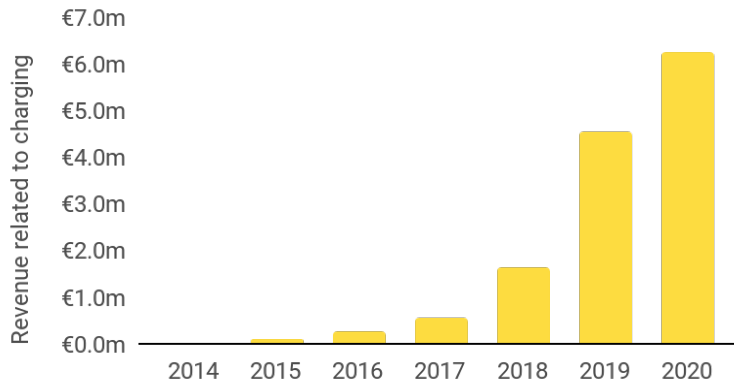
>>>Persbericht

Fastned ziet laadomzet in 2020 met 37% toenemen ondanks Corona

Snellaadbedrijf publiceert jaarverslag 2020

Amsterdam, 31 maart 2021. **Fastned, het Europees snellaadbedrijf, zag haar omzet in 2020 toenemen, ondanks de wereldwijde Corona-pandemie, die van invloed was op het wegverkeer en de vraag naar opladen. De omzet gerelateerd aan opladen steeg met 37% tot 6,3 miljoen euro. De totale omzet, inclusief omzet uit de bouw van stations als onderdeel van concessies, bedroeg 6,9 miljoen euro. De operationele EBITDA⁴ steeg met 60% in 2020 tot 0,9 miljoen euro (0,5 miljoen euro in 2019), gedreven door hogere omzet en een hogere brutomarge.**

⁴ Voor definities en reconciliatie van non-IFRS measures zie pagina 50-51 van het jaarverslag



Fastned bleef werken aan haar missie: de transitie naar duurzame mobiliteit versnellen door elektrische rijders vrijheid te geven. Om dit te bereiken investeert Fastned fors in schaalbare snellaadstations en een pijplijn met nieuwe locaties. Hiermee kan het bedrijf de komende decennia de benodigde laadcapaciteit leveren aan het exponentieel groeiende aantal elektrische voertuigen.

Fastned breidde haar snellaadnetwerk uit door 17 nieuwe stations te openen, waaronder de eerste stations in België en Zwitserland, waarmee het netwerk eind 2020 uitkwam op 131 stations. De capaciteit van het netwerk werd verder vergroot door nieuwe en snellere laders te installeren bij bestaande stations. Om het groeiende aantal elektrische auto's op de weg op te vangen, heeft Fastned in 2020 fors geïnvesteerd om het bestaande netwerk te upgraden, waardoor het totaal aantal laders eind 2020 stond op 456 (2019: 297) en het gemiddeld aantal laders per station uitkwam op 3,5 (2019: 2,6). Fastned verwierf 28 nieuwe locaties, waarmee het totaal op 287 verworven locaties uitkwam (inclusief bestaande stations). In 2020 werd Fastned actief in een 6e land, door rechten te verwerven om in Frankrijk 9 snelwegstations te ontwikkelen en te bouwen. Dit was de eerste aanbesteding voor afzonderlijke snellaadstations langs het Franse tolwegennet en de verwachting is dat er nog veel zullen volgen. Als gevolg van de voortdurende investeringen in de uitbreiding van het netwerk alsmede de impact van de Corona-pandemie op de vraag naar opladen, was de onderliggende EBITDA van het bedrijf (inclusief uitbreidingskosten) - zoals verwacht - nog steeds negatief, op -3,8 miljoen euro in 2020 (2019 : -3,3 miljoen euro).

In een jaar dat werd gekenmerkt door lockdowns en beperkingen op mobiliteit, toonde de markt voor volledig elektrische voertuigen (BEV's) haar robuustheid, resulterend in recordhoge verkopen door heel Europa. Het aantal verkochte BEV's steeg vooral in markten waar Fastned het meest actief is, zoals Nederland, waar het aantal BEV's op de weg 173.000 bereikte en BEV's in 2020 goed waren voor 21% van de nieuwverkoop van auto's. In Duitsland bereikte het aantal BEV's 309.000, met een nieuwverkoop percentage van 7%. Fastned verwacht dat zodra lockdown-maatregelen worden opgeheven en BEV's zonder beperkingen kunnen rondrijden, dit zal resulteren in sterk toenemende vraag naar opladen, waardoor de bezettingsgraad van de stations snel zal toenemen. Het versnellen van station upgrades en de verdere ontwikkeling van het netwerk zijn daarom belangrijke prioriteiten waarmee congestie op stations vermeden kan worden en gebruik gemaximaliseerd.

Mede als gevolg van het momentum in de EV markt en de verwachte toename van de vraag naar snelladen haalde Fastned in februari 2021 in totaal 150 miljoen euro aan bruto-

opbrengsten op met de uitgifte van certificaten van aandelen via een accelerated bookbuild. De opbrengst zal worden gebruikt voor de versnelde bouw en ontwikkeling van onze gecommiteerde⁵ pijplijn, het versnellen van de potentiële⁶ pijplijn en het financieren van capex van belangrijke aanstaande overheidsgerelateerde aanbestedingen, zoals in Frankrijk en Duitsland. Deze investeringen stellen Fastned in staat om haar netwerk verder uit te breiden en te verbeteren, alsmede belangrijke locaties binnen de bestaande geografische voetafdruk en daarbuiten veilig te stellen.

Belangrijkste resultaten 2020:

- **Omzet gerelateerd aan opladen: 6,3 miljoen euro (+37% vs. 2019)**
- **Afzet: 11 GWh aan duurzame energie (+39% vs. 2019)**
- **8,7 miljoen kg aan CO₂ vermeden**
- **Actieve klanten vierde kwartaal 2020: 53K (+25% vs. Q4 2019)**
- **Meer dan 0,6 miljoen laadsessies**
- **55,2 miljoen elektrische kilometers mogelijk gemaakt**

Overige mijlpalen:

- De omzet gerelateerd aan opladen steeg in 2020 met 37% (t.o.v. 2019) ondanks Corona lockdown maatregelen die de verkeersvolumes aanzienlijk verminderden, maar gesteund door een sterke toename van het aantal geregistreerde BEV's in de belangrijkste markten van Fastned: +64% in Nederland, +126 % in Duitsland, +119% in het VK, +98% in België en +51% in Zwitserland.
- De bezetting van het netwerk (op basis van tijd) werd in het vierde kwartaal van 2020 negatief beïnvloed door lockdown maatregelen, uitkomend op een gemiddelde van 7,6% (2019: 9,9%). In voorbereiding op de verwachte toename van de vraag na Corona heeft Fastned het aantal laders aanzienlijk verhoogd, waardoor de gemiddelde bezettingsgraad afnam, maar waarmee er voldoende capaciteit is gecreëerd voor verdere groei zodra de lockdown-maatregelen worden opgeheven.
- De resultaten op stations-niveau zijn tijdens de pandemie positief gebleven, wat de robuustheid van de businesscase toont. Zelfs bij een nog zeer laag marktaandeel van volledig elektrische voertuigen (c. 1,5% in Q4 2020 in de belangrijkste markten van Fastned) en met Corona-gerelateerde lockdown-beperkingen die de verkeersvolumes verminderen, liet het gemiddelde station een rendement zien van 4,1 % op geïnvesteerd kapitaal (ROIC) op basis van geannualiseerde inkomsten in Q4 2020 (6,6% in Q4 2019 en -2,8% in Q4 2018). Fastned verwacht dat dit verder zal verbeteren als gevolg van aanhoudende groei van het aantal elektrische auto's, resulterend in een hogere bezettingsgraad van de stations.
- De netwerkexploitatiekosten per station stegen van 30,8 naar 34,3 duizend euro door hogere netvergoedingen als gevolg van het toenemend aantal laders per locatie en grotere netaansluitingen die worden aangelegd om de verwachte groei van de vraag naar laden op te vangen. De netwerkkosten per lader zijn licht gedaald. Desondanks

⁵ De gecommiteerde pijplijn is de pijplijn van laadstations waarvoor een huurovereenkomst is afgesloten, en/of een vergunning is verleend of zal worden verleend door een autoriteit, bijvoorbeeld als gevolg van een aanbesteding.

⁶ De potentiële pijplijn is de pijplijn van laadstations waar Fastned zich op richt en waarvoor nog geen huurovereenkomst en/of vergunning is verleend, dan wel waarvoor nog geen tender is gewonnen.

leidde de stijging van de omzet en de aanzienlijke operationele hefboom die inherent is aan het bedrijfsmodel van Fastned tot een stijging van de operationele EBITDA per station met 28% tot 6,9 duizend euro; de totale operationele EBITDA steeg in 2020 met 60% t.o.v. 2019.

- De kosten voor netwerkuitbreiding stegen van 3,8 miljoen euro tot 4,7 miljoen euro als gevolg van toegenomen activiteiten rond de bouw van stations, het upgraden van bestaande stations, de acquisitie van nieuwe locaties en het ontwikkelen van software.
- Een aantal uitzonderlijke posten (zoals gebruikt bij berekening van niet-IFRS kengetallen) werden in 2020 genoteerd, resulterend in een uitzonderlijk verlies van 75 duizend euro (2019: 3,1 miljoen euro).
- Fastned rapporteerde een onderliggend nettoverlies (exclusief bijzondere posten) van 12,3 miljoen euro versus 9,0 miljoen euro in 2019. Fastned rapporteerde een totaal nettoverlies van 12,4 miljoen euro versus 12,0 miljoen euro in 2019.

Michiel Langezaal, CEO Fastned: *“We bevinden ons nog steeds op Dag 1 van een exponentieel groeiende laadmarkt. Tegenwoordig is ongeveer 1% van de auto's in onze markten elektrisch en Bloomberg New Energy Finance verwacht dat vóór 2025 elektrische auto's in ieder opzicht beter zullen presteren dan auto's met een verbrandingsmotor. Dit vormt de basis voor een laadmarkt die nog decennia lang zal groeien. Fastned is uniek in haar ervaring en kennis omdat het één van de weinige bedrijven in deze branche is met bijna tien jaar ervaring. Onze recente kapitaalinjectie van 150 miljoen euro stelt ons in staat om de uitbreiding van ons netwerk te versnellen en een leidende rol nemen in de totstandkoming van een Europese laadindustrie.”*

Fastned zal op 13 april haar Q1 2021 trading update publiceren. Op dezelfde dag volgt aansluitend een webcast met een presentatie over de 2020 jaarcijfers & de Q1 trading update. Inbelgegevens zijn die dag beschikbaar op de [website van Fastned](#).

Bekijk [hier](#) het volledige jaarverslag van 2020.

Dit persbericht bevat informatie die kwalificeert als voorwetenschap in de zin van artikel 7 lid 1 van de Verordening (EU) nr. 596/2014 (Verordening Marktmisbruik).

>>>>

Noot voor de redactie (niet voor publicatie):

Voor meer informatie, ga naar fastnedcharging.com of ga naar de [newsroom](#).

Voor meer informatie en/of een interview met mede-oprichter en CEO Michiel Langezaal, kan er contact opgenomen worden met Kyra Hartlief: kyra.hartlief@fastnedcharging.com, telefoon +31 (0)20 705 53 20. Voor vragen met betrekking tot investor relations kan er contact opgenomen worden met Hugo Vink: invest@fastnedcharging.com.

Over Fastned

Fastned ontwikkelt sinds 2012 snellaadinfrastructuur voor elektrische voertuigen in Europa. De missie van Fastned is om de transitie naar duurzame mobiliteit te versnellen door vrijheid te geven aan elektrische rijders. Het bedrijf is gevestigd in Amsterdam en heeft reeds 134 snellaadstations gebouwd in Nederland, Duitsland, het Verenigd Koninkrijk, België en Zwitserland. Het bedrijf is gespecialiseerd in het ontwikkelen en exploiteren van snellaadinfrastructuur waar elektrische rijders in een kwartier tot wel 300 km bereik kunnen opladen om daarna snel hun weg te kunnen vervolgen. Fastned heeft meer dan 70 medewerkers verspreid over 6 landen (Nederland, Duitsland, het Verenigd Koninkrijk, België, Frankrijk en Zwitserland) en is genoteerd aan Euronext Amsterdam (ticker AMS: FAST).