

Stern zoekt samenwerking met strategische leasepartner

Stern Groep N.V., beursgenoteerde Nederlandse marktleider in automotive retail, presenteert vandaag zijn nieuwe strategisch plan voor 2019 – 2022 aan investeerders en analisten tijdens een Capital Markets update. Belangrijk onderdeel van Fast Forward Reloaded, de naam van het strategisch plan, is de zoektocht naar een strategische partner voor de lease activiteiten met als voorwaarde wederkerige voordelen. Stern wenst zijn leaseportefeuille te verkopen aan een leasepartner die in ruil daarvoor solide afspraken wil maken over langjarige levering van diensten door Stern Groep met betrekking tot de aanschaf, het onderhoud, de reparatie, het schadeherstel, de huur van auto's en elektrische alternatieve vervoersmiddelen.

Fast Forward Reloaded

Stern Groep werkt sinds de oprichting in 1993 aan een geïntegreerde mobiliteitspropositie waarin de onderlinge activiteiten elkaar versterken. Stern voorziet daarmee zelf in een deel van de benodigde omzet en toegevoegde waarde per business unit en kan zich daardoor onafhankelijker positioneren ten opzichte van grote partijen in de automotive sector als importeurs, verzekeraars en leasemaatschappijen.

Voor het succes van deze strategie is het on balance houden van eigen mobiliteitsdiensten als verzekeren en financieren niet noodzakelijk. Zo werd in 2010 met succes Stern Finance B.V., de eigen tussenpersoon voor particuliere en zakelijke financieringen en verzekeringen, verkocht aan Bovemij. Stern bleef nadien onder eigen label steeds meer financieringen en verzekeringen aan consumenten en bedrijven verkopen. Bovemij wist zich door de gemaakte afspraken verzekerd van een zekere stroom nieuwe contracten en Stern kon blijven rekenen op sturing van onder meer de schadeherstelwerkzaamheden naar het eigen herstelnetwerk.

Ondanks de relatief hoge autonome groei van de eigen leaseportefeuille in de afgelopen jaren, is de directie ervan overtuigd dat Stern niet op eigen kracht een omvang van voldoende betekenis kan ontwikkelen in relatie tot de overige activiteiten van de groep. In de leasemarkt is een versnelling van de eerder ingezette consolidatie gaande door overnames, fusies en de groeiende populariteit van private lease. Door het consolidatieproces zullen steeds minder partijen grip hebben op het deel van het wagenpark in Nederland dat voor Stern relevant is. Om zijn grip op dit deel van het wagenpark vast te houden en te vergroten ziet Stern grote voordelen van een intensieve samenwerking met een strategische partner in leasing die belang heeft bij een dealergroep met een aanzienlijk netwerk van vestigingen, veel toonaangevende merken en direct contact met een grote klantengroep.

Stern zal in de beoogde strategische samenwerking zijn leaseportefeuille verkopen. Naast de opbrengst uit verkoop, wil Stern een meerjarige overeenkomst sluiten over het onder eigen label aanbrengen van leasecontracten via zijn eigen dealervestigingen en over de levering van auto's en het onderhouden, repareren, herstellen en het inzetten daarvan voor vervangend vervoer. De leaseportefeuille van Stern is voor andere leasemaatschappijen zeer interessant daar Stern hoofdzakelijk klanten heeft in de klein zakelijke markt, een marktsegment waarin momenteel alle leasemaatschappijen hun winstgevende groei willen realiseren.

Een deel van de opbrengsten uit de verkoop van de leaseportefeuille is Stern voornemens aan te wenden voor een versnelling van de beoogde digitalisering van de onderneming, het optimaliseren van zijn dealernetwerk en het uitbreiden van het eigen netwerk van SternPoint tot een vestigingen-netwerk van nationale relevantie. Na het ook opnieuw inrichten van de financiering van de groep zal Stern conform het huidige dividendbeleid, dat gerelateerd is aan de oversolvabiliteit, dividend uitkeren en/of eigen aandelen inkopen.



Vervolgstappen

Na de trading update van 14 november jl. waarin Stern aankondigde de strategische opties voor SternLease in kaart te zullen brengen, hebben positieve verkennende gesprekken plaatsgevonden. De komende maanden zullen scherpe keuzes worden gemaakt. ING Corporate Finance en Van Doorne zijn hiertoe als respectievelijk financieel en juridisch adviseur aangesteld door Stern. Zodra de dealvoorwaarden en vervolgstappen helder zijn, zal Stern Groep onverwijld een persbericht uitbrengen en een Bijzondere Aandeelhoudersvergadering bijeenroepen.

Noot voor de redactie, niet voor publicatie. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met H.H. van der Kwast (Stern Groep), T (020) 613 60 28

Profiel Stern Groep N.V.

Stern is een groot Nederlands mobiliteitsconcern dat sinds 2000 is genoteerd aan Euronext Amsterdam. Sindsdien is de voorgenomen aanzienlijke groei gerealiseerd in de belangrijkste autodichte regio's van het land: Noord- en Zuid-Holland, Utrecht en Noord-Brabant. Het netwerk telt meer dan 100 vestigingen met circa 2.200 werknemers, die samen een netto jaaromzet (exclusief BPM) realiseren van meer dan € 1 miljard.

Stern gelooft in individuele mobiliteit, duurzaamheid en diversiteit. Daarom wordt een groot aantal automerken en aanvullende mobiliteitsdiensten aangeboden. Voor mensen die een ander vervoermiddel dan de auto prefereren, biedt Stern via Mango Mobility ook elektrische 2, 3 en 4 wiel oplossingen voor vervoer tot 45 kilometer per uur.

Met Stern Mobility Solutions is Stern actief met diensten zoals leasing (SternLease), verhuur (SternRent), wagenparkbeheer (SternPartners), verzekering (SternPolis), financiering (SternCredit) en verlengde garantie (SternGarant). Stern Mobility Solutions beheert circa 14.000 voertuigen en ruim 60.000 contracten.

De divisie Stern Car Services biedt met een groeiend netwerk van momenteel 17 vestigingen voor (merkerkend) schadeherstel, universele aftersales en de in- en uitgifte van huurauto's (SternPoint).

Dealersgroep Stern vertegenwoordigt in vijf clusters meerdere vooraanstaande merken als 1) Mercedes-Benz, 2) Renault en Nissan, 3) Ford, 4) Volvo, Land Rover en Fiat en 5) Volkswagen, Audi, Kia en Opel. Dealersgroep Stern beschikt in totaal over circa 85 vestigingen.