



Third quarter 2018 results “Solid operational results despite challenging market conditions”

Luxembourg, October 30, 2018 - Aperam (referred to as “Aperam” or the “Company”) (Amsterdam, Brussels, Luxembourg, Paris: APAM and NYRS: APEMY), announced today results for the three month period ending September 30, 2018

Highlights

- n Health and Safety: LTI frequency rate of 2.1x in Q3 2018 compared to 1.8x in Q2 2018
- n Steel shipments of 467 thousand tonnes in Q3 2018, a 8% decrease compared to steel shipments of 508 thousand tonnes in Q2 2018 and 2% lower versus Q3 2017
- n EBITDA of EUR 123 million in Q3 2018, compared to EUR 150 million in Q2 2018 and up from EUR 107 million in Q3 2017
- n Net income of EUR 72 million in Q3 2018, compared to EUR 80 million in Q2 2018 and EUR 53 million in Q3 2017
- n Basic earnings per share of EUR 0.87 in Q3 2018, compared to EUR 0.94 in Q2 2018 and EUR 0.65 in Q3 2017
- n Cash flow from operations amounted to EUR 64 million in Q3 2018, compared to EUR 101 million in Q2 2018 and EUR 67 million in Q3 2017
- n Free cash flow before dividend and share buy-back of EUR 15 million in Q3 2018, compared to EUR 62 million in Q2 2018 and EUR 40 million in Q3 2017
- n Cash returns to shareholders amounted to EUR 48 million in Q3 2018, consisting of EUR 15 million of share buy-back and EUR 33 million of dividend
- n Net financial debt of EUR 64 million as of September 30, 2018, compared to EUR 20 million as of June 30, 2018

Strategic initiatives

- n **Disciplined and value accretive M&A:** The Form CO notification for acquisition of VDM Metals has been filed on 23rd October 2018 with the EU Commission (DG Competition)
- n **Leadership Journey®2 (Phase 3 - Transformation Program Target EUR 150 million annualized gains by 2020):** Gains reached EUR 30 million annualized at end Q3 2018 with good progress on all pillars

Prospects

- n EBITDA in Q4 2018 is expected to decrease versus Q3 2018
- n Net financial debt to remain at low levels in Q4 2018

Timoteo Di Maulo, CEO of Aperam, commented:

“Our continuously improving operations in Brazil and self-help measures in Europe enabled Aperam to deliver solid third quarter results and compensating the pressure from record high imports into Europe.”

“The application of Section 232 in the USA and the inadequate provisional EU safeguard measures have caused temporary turmoil in the European stainless steel market. Going forward, we expect definitive safeguard measures to be finalised promptly. In the meantime, our solid balance sheet and self-help focus will help us to withstand an extremely challenging market environment.”

Financial Highlights (on the basis of financial information prepared under IFRS)

(in millions of Euros, unless otherwise stated)	Q3 18	Q2 18	Q3 17	9M 2018	9M 2017
Sales	1,123	1,218	1,024	3,557	3,373
EBITDA	123	150	107	414	421
Operating income	88	115	70	309	311
Net income	72	80	53	237	217
Free cash flow before dividend and share buy-back	15	62	40	73	79
Steel shipments (000t)	467	508	477	1,492	1,441
EBITDA/tonne (EUR)	263	295	224	277	292
Basic earnings per share (EUR)	0.87	0.94	0.65	2.80	2.78
Diluted earnings per share (EUR)	0.87	0.73	0.64	2.46	2.45

Health & Safety results

Health and Safety performance based on Aperam personnel figures and contractors' lost time injury frequency rate was 2.1x in the third quarter of 2018 compared to 1.8x in the second quarter of 2018.

Financial results analysis for the three-month period ending September 30, 2018

Sales for the third quarter of 2018 were EUR 1,123 million, compared to EUR 1,218 million for the second quarter of 2018. Steel shipments decreased from 508 thousand tonnes in the second quarter of 2018, to 467 thousand tonnes in the third quarter of 2018.

EBITDA was EUR 123 million for the third quarter of 2018 compared to EUR 150 million for the second quarter of 2018. The sequential decline was mostly due to the normal seasonal slowdown in Europe during the summer months. Record high imports into Europe and input price increases were additionally weighing on margins. However, the improved operating performance versus the previous year's third quarter result demonstrates Aperam's strong focus on operational excellence as well as the ongoing recovery in the operations in Brazil continue to lend meaningful support to earnings. Phase 3 of the Leadership Journey® - the Transformation Program - continued to progress over the quarter with an annualized contribution of EUR 30 million to EBITDA. Aperam confirms the target of phase 3 of the Leadership Journey® of realizing an annualized EBITDA contribution of EUR 150 million between 2018 to 2020.

Depreciation and amortisation was EUR 35 million for the third quarter of 2018.

Aperam had an operating income for the third quarter of 2018 of EUR 88 million compared to an operating income of EUR 115 million for the previous quarter.

Net interest expense and other financing costs for the third quarter of 2018 were EUR 7 million. Realized and unrealized foreign exchange and derivative losses were EUR 2 million for the third quarter of 2018.

Income tax result for the third quarter of 2018 was an income tax expense of EUR 7 million.

The Company recorded a net income of EUR 72 million for the third quarter of 2018.

Cash flows from operations for the third quarter of 2018 were positive at EUR 64 million, despite a working capital increase of EUR 74 million mainly due to temporary higher inventory. CAPEX for the third quarter was EUR 49 million.

Free cash flow before dividend and share buy-back for the third quarter of 2018 amounted to EUR 15 million.

During the third quarter of 2018, the cash returns to shareholders amounted to EUR 48 million, consisting of EUR 15 million of share buy-back and EUR 33 million of dividend. Total cash returned to shareholders during the first nine-months of the year 2018 amounted to EUR 166 million consisting of EUR 70 million of share buy-back and EUR 96 million of dividend. This completes Aperam's share buyback program with in aggregate 1,800,000 shares bought under this Program.

During the third quarter of 2018, the Company repurchased Convertible Bonds 2021 with a nominal amount of USD 11,2 million (EUR 9.6 million) for a total consideration of EUR 11.5 million. Since the beginning of the repurchase program Aperam has bought back a total nominal amount of USD 37,0 million for a total consideration of EUR 38,4 million.

As of September 30, 2018, shareholders' equity was EUR 2,433 million and net financial debt was EUR 64 million (as of September 30, 2018, gross financial debt was EUR 233 million and cash and cash equivalents were EUR 169 million).

The Company had liquidity of EUR 519 million as of September 30, 2018, consisting of cash and cash equivalents of EUR 169 million and undrawn credit lines³ of EUR 350 million.

Operating segment results analysis

Stainless & Electrical Steel (1)

(in millions of Euros, unless otherwise stated)	Q3 18	Q2 18	Q3 17	9M 2018	9M 2017
Sales	917	1,016	819	2,927	2,770
EBITDA	101	123	78	335	343
Depreciation	(31)	(31)	(32)	(92)	(96)
Operating income	70	92	46	243	247
Steel shipments (000t)	449	499	451	1,444	1,383
Average steel selling price (EUR/t)	1,983	1,976	1,751	1,969	1,943

(1) Amounts are shown prior to intra-group eliminations

The Stainless & Electrical Steel segment had sales of EUR 917 million for the third quarter of 2018. This represents a 10% decrease compared to sales of EUR 1,016 million for the second quarter of 2018. Steel shipments during the third quarter were 449 thousand tonnes compared to 499 thousand tonnes during the previous quarter. The seasonal demand drop combined with very high import pressure into Europe was partially compensated by improving demand in South America. Overall, average steel selling prices for the Stainless & Electrical Steel segment remained almost unchanged during the quarter.

The segment EBITDA of EUR 101 million for the third quarter of 2018 compared to EUR 123 million for the second quarter of 2018. The sequential decline reflects the seasonally lower volumes in Europe paired with input cost pressure. These were partially offset by the Top Line strategy, contributions from the Leadership Journey®, and a positive development in South America which remains in recovery mode.

The Stainless & Electrical Steel segment had an operating income of EUR 70 million for the third quarter of 2018 compared to an operating income of EUR 92 million for the second quarter of 2018.

Services & Solutions(1)

(in millions of Euros, unless otherwise stated)	Q3 18	Q2 18	Q3 17	9M 2018	9M 2017
Sales	489	548	481	1,599	1,566
EBITDA	8	17	7	46	49
Depreciation	(2)	(1)	(3)	(6)	(7)
Operating income	6	16	4	40	42
Steel shipments (000t)	191	217	203	638	623
Average steel selling price (EUR/t)	2,436	2,428	2,291	2,403	2,421

(1) Amounts are shown prior to intra-group eliminations

The Services & Solutions segment had sales of EUR 489 million for the third quarter of 2018 compared to EUR 548 million for the second quarter of 2018. For the third quarter of 2018, steel shipments were 191 thousand tonnes compared to 217 thousand tonnes during the previous quarter. The Services & Solutions segment had slightly higher average steel selling prices during the period compared to the previous period.

The segment had EBITDA of EUR 8 million for the third quarter of 2018, compared to EUR 17 million for the second quarter of 2018. The decrease in EBITDA was mainly due to seasonal effects combined with lower shipments as well as margin pressure resulting from high imports.

The Services & Solutions segment had an operating income of EUR 6 million for the third quarter of 2018, compared to EUR 16 million for the second quarter of 2018.

Alloys & Specialties(1)

(in millions of Euros, unless otherwise stated)	Q3 18	Q2 18	Q3 17	9M 2018	9M 2017
Sales	136	149	103	416	337
EBITDA	9	16	12	39	35
Depreciation	(2)	(1)	(1)	(5)	(4)
Operating income	7	15	11	34	31
Steel shipments (000t)	8	9	7	27	24
Average steel selling price (EUR/t)	15,521	15,220	13,557	14,522	13,276

(1) Amounts are shown prior to intra-group eliminations

The Alloys & Specialties segment had sales of EUR 136 million for the third quarter of 2018 compared to EUR 149 million for the second

quarter of 2018. Steel shipments during the third quarter of 2018 were at 8 thousand tonnes compared to 9 thousand tonnes during the second quarter of 2018. Average steel selling prices increased over the quarter.

The Alloys & Specialties segment achieved an EBITDA of EUR 9 million for the third quarter of 2018 compared to EUR 16 million for the second quarter of 2018. The decrease in EBITDA was mainly due to seasonal effects and product mix.

The Alloys & Specialties segment had an operating income of EUR 7 million for the third quarter of 2018 compared to an operating income of EUR 15 million for the second quarter of 2018.

Recent developments

- On October 23 2018, Aperam / VDM filed the Form CO notification for acquisition of VDM Metals with the EU Commission (DG Competition)

Investor conference call

Aperam management will host a conference call for members of the investment community to discuss the third quarter of 2018 financial performance at the following time:

Date	New York	London	Luxembourg
Tuesday, October 30, 2018	12:30 pm	5:30 pm	6:30 pm

The dial-in numbers for the call are: France (+33 (0)1 76 77 22 74); USA (+1 929 477 0402) and international (+44 (0)330 336 9105). The participant access code is: 5578510#.

A replay of the conference call will be available until November 6, 2018: France (+33 (0) 1 70 48 00 94); USA (+1 719 457 0820) and international (+44 (0) 207 660 0134). The participant access code is 5578510#.

Contacts

Investor Relations / Thorsten Zimmermann: +352 27 36 67 304

Corporate Communications / Laurent Beauloye: +352 27 36 27 103

About Aperam

Aperam is a global player in stainless, electrical and specialty steel, with customers in over 40 countries. The business is organised in three primary operating segments: Stainless & Electrical Steel, Services & Solutions and Alloys & Specialties.

Aperam has 2.5 million tonnes of flat Stainless and Electrical steel capacity in Brazil and Europe and is a leader in high value specialty products. Aperam has a highly integrated distribution, processing and services network and a unique capability to produce stainless and specialty from low cost biomass (charcoal). Its industrial network is concentrated in six production facilities located in Brazil, Belgium and France.

In 2017, Aperam had sales of EUR 4.5 billion and steel shipments of 1.94 million tonnes.

For further information, please refer to our website at www.aperam.com

Forward-looking statements

This document may contain forward-looking information and statements about Aperam and its subsidiaries. These statements include financial projections and estimates and their underlying assumptions, statements regarding plans, objectives and expectations with respect to future operations, products and services, and statements regarding future performance. Forward-looking statements may be identified by the words "believe," "expect," "anticipate," "target" or similar expressions. Although Aperam's management believes that the expectations reflected in such forward-looking statements are reasonable, investors and holders of Aperam's securities are cautioned that forward-looking information and statements are subject to numerous risks and uncertainties, many of which are difficult to predict and generally beyond the control of Aperam, that could cause actual results and developments to differ materially and adversely from those expressed in, or implied or projected by, the forward-looking information and statements. These risks and uncertainties include those discussed or identified in Aperam's filings with the Luxembourg Stock Market Authority for the Financial Markets (Commission de Surveillance du Secteur Financier). Aperam undertakes no obligation to publicly update its forward-looking statements or information, whether as a result of new information, future events, or otherwise.

APERAM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION

(in millions of Euros)	September 30, 2018	June 30, 2018	September 30, 2017
Non current assets	2,349	2,325	2,493
Goodwill and intangible assets	480	486	516
Property, plant and equipments (incl. biological assets)	1,518	1,506	1,537
Investments & other	351	333	440
Current assets & working capital	1,003	1,008	995
Inventories, trade receivables and trade payables	753	702	691
Prepaid expenses and other current assets	81	89	96
Cash and cash equivalents (C)	169	217	208
Shareholders' equity	2,433	2,407	2,435
Group share	2,429	2,403	2,431
Non-controlling interest	4	4	4
Non current liabilities	402	396	724
Long-term debt, net of current portion (A)	6	2	241
Deferred employee benefits	153	155	160
Provisions and other	243	239	323
Current liabilities (excluding trade payables)	517	530	329
Short-term debt and current portion of long-term debt (B)	227	235	65
Accrued expenses and other current liabilities	290	295	264
Net Financial Debt (D = A+B-C)	64	20	98

APERAM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF OPERATIONS

(in millions of Euros)	Three Months Ending			Nine Months Ending	
	September 30, 2018	June 30, 2018	September 30, 2017	September 30, 2018	September 30, 2017
Sales	1,123	1,218	1,024	3,557	3,373
EBITDA (C = A-B)	123	150	107	414	421
<i>EBITDA margin (%)</i>	11.0%	12.3%	10.4%	11.6%	12.5%
Depreciation & amortisation (B)	(35)	(35)	(37)	(105)	(110)
Operating income (A)	88	115	70	309	311
<i>Operating margin (%)</i>	7.8%	9.4%	6.8%	8.7%	9.2%
Result from other investments and associates	-	1	-	1	-
Net interest expense and other net financing costs	(7)	(5)	(8)	(17)	(32)
Foreign exchange and derivative gains (losses)	(2)	(3)	3	(1)	(1)
Income before taxes	79	108	65	292	278
Income tax expense	(7)	(28)	(12)	(55)	(61)
<i>Effective tax rate (%)</i>	8.4%	25.7%	18.9%	18.7%	21.9%
Net income	72	80	53	237	217

APERAM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS

(in millions of Euros)	Three Months Ending			Nine Months Ending	
	September 30, 2018	June 30, 2018	September 30, 2017	September 30, 2018	September 30, 2017
Net income	72	80	53	237	217
Depreciation & amortisation	35	35	37	105	110
Change in working capital	(74)	(18)	(36)	(209)	(235)
Other operating activities (net)	31	4	13	74	88
Net cash provided by operating activities (A)	64	101	67	207	180
Purchase of PPE, intangible and biological assets (CAPEX)	(49)	(41)	(27)	(137)	(102)

Other investing activities (net)	-	2	-	3	1
Net cash used in investing activities (B)	(49)	(39)	(27)	(134)	(101)
Proceeds (payments) from payable to banks and long term debt	(14)	(27)	(3)	(40)	(7)
Purchase of treasury stock	(15)	(55)	-	(70)	(90)
Dividend paid	(33)	(35)	(26)	(96)	(79)
Net cash used in financing activities	(62)	(117)	(29)	(206)	(176)
Effect of exchange rate changes on cash	(1)	(2)	-	(4)	(3)
Change in cash and cash equivalent	(48)	(57)	11	(137)	(100)
Free cash flow before dividend and share buy-back (C = A+B)	15	62	40	73	79

Appendix 1a – Health & Safety statistics

Health & Safety Statistics	Three Months Ending		
	Septembre 30, 2018	June 30, 2018	September 30, 2017
Frequency Rate	2.1	1.8	2.0

Lost time injury frequency rate equals lost time injuries per 1,000,000 worked hours, based on own personnel and contractors.

Appendix 1b - Key operational and financial information

Quarter Ending September 30, 2018	Stainless & Electrical Steel	Services & Solutions	Alloys & Specialties	Others & eliminations	Total
Operational information					
Steel Shipment (000t)	449	191	8	(181)	467
Average steel selling price (EUR/t)	1,983	2,436	15,521		2,213
Financial information (EURm)					
Sales	917	489	136	(419)	1,123
EBITDA	101	8	9	5	123
Depreciation & amortisation	(31)	(2)	(2)	-	(35)
Operating income	70	6	7	5	88

Quarter Ending June 30, 2018	Stainless & Electrical Steel	Services & Solutions	Alloys & Specialties	Others & eliminations	Total
Operational information					
Steel Shipment (000t)	499	217	9	(217)	508
Average steel selling price (EUR/t)	1,976	2,428	15,220		2,333
Financial information (EURm)					
Sales	1,016	548	149	(495)	1,218
EBITDA	123	17	16	(6)	150
Depreciation & amortisation	(31)	(1)	(1)	(2)	(35)
Operating income / (loss)	92	16	15	(8)	115

Appendix 2 – Terms and definitions

Unless indicated otherwise, or the context otherwise requires, references in this earnings release report to the following terms have the meanings set out next to them below:

Average steel selling prices: calculated as steel sales divided by steel shipments.

Cash and cash equivalents: represents cash and cash equivalents, restricted cash and short-term investments.

CAPEX: relates to capital expenditures and is defined as purchase of tangible assets, intangible assets and biological assets.

EBITDA: operating income before depreciation, amortisation and impairment expenses.

EBITDA/tonne: calculated as EBITDA divided by total steel shipments.

Free cash flow before dividend and share buy-back: net cash provided by operating activities less net cash used in investing activities.

Gross financial debt: long-term debt plus short-term debt.

Liquidity: Cash and cash equivalent and undrawn credit lines.

LTI frequency rate: Lost time injury frequency rate equals lost time injuries per 1,000,000 worked hours, based on own personnel and contractors.

Net financial debt: long-term debt, plus short-term debt less cash and cash equivalents.

Net financial debt/EBITDA or Gearing: Refers to Net financial debt divided by last twelve months EBITDA calculation.

Shipments: information at segment and group level eliminates inter-segment shipments (which are primarily between Stainless & Electrical Steel and Services & Solutions) and intra-segment shipments, respectively.

Working capital: trade accounts receivable plus inventories less trade accounts payable.

1 The financial information in this press release and Appendix 1 has been prepared in accordance with the measurement and recognition criteria of International Financial Reporting Standards ("IFRS") as adopted in the European Union. While the interim financial information included in this announcement has been prepared in accordance with IFRS applicable to interim periods, this announcement does not contain sufficient information to constitute an interim financial report as defined in International Accounting Standard 34, "Interim Financial Reporting". Unless otherwise noted the numbers and information in the press release have not been audited. The financial information and certain other information presented in a number of tables in this press release have been rounded to the nearest whole number or the nearest decimal. Therefore, the sum of the numbers in a column may not conform exactly to the total figure given for that column. In addition, certain percentages presented in the tables in this press release reflect calculations based upon the underlying information prior to rounding and, accordingly, may not conform exactly to the percentages that would be derived if the relevant calculations were based upon the rounded numbers. This press release also includes Alternative Performance Measures ("APM" hereafter). The Company believes that these APMs are relevant to enhance the understanding of its financial position and provides additional information to investors and management with respect to the Company's financial performance, capital structure and credit assessment. These non-GAAP financial measures should be read in conjunction with and not as an alternative for, Aperam's financial information prepared in accordance with IFRS. Such non-GAAP measures may not be comparable to similarly titled measures applied by other companies. The APM's used are defined under Appendix 2 "Terms & definitions".

2 The Leadership Journey® is an initiative launched on December 16, 2010, and subsequently accelerated and increased, to target management gains and profit enhancement. The third phase of the Leadership Journey® - the Transformation Program - is targeting EUR 150 million of additional EBITDA gains per year by end of 2020.

3 Includes revolving credit facility of EUR 300 million and EIB financing of EUR 50 million.



Résultats du troisième trimestre 2018 “Des résultats opérationnels robustes malgré des conditions de marché difficiles”

Luxembourg, le 30 octobre 2018 - Aperam (« Aperam », ou la « Société ») (Amsterdam, Bruxelles, Luxembourg, Paris: APAM et NYRS: APEMY), a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le trimestre se terminant le 30 septembre 2018

Faits marquants

- n Taux de fréquence en matière de santé et sécurité de 2,1 pour le 3ème trimestre 2018 contre 1,8 pour le 2ème trimestre 2018
- n Expéditions d'acier de 467 milliers de tonnes au 3ème trimestre 2018, en baisse de 8% par rapport à des expéditions d'acier de 508 milliers de tonnes au 2ème trimestre 2018; et une baisse de 2% par rapport au 3ème trimestre 2017
- n EBITDA de 123 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2018, contre un EBITDA de 150 millions d'euros pour le 2ème trimestre 2018, et en hausse par rapport à 107 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2017
- n Bénéfice net de 72 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, contre un bénéfice net de 80 millions d'euros au 2ème trimestre 2018 et un bénéfice net de 53 millions d'euros au 3ème trimestre 2017
- n Bénéfice de base par action de 0,87 euro au 3ème trimestre 2018, contre un bénéfice de base par action de 0,94 euro au 2ème trimestre 2018, et 0,65 euro au 3ème trimestre 2017
- n Flux de trésorerie générés par l'exploitation de 64 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, contre 101 millions d'euros au 2ème trimestre 2018 et 67 millions d'euros au 3ème trimestre 2017
- n Le flux de trésorerie disponible avant dividendes et rachat d'actions s'est élevé à 15 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, contre 62 millions d'euros au 2ème trimestre 2018, et 40 millions d'euros au 3ème trimestre 2017
- n Le montant de trésorerie versé aux actionnaires s'est élevé à 48 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, consistant en 15 millions d'euros de rachat d'actions et 33 millions d'euros de dividendes
- n Dette financière nette de 64 millions d'euros au 30 septembre 2018, contre 20 millions d'euros au 30 juin 2018

Initiatives stratégiques

- **Fusion & Acquisition rigoureuse et génératrice de valeurs** : Aperam a déposé, le 23 octobre 2018, un formulaire "Form CO" auprès de la DG Concurrence de la Commission Européenne dans le cadre de l'acquisition de VDM Metals.
- **Leadership Journey®2 (Phase 3 - Programme de Transformation - Objectif de gains annualisés de 150 millions en 2020)** : Les gains annualisés ont atteint 30 millions d'euros à la fin du 3ème trimestre 2018, avec de bons progrès au sein de chaque pilier.

Perspectives

- Il est prévu que l'EBITDA baisse au 4ème trimestre 2018 par rapport au 3ème trimestre 2018
- Il est prévu que la dette financière nette reste à un niveau bas au 4ème trimestre 2018

Timoteo Di Maulo, CEO d'Aperam, a commenté:

"L'amélioration continue de nos opérations au Brésil et notre propre gestion en Europe nous ont permis de délivrer des résultats solides au troisième trimestre, et de réussir à compenser la pression liée à des importations records en Europe."

"L'application de la section 232 aux Etats-Unis et les mesures de sauvegarde provisoires inadéquates de l'Union Européenne ont provoqué des troubles temporaires sur le marché européen de l'acier inoxydable. A présent, nous attendons que les mesures de sauvegarde définitives soient finalisées rapidement. En attendant, notre bilan robuste et notre concentration sur notre propre gestion nous aideront à résister à un environnement de marché extrêmement difficile".

Principales données financières (sur base des informations financières préparées selon les normes IFRS)

Millions d'Euros (sauf indication contraire)	T3 18	T2 18	T3 17	9M 2018	9M 2017
Chiffre d'affaires	1 123	1 218	1 024	3 557	3 373
EBITDA	123	150	107	414	421
Bénéfice opérationnel	88	115	70	309	311
Bénéfice net	72	80	53	237	217
Flux de trésorerie disponible avant dividendes et rachat d'actions	15	62	40	73	79
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	467	508	477	1 492	1 441
EBITDA/tonne (EUR)	263	295	224	277	292
Bénéfice de base par action (EUR)	0,87	0,94	0,65	2,80	2,78
Bénéfice dilué par action (EUR)	0,87	0,73	0,64	2,46	2,45

Analyse des performances en matière de santé et de sécurité

Les performances en matière de santé et de sécurité, mesurées par le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail des employés de la Société et de ses sous-traitants, ont été de 2,1 au 3ème trimestre 2018 contre 1,8 au 2ème trimestre 2018.

Analyse des résultats financiers pour le trimestre se terminant le 30 septembre 2018

Le chiffre d'affaires pour le 3ème trimestre 2018 s'élève à 1 123 millions d'euros, comparé à 1 218 millions d'euros pour le 2ème trimestre 2018. Les expéditions d'acier pour le 3ème trimestre 2018 ont diminué à 467 milliers de tonnes par rapport à 508 milliers de tonnes au 2ème trimestre 2018.

L'EBITDA était de 123 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2018 contre un EBITDA de 150 millions d'euros pour le 2ème trimestre 2018. Ce déclin trimestriel était principalement dû à la baisse saisonnière habituelle en Europe durant les mois d'été. Les niveaux d'importations records en Europe et la hausse des prix des intrants ont aussi pesé sur les marges. Cependant, l'amélioration de la performance opérationnelle par rapport au troisième trimestre de l'année précédente démontre l'attention particulière d'Aperam à l'excellence opérationnelle, de même que l'amélioration en cours des opérations au Brésil continue d'apporter un support significatif aux résultats. La phase 3 du Leadership Journey® - le Programme de Transformation - a continué à progresser pendant le trimestre avec une contribution annualisée de 30 millions d'euros à l'EBITDA depuis le début de l'année 2018. Avec cette nouvelle phase du Leadership Journey®, Aperam vise 150 millions d'euros de gains EBITDA annualisés sur la période 2018 à 2020.

La charge d'amortissement et de dépréciation s'élève à 35 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2018.

Aperam a enregistré au 3ème trimestre 2018 un bénéfice opérationnel de 88 millions d'euros contre un bénéfice opérationnel de 115 millions d'euros pour le 2ème trimestre 2018.

Les charges financières et autres coûts de financement nets pour le 3ème trimestre 2018 se sont élevés à 7 millions d'euros. Les pertes réalisées et non réalisées sur les variations de change et produits dérivés ont été de 2 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2018.

La charge d'impôts sur le 3ème trimestre 2018 s'élevait à 7 millions d'euros.

La Société a enregistré un bénéfice net de 72 millions d'euros au 3ème trimestre 2018.

Les flux de trésorerie générés par l'exploitation sur le 3ème trimestre 2018 se sont élevés à 64 millions d'euros, malgré une hausse du besoin en fonds de roulement de 74 millions d'euros, principalement due à des stocks temporaires plus élevés. Les dépenses d'investissement ont été de 49 millions d'euros pour le 3ème trimestre 2018.

Le flux de trésorerie disponible avant dividendes et rachat d'actions s'est élevé à 15 millions d'euros sur le 3ème trimestre 2018.

Durant le 3ème trimestre 2018, le montant de trésorerie versé aux actionnaires s'est élevé à 48 millions d'euros, consistant en 15 millions d'euros de rachat d'actions et 33 millions d'euros de dividendes. Le montant de trésorerie total versé aux actionnaires sur les neuf premiers mois de 2018 s'est élevé à 166 millions d'euros, consistant en 70 millions d'euros de rachat d'actions et 96 millions d'euros de dividendes. Cela complète le programme de rachat d'actions d'Aperam avec un montant total de 1 800 000 actions rachetées dans le cadre de ce programme.

Durant le 3ème trimestre 2018, la Société a racheté des obligations convertibles 2021 représentant un montant nominal de 11,2 millions de dollars U.S. (ou 9,6 millions d'euros) pour un montant total de 11,5 millions d'euros. Depuis le début du programme de rachat, Aperam a racheté un montant nominal de 37,0 millions de dollars U.S. pour un montant total de 38,4 millions d'euros.

Au 30 septembre 2018, les capitaux propres s'élevaient à 2 433 millions d'euros et la dette financière nette à 64 millions d'euros (au 30 septembre 2018, la dette financière brute s'établissait à 233 millions d'euros et la trésorerie et équivalents de trésorerie à 169 millions d'euros).

La Société disposait de 519 millions d'euros de liquidités au 30 septembre 2018, qui se décomposent en 169 millions d'euros de trésorerie et équivalents de trésorerie et 350 millions d'euros de lignes de crédit³ disponibles.

Analyse des résultats par division

Acier Inoxydable et aciers électriques(1)

Millions d'Euros (sauf indication contraire)	T3 18	T2 18	T3 17	9M 18	9M 17
Chiffre d'affaires	917	1 016	819	2 927	2 770
EBITDA	101	123	78	335	343
Amortissements et dépréciations	(31)	(31)	(32)	(92)	(96)
Bénéfice opérationnel	70	92	46	243	247
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	449	499	451	1 444	1 383
Prix de vente moyen de l'acier (EUR/tonne)	1 983	1 976	1 751	1 969	1 943

(1) Les montants sont présentés avant élimination des transactions intragroupes

Le chiffre d'affaires de la division Acier Inoxydable et aciers électriques s'est établi à 917 millions d'euros au 3ème trimestre 2018. Cela représente une baisse de 10% par rapport au chiffre d'affaires de 1 016 millions d'euros au 2ème trimestre 2018. Les expéditions d'acier au 3ème trimestre ont été de 449 milliers de tonnes, par rapport aux expéditions d'acier de 499 milliers de tonnes au trimestre précédent. La baisse saisonnière de la demande, combinée à une forte pression liée aux importations en Europe ont été partiellement compensées par l'amélioration de la demande en Amérique du Sud. Dans l'ensemble, les prix de vente moyens pour la division Acier Inoxydable et aciers électriques sont restés stables par rapport au trimestre précédent.

L'EBITDA de la division s'est élevé à 101 millions d'euros au 3ème trimestre 2018 contre 123 millions d'euros au 2ème trimestre 2018. Cette baisse trimestrielle reflète l'effet saisonnier sur les volumes en Europe, accompagné de la pression des prix des intrants. Ils ont été partiellement compensés par la stratégie Top Line, la contribution du Leadership Journey® et un développement positif en Amérique du Sud qui reste en processus de redressement.

La division Aciers inoxydables et aciers électriques a enregistré un bénéfice opérationnel de 70 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, à comparer à un bénéfice opérationnel de 92 millions d'euros au 2ème trimestre 2018.

Services et Solutions(1)

Millions d'Euros (sauf indication contraire)	T3 18	T2 18	T3 17	9M 18	9M 17
Chiffre d'affaires	489	548	481	1 599	1 566
EBITDA	8	17	7	46	49
Amortissements et dépréciations	(2)	(1)	(3)	(6)	(7)
Bénéfice opérationnel	6	16	4	40	42
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	191	217	203	638	623
Prix de vente moyen de l'acier (EUR/tonne)	2 436	2 428	2 291	2 403	2 421

(1) Les montants sont présentés avant élimination des transactions intragroupes

La division Services et Solutions a enregistré un chiffre d'affaires s'élevant à 489 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, comparé aux 548 millions d'euros au 2ème trimestre 2018. Au cours du 3ème trimestre 2018, les expéditions d'acier se sont élevées à 191 milliers de tonnes contre 217 milliers de tonnes au trimestre précédent. La division Services et Solutions a enregistré des prix de vente moyens légèrement plus élevés au cours de ce trimestre par rapport au trimestre précédent.

La division a réalisé un EBITDA de 8 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, par rapport à un EBITDA de 17 millions d'euros au 2ème trimestre 2018. La baisse de l'EBITDA est due principalement aux effets saisonniers combinés à une baisse des expéditions ainsi qu'une pression sur les marges due à un niveau d'importation élevé.

La division Services et Solutions a affiché un bénéfice opérationnel de 6 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, par rapport à un bénéfice opérationnel de 16 millions d'euros au 2ème trimestre 2018.

Alliages et Aciers Spéciaux(1)

Millions d'Euros (sauf indication contraire)	T3 18	T2 18	T3 17	9M 18	9M 17
Chiffre d'affaires	136	149	103	416	337
EBITDA	9	16	12	39	35
Amortissements et dépréciations	(2)	(1)	(1)	(5)	(4)
Bénéfice opérationnel	7	15	11	34	31
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	8	9	7	27	24
Prix de vente moyen de l'acier (EUR/tonne)	15 521	15 220	13 557	14 522	13 276

(1) Les montants sont présentés avant élimination des transactions intragroupes

La division Alliages et Aciers spéciaux a enregistré un chiffre d'affaires de 136 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, par rapport aux 149 millions d'euros du 2ème trimestre 2018. Les expéditions d'acier étaient de 8 milliers de tonnes au 3ème trimestre 2018, comparées à 9 milliers de tonnes pour le 2ème trimestre 2018. Les prix de vente moyens ont augmenté par rapport au trimestre précédent.

La division a réalisé un EBITDA de 9 millions d'euros sur le 3ème trimestre 2018, contre 16 millions d'euros au 2ème trimestre 2018. La baisse de l'EBITDA s'explique principalement par l'effet saisonnier et le mix produits.

La division Alliages et Aciers Spéciaux a enregistré un bénéfice opérationnel de 7 millions d'euros au 3ème trimestre 2018, contre un bénéfice opérationnel de 15 millions d'euros au 2ème trimestre 2018.

Événements récents

- Le 23 octobre 2018, Aperam a déposé un formulaire "Form CO" auprès de la DG Concurrence de la Commission Européenne, dans le cadre de son dossier d'acquisition de VDM Metals.

Conférence téléphonique investisseurs

La direction d'Aperam tiendra une conférence téléphonique destinée aux investisseurs afin de discuter de la performance financière du 3ème trimestre 2018 à la date et aux heures suivantes :

Date	New York	Londres	Luxembourg
Mardi 30 octobre 2018	12h30	17h30	18h30

Les numéros de téléphone d'accès sont les suivants: France (+33 (0)1 76 77 22 74); USA (+1 929 477 0402); et international (+44 (0)330 336 9105). Le code d'accès participant est 5578510#.

La conférence téléphonique pourra être réécoutée jusqu'au 6 novembre 2018: France (+33 (0) 1 70 48 00 94); USA (+1 719 457 0820) et international (+44 (0) 207 660 0134). Le code d'accès participant est 5578510#.

Contacts

Relations Investisseurs / Thorsten Zimmermann: +352 27 36 67 304
Communication Groupe / Laurent Beauloye: +352 27 36 27 103

A propos d'Aperam

Aperam est un acteur mondial du secteur de l'acier inoxydable, de l'acier électrique et des aciers spéciaux qui exerce des activités dans plus de 40 pays. La Société est structurée en trois segments: Acier Inoxydable et Aciers Électriques, Services et Solutions et Alliages et Aciers Spéciaux. Aperam a une capacité de production de 2,5 millions de tonnes d'acier inoxydable plat en Europe et au Brésil et est un leader dans des créneaux à forte valeur ajoutée comme les alliages et les aciers spéciaux. Aperam possède par ailleurs un réseau de distribution, de traitement et de services hautement intégré ainsi que des capacités inégalées pour produire de l'acier inoxydable et des aciers spéciaux à partir de biomasse à faible coût (charbon de bois). Son réseau industriel est concentré dans six usines principales situées au Brésil, en Belgique et en France.

En 2017, Aperam a réalisé un chiffre d'affaires de 4,5 milliards d'euros et des expéditions d'acier de 1,94 million de tonnes.

Pour de plus amples informations merci de se référer au site web : www.aperam.com.

Déclarations prospectives

Ce document peut contenir des informations et des déclarations prospectives sur Aperam et ses filiales. Ces déclarations englobent des projections et des estimations financières ainsi que les hypothèses sous-jacentes, des déclarations concernant des plans, des objectifs et des anticipations ayant trait aux activités, aux produits et aux services futurs, et des déclarations se rapportant aux performances futures.

Les déclarations prospectives peuvent être identifiées grâce aux termes « estime », « anticipe », « vise » ou autre expressions similaires. Bien que la direction d'Aperam estime que les anticipations reflétées par les déclarations prospectives sont raisonnables, l'attention des investisseurs et des détenteurs de titres Aperam est attirée sur le fait que les informations et les déclarations prospectives sont sujettes à de nombreux risques et incertitudes dont beaucoup sont difficiles à prévoir et sur lesquels la Société n'exerce généralement aucun contrôle, et qui pourraient entraîner des différences significatives et défavorables entre les résultats réels et les évolutions de ceux qui sont exprimés, implicites ou projetés dans les déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes englobent les facteurs analysés dans les documents déposés auprès de la Commission de Surveillance du Secteur Financier du Luxembourg. Aperam ne s'engage pas à actualiser ses déclarations prospectives du fait de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres facteurs.

BILAN RÉSUMÉ CONSOLIDÉ D'APERAM

(en millions d'Euros)	30 septembre 2018	30 juin 2018	30 septembre 2017
Actifs non courants	2 349	2 325	2 493
Immobilisations incorporelles	480	486	516
Immobilisations corporelles (y compris actifs biologiques)	1 518	1 506	1 537
Investissements et autres	351	333	440
Actifs courants et besoin en fonds de roulement	1 003	1 008	995
Stocks, créances clients et dettes fournisseurs	753	702	691
Charges payées d'avance et autres actifs courants	81	89	96
Trésorerie et équivalents de trésorerie (C)	169	217	208
Capitaux propres	2 433	2 407	2 435
Capitaux propres - part du Groupe	2 429	2 403	2 431
Intérêts ne conférant pas le contrôle	4	4	4
Passifs non courants	402	396	724
Dettes financières à long terme, nette de la portion à court terme (A)	6	2	241
Engagements envers le personnel	153	155	160
Provisions et autres	243	239	323
Passifs courants (hors dettes fournisseurs)	517	530	329
Dette financière à court terme et portion à court terme de la dette financière à long terme (B)	227	235	65
Charges à payer et autres passifs courants	290	295	264
Dettes financières nettes (D = A+B-C)	64	20	98

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ RÉSUMÉ D'APERAM

(en millions d'Euros)	Trois mois se terminant le			Neuf mois se terminant le	
	30 septembre 2018	30 juin 2018	30 septembre 2017	30 septembre 2018	30 septembre 2017
Chiffre d'affaires	1 123	1 218	1 024	3 557	3 373
EBITDA (C = A-B)	123	150	107	414	421
<i>Marge d'EBITDA (%)</i>	11,0%	12,3%	10,4%	11,6%	12,5%
Dotations aux amortissements et aux dépréciations (B)	(35)	(35)	(37)	(105)	(110)
Bénéfice opérationnel (A)	88	115	70	309	311
<i>Marge opérationnelle (%)</i>	7,8%	9,4%	6,8%	8,7%	9,2%
Résultats d'autres investissements et sociétés mises en équivalence	-	1	-	1	-
Charges financières et autres coûts de financement, nets	(7)	(5)	(8)	(17)	(32)
Gains / (pertes) sur variations de change et produits dérivés	(2)	(3)	3	(1)	(1)
Bénéfice avant impôts	79	108	65	292	278
Charge d'impôt sur le résultat	(7)	(28)	(12)	(55)	(61)
<i>Taux d'impôt effectif (%)</i>	8,4%	25,7%	18,9%	18,7%	21,9%
Bénéfice net	72	80	53	237	217

TABLEAU CONSOLIDÉ RÉSUMÉ DES FLUX DE TRÉSORERIE D'APERAM

(en millions d'Euros)	Trois mois se terminant le			Neuf mois se terminant le	
	30 septembre 2018	30 juin 2018	30 septembre 2017	30 septembre 2018	30 septembre 2017
Bénéfice net	72	80	53	237	217

Dotation aux amortissements et aux dépréciations	35	35	37	105	110
Variations du besoin en fonds de roulement	(74)	(18)	(36)	(209)	(235)
Autres activités d'investissement (nettes)	31	4	13	74	88
Flux de trésorerie d'exploitation (A)	64	101	67	207	180
Acquisition d'immobilisations corporelles, incorporelles et d'actifs biologiques	(49)	(41)	(27)	(137)	(102)
Autres activités d'investissement (nettes)	-	2	-	3	1
Flux de trésorerie d'investissement (B)	(49)	(39)	(27)	(134)	(101)
Variation des dettes financières courantes et non courantes	(14)	(27)	(3)	(40)	(7)
Achat d'actions propres	(15)	(55)	-	(70)	(90)
Dividendes versés	(33)	(35)	(26)	(96)	(79)
Flux de trésorerie de financement	(62)	(117)	(29)	(206)	(176)
Impact des fluctuations de change sur la trésorerie	(1)	(2)	-	(4)	(3)
Variation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(48)	(57)	11	(137)	(100)
Flux de trésorerie disponible avant dividende et rachat d'actions (C = A+B)	15	62	40	73	79

Annexe 1a – Statistiques sur la santé et la sécurité

Statistiques Santé et sécurité	Trois mois se terminant le		
	30 septembre 2018	30 juin 2018	30 septembre 2017
Taux de fréquence	2,1	1,8	2,0

Le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail est calculé pour 1 000 000 d'heures travaillées, sur la base de notre personnel et de celui de nos sous-traitants.

Annexe 1b - Principales données financières et opérationnelles

Trimestre se terminant le 30 septembre 2018	Acier inoxydable et aciers électriques	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
Informations opérationnelles					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	449	191	8	(181)	467
Prix de vente moyen de l'acier (EUR/tonne)	1 983	2 436	15 521		2 213
Informations financières (millions d'EUR)					
Chiffre d'affaires	917	489	136	(419)	1 123
EBITDA	101	8	9	5	123
Dotation aux amortissements et aux dépréciations	(31)	(2)	(2)	-	(35)
Bénéfice opérationnel	70	6	7	5	88

Trimestre se terminant le 30 juin 2018	Acier inoxydable et aciers électriques	Services et Solutions	Alliages et aciers spéciaux	Autres et éliminations	Total
Informations opérationnelles					
Expéditions d'acier (milliers de tonnes)	499	217	9	(217)	508
Prix de vente moyen de l'acier (EUR/tonne)	1 976	2 428	15 220		2 333
Informations financières (millions d'EUR)					
Chiffre d'affaires	1 016	548	149	(495)	218
EBITDA	123	17	16	(6)	150
Dotation aux amortissements et aux dépréciations	(31)	(1)	(1)	(2)	(35)
Bénéfice / (perte) opérationnel(le)	92	16	15	(8)	115

Annexe 2 - Termes et définitions

Sauf indication contraire, ou si le contexte l'exige autrement, les références aux termes suivants dans le présent communiqué de presse ont les significations suivantes:

Dettes financières brutes: dette financière à long terme plus dette financière à court terme.

Dettes financières nettes: dette financière à long terme, plus dette financière à court terme moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie.

Dettes financières nettes / EBITDA ou ratio d'endettement: désigne le calcul de la dette financière nette divisée par l'EBITDA des douze derniers mois.

EBITDA: résultat opérationnel avant dotations aux amortissements et aux dépréciations.

EBITDA/tonne: calculé comme l'EBITDA divisé par le total des expéditions d'acier.

Expéditions: les informations au niveau de la division et du groupe éliminent les expéditions inter-sectorielles (qui existent principalement entre les divisions "Acier Inoxydable et aciers électriques" et "Services et Solutions") et les expéditions intra-segments, respectivement.

Flux de trésorerie disponibles avant dividendes et rachat d'actions: correspondent aux flux de trésorerie générés par l'exploitation moins les flux de trésorerie utilisés dans les activités d'investissement.

Fonds de roulement: créances clients plus stocks, moins dettes fournisseurs.

Investissements: font référence aux dépenses en capital et se définit comme l'achat d'immobilisations corporelles, d'actifs incorporels et d'actifs biologiques.

Liquidité: trésorerie et équivalents de trésorerie et lignes de crédit non tirées.

Prix de vente moyen d'acier: calculé en divisant le chiffre d'affaires lié à la vente d'acier par les expéditions d'acier.

Taux de fréquence en matière de santé et sécurité: le taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail est calculé pour 1 000 000 d'heures travaillées, sur la base de notre personnel et de celui de nos sous-traitants.

Trésorerie et équivalents de trésorerie: représente la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les liquidités soumises à restriction et les placements à court terme.

1 Les informations financières figurant dans ce communiqué de presse et dans l'Annexe 1 ont été préparées conformément aux critères de mesure et de reconnaissance des Normes internationales d'information financière (International Financial Reporting Standards, « IFRS ») telles qu'adoptées au sein de l'Union Européenne. Les informations financières intermédiaires incluses dans ce communiqué ont été préparées conformément aux IFRS applicables aux périodes intermédiaires, mais ce communiqué ne contient toutefois pas suffisamment d'informations pour constituer un rapport intermédiaire au sens de la norme IAS 34, « Information financière intermédiaire ». Sauf indication contraire, les chiffres et informations indiqués dans le communiqué de presse n'ont pas été audités. Les informations financières et certaines autres informations présentées dans différents tableaux de ce communiqué de presse ont été arrondies à l'entier le plus proche ou à la décimale la plus proche. En conséquence, la somme des nombres d'une colonne peut ne pas correspondre exactement au total indiqué dans cette colonne. En outre, certains pourcentages présentés dans ce communiqué de presse reflètent des calculs basés sur les informations sous-jacentes avant arrondis et, par conséquent, peuvent ne pas correspondre exactement aux pourcentages qui résulteraient des calculs basés sur des chiffres arrondis. Ce communiqué de presse contient également des Mesures de Performance Alternative ("MPA" ci-après). Le Groupe pense que ces MPA sont utiles pour mieux comprendre son bilan et donnent des informations supplémentaires aux investisseurs et au management vis-à-vis des performances financières du Groupe, de sa structure de capital et de son évaluation de crédit. Ces mesures financières non normées doivent être lues en complément et non pas à la place des états financiers d'Aperam établis selon les normes IFRS. Ces mesures non normées peuvent ne pas être comparables à des mesures intitulées de la même manière dans d'autres groupes. Les MPAs utilisés sont définis dans l'annexe 2 "Termes et définitions". Le présent communiqué de presse est une traduction française libre du communiqué de presse des résultats en anglais. En cas de différence entre les deux documents, la version anglaise prévaut.

2 Le Leadership Journey® est une initiative lancée le 16 décembre 2010 accélérée et étendue par la suite pour viser des gains de gestion et une amélioration des profits. La 3ème phase du Leadership Journey® - le Programme de Transformation - vise des gains additionnels sur l'EBITDA de 150 millions d'euros par an d'ici la fin 2020.

3 Comprend une facilité de crédit renouvelable de 300 millions d'euros et un financement de la BEI de 50 millions d'euros.