

2008 uitstekend jaar voor Imtech: EBITA + 26%, orderportefeuille + 18%, verdere groei in 2009 verwacht

	2008	2007	Groei	
Opbrengsten <i>(in mln.)</i>	3.859	3.346	+ 15%	(autonoom: 8%)
EBITA <i>(in mln.)</i>	197,2	156,5	+ 26%	(autonoom: 14%)
EBIT <i>(in mln.)</i>	183,8	147,3	+ 25%	
Nettowinst <i>(in mln.)</i>	113,3	91,9	+ 23%	
Winst per aandeel vóór amortisatie	1,64	1,29	+ 27%	
Dividend per aandeel	0,59	0,47	+ 26%	
Operationele EBITA-marge	5,5%	5,1%		
Orderportefeuille <i>(in mln.)</i>	4.514	3.815	+18%	
Aantal medewerkers <i>(ultimo)</i>	22.510	18.231	+23%	

- Orderportefeuille ultimo 2008 stijgt met 18% naar 4.514 miljoen euro, goede uitgangspositie voor 2009
- 2008 is uitstekend jaar voor Imtech met sterke groei
- Lange termijn doelstellingen onverkort gehandhaafd: opbrengsten 5 miljard euro in 2012, onder handhaving van een operationele EBITA-marge van 6%
- Vooruitzichten 2009: verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities

CEO René van der Bruggen: 'Verdere groei in 2009'

'Voor Imtech was 2008 een uitstekend jaar', zegt René van der Bruggen, CEO van technische dienstverlener Imtech. 'De orderportefeuille groeide met 18% substantieel tot ruim 4,5 miljard euro, waarbij de kwaliteit (winstpotentie) verder toenam. Dit vormt een goed uitgangspunt voor 2009. De winst per aandeel vóór amortisatie steeg met 27%. De EBITA nam met 26% toe, waarvan 14% autonoom. De opbrengsten namen met 15% toe tot ruim 3,8 miljard euro, waarvan 8% autonoom. De totale operationele EBITA-marge nam opnieuw toe van 4,5% in 2006 via 5,1% in 2007 naar 5,5% in 2008.'

'Het onderscheidende portfolio van Imtech bestaande uit technische totaaloplossingen door de combinatie van elektrotechniek, ICT (informatie- en communicatietechnologie) en werktuigbouw, wist zich - ondanks de in 2008 ingetreden kredietcrisis - prima staande te houden. Alle clusters binnen Imtech realiseerden groei. Vooral in de cluster Duitsland & Oost-Europa excelleerde Imtech met een hoge autonome EBITA-groei van 36% en een forse toename van de EBITA-marge tot 5,7%. Ook presteerde Imtech in de groeimarkt 'energy & environment' (energie, water, milieu en fijnstof) uitstekend met een aanzienlijke groei van 28% van de activiteiten. Circa 25% (960 miljoen euro) van de opbrengsten 2008 kwam uit deze structureel groeiende deelmarkt.'

'In 2008 wist Imtech zich met 11 acquisities aanzienlijk te versterken. De totale opbrengsten van deze acquisities bedragen ongeveer 550 miljoen euro op jaarbasis. De overgenomen ondernemingen leveren een bijdrage aan de winst per aandeel. Met de overname van NVS is Imtech direct één van de sterkste technische dienstverleners in Scandinavië geworden. Met haar ICT-activiteiten behoort Imtech inmiddels tot de sterkere spelers in de Europese ICT-markt.'

'Ondanks de snel om zich heen grijpende economische crisis die impact kan hebben op de (financiële) positie van klanten en voortgang van projecten, twijfelt Imtech niet aan haar eigen kracht en ziet de toekomst met vertrouwen tegemoet. Dit is niet alleen gebaseerd op

de omvang en kwaliteit van de orderportefeuille, maar ook op de sterke Europese en deels mondiale marktposities, een breed dienstenportfolio en een divers klantenbestand met meer dan 19.500 klanten. Circa 55% van de activiteiten van Imtech is 'recurring' en Imtech beschikt over duizenden onderhoudscontracten in vele marktsegmenten, die een goede basis vormen voor meerjarige continuïteit. Er is sprake van een flexibele projectorganisatie die goed kan inspelen op zowel economische mee- als tegenwind. Per saldo – als resultante van kansen en bedreigingen – is Imtech goed in balans. Imtech handhaaft onverkort haar doelstelling om in 2012 te komen tot een opbrengstenniveau van 5 miljard euro bij handhaving van een operationele EBITA-marge doelstelling van 6%. Naar de huidige inzichten verwacht Imtech voor 2009 een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities.'

2008 uitstekend jaar voor Imtech

De orderportefeuille per 31 december 2008 nam toe, zowel in omvang (699 miljoen euro) als in kwaliteit en groeide met 18% tot 4.514 miljoen euro (2007: 3.815 miljoen euro). Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie en bijzondere waardevermindering van immateriële activa (EBITA) nam met 26% toe tot 197,2 miljoen euro (2007: 156,5 miljoen euro), waarvan 14% autonoom. De opbrengsten groeiden met 15% tot 3.859 miljoen euro (2007: 3.346 miljoen euro), waarvan 8% autonoom. De nettowinst nam met 23% toe tot 113,3 miljoen euro (2007: 91,9 miljoen euro). De winst per aandeel vóór amortisatie en bijzondere waardevermindering van immateriële activa steeg met 0,35 euro tot 1,64 euro (+ 27%), gebaseerd op het gemiddeld aantal uitstaande aandelen gedurende het verslagjaar. De totale operationele EBITA-marge nam toe tot 5,5% (2007: 5,1%).

Dividend 2008

Aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders zal een keuzedividend in contanten of aandelen worden voorgesteld van 0,59 euro per aandeel (2007: 0,47 euro), een toename van 26%. Dit voorstel komt neer op een winstuitkering van 40% van de nettowinst, conform het dividendbeleid. Het dividendrendement op basis van de slotkoers 2008 bedraagt 4,9% (2007: 2,8%).

Aanzienlijke versterking door goede acquisities

Eén van de pijlers voor de verdere groei van Imtech is een actief acquisitiebeleid. In 2008 werd hierin aanzienlijke progressie geboekt. Imtech deed de volgende acquisities:

- NVS, één van de grootste en snelgroeiende technische dienstverleners in Zweden, Noorwegen en Finland met in totaal 2.300 medewerkers en circa 350 miljoen euro opbrengsten op jaarbasis;
- zes ICT-ondernemingen in Oostenrijk (ILS), België (Fit IT, Ebit en Thinking Solutions), Duitsland (STAS en NEO), Zwitserland (IT&T) en de UK (REAL Solutions) met in totaal bijna 500 medewerkers en circa 146 miljoen euro opbrengsten op jaarbasis;
- drie maritieme ondernemingen (Pertec in Zuid-Afrika, Van Berge Henegouwen in Nederland en Seatronik in Panama) met in totaal bijna 120 medewerkers en ruim 24 miljoen euro opbrengsten op jaarbasis;
- Huguët, een Spaanse elektrotechnische specialist met in totaal 220 medewerkers en circa 30 miljoen euro opbrengsten op jaarbasis.

De totale opbrengsten van deze acquisities bedragen ongeveer 550 miljoen euro op jaarbasis met circa 3.140 nieuwe medewerkers. De overgenomen ondernemingen leveren een bijdrage aan de winst per aandeel. Met de overname van NVS is Imtech direct één van de sterkste technische dienstverleners in Scandinavië geworden. Met haar ICT-activiteiten behoort Imtech inmiddels tot de sterkere spelers in de ICT-markt in de Benelux, de DACH-landen (Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland) en de UK. De EBITA op jaarbasis van de acquisities in 2008 bedraagt circa 43,5 miljoen euro, waarvan 12,8 miljoen euro in 2008 werd verantwoord. De totale aankoopssom, inclusief maximale earn-out en exclusief liquide middelen, bedraagt 307,4 miljoen euro.

Benelux: stevige autonome groei

In de Benelux was sprake van een stevige autonome groei.

	2008	2007	Groei
Opbrengsten <i>(in mln.)</i>	1.167	1.024	+ 14%
EBITA <i>(in mln.)</i>	45,1	38,5	+ 17%
EBITA-marge	3,9%	3,8%	
Orderportefeuille <i>(in mln.)</i>	1.352	1.243	+ 9%
Aantal medewerkers <i>(ultimo)</i>	7.239	7.086	+ 2%

Imtech is één van de sterkste multidisciplinaire technische dienstverleners in Nederland, België en Luxemburg. De stevige marktposities, het uitgebreide dienstenportfolio en de brede dekking over een groot aantal marktsegmenten vormden de basis voor stevige autonome groei, hoewel de EBITA-marge nog voor verdere verbetering vatbaar is. De invloed van Imtech in markten als energie, datacenters, zorg en overheidsgebouwen groeide, evenals het aantal langlopende maintenancecontracten in gebouwen en de industrie. Imtech acteerde ook steeds vaker in omvangrijke projecten. Daarnaast nam ook de export vanuit de Benelux toe, bijvoorbeeld in markten als zuivel, olie & gas, milieuvriendelijke openbare verlichting en energie. De minimaal 30% zuinigere 'Innolumis' LED-verlichting brak definitief door. Enige belangrijke opdrachten waren de grootste Europese biodieselpant van Green Mills in Amsterdam, de grootste Europese bio-ethanolplant voor Südzucker nabij Luik, het raamcontract met de Roemeense olie-industrie voor meting en kwaliteitsanalyse van gewonnen olie, orders van tientallen miljoenen euro voor de Belgische farmaceutische industrie en de opdracht voor de technologie in het grootste rijksgebouw in Nederland (de ministeries van Justitie en Binnenlandse Zaken).

Duitsland & Oost-Europa: aanzienlijke autonome EBITA-groei

In Duitsland & Oost-Europa presteerde Imtech meer dan uitstekend, vooral de EBITA vertoonde aanzienlijke autonome groei.

	2008	2007	Groei
Opbrengsten <i>(in mln.)</i>	1.037	970	+ 7%
EBITA <i>(in mln.)</i>	59,1	43,4	+ 36%
EBITA-marge	5,7%	4,5%	
Orderportefeuille <i>(in mln.)</i>	1.529	1.380	+ 11%
Aantal medewerkers <i>(ultimo)</i>	4.212	4.122	+ 2%

In Duitsland en in Oost-Europa (vooral in Polen, Roemenië en Rusland) excelleerde Imtech en wist prima te profiteren van de sterk gestegen energie-investeringen. Steeds vaker opereert Imtech met innovatieve technologie in primaire processen bij klanten. Dit leidde tot een forse toename van de EBITA-marge tot 5,7% en een aanzienlijke groei van de EBITA (36%). Naast groei in de energiemarkt deed Imtech het prima in de marktsegmenten luchthavens, stadions en zorg, maar ook in primaire processen bij banken, verzekeraars en energiebedrijven (de 'noodzakelijke' upgradering van datacenters als kern voor financiële transacties) en in de auto-industrie (inrichting van hightech research- en simulatiecentra voor de ontwikkeling van nieuwe milieuvriendelijke automodellen). De posities in Polen, Roemenië en Rusland werden autonoom versterkt. Enige belangrijke opdrachten waren: langjarig energiemanagement (ruim 400 miljoen euro) bij de Duitse Nationale Veiligheidsdienst, Caterpillar en Infineon, een nieuwe energiecentrale van RWE in Hamm, de technische infrastructuur voor de uitbreiding en upgradering van het bestaande vliegveld Berlin-Schönefeld tot de luchthaven Berlin Brandenburg International, hightech windtunnels voor het testen van nieuwe automodellen bij BMW en Daimler, de uitbreiding en upgradering van datacenters voor het energiebedrijf EnBW, verzekeraar Allianz en IBM Deutschland, alsmede de technologie in de 190 meter hoge toren 'Zlota 44' in Warschau.

UK, Ierland & Spanje: belangrijke groei

De opbrengsten, EBITA en orderportefeuille in de UK, Ierland en Spanje namen belangrijk toe, zowel autonoom als door acquisities die in het jaar 2007 en 2008 tot stand zijn gekomen.

	2008	2007	Groei
Opbrengsten <i>(in mln.)</i>	519	417	+ 24%
EBITA <i>(in mln.)</i>	32,4	28,5	+ 14%
EBITA-marge	6,2%	6,8%	
Orderportefeuille <i>(in mln.)</i>	524	453	+ 16%
Aantal medewerkers <i>(ultimo)</i>	3.539	2.803	+ 26%

Ondanks tekenen van terugval in de vastgoedmarkten in de UK en Ierland, was in 2008 sprake van groei over een breed front. Vooral door gerichte aandacht voor positieversterking in de markten van water(zuivering), energie en milieu. Zo was er sprake van een doorbraak op de markt van windenergie in Ierland. Daarnaast werd goede progressie geboekt in het onderwijs en de (bio)farmacie. Mede door de acquisities uit 2007 namen de reputatie en schaalgrootte toe, waardoor Imtech meer flexibel kon inspelen op veranderende marktomstandigheden. Anticiperend op de Olympische Spelen 2012 in Londen werden diverse opdrachten verkregen voor de technologische upgradering van warenhuizen en hotels. In Spanje excelleerden de industriële activiteiten met grote meerjarige orders en maintenancecontracten in vooral de (petro)chemie. Daarnaast bleek het brede Spaanse portfolio in de buildingsector, inclusief stevig groeiende onderhoudsactiviteiten, bestand tegen terugvallende vastgoedinvesteringen. In 2008 bouwde Imtech in Spanje de elektrotechnische competentie op, zowel autonoom als dankzij een overname, wat in de toekomst door 'cross selling' (tussen werktuigbouw en elektrotechniek) een positief effect zal hebben.

Omvangrijke orders waren onder meer: twee hightech biogascentrales voor Anglian Water Services, de bio-verwarming voor de Universiteit van Cambridge, 75 miljoen euro aan orders in het onderwijs in de UK, het grote warenhuis (150.000 m²) Westfield I in Londen, de uitbreiding en upgradering van de raffinaderijen van Repsol in Cartagena (70 miljoen euro) en Cepsa in Huelva (55 miljoen euro) in Spanje. Het meerjarig industrieel-mechanisch onderhoud op de raffinaderijen van Cepsa in San Roque, Tenerife en Huelva werd verlengd tot 2011.

Nordic: nieuwe thuismarkt, fundament voor verdere groei

Met de overname van NVS werd in november 2008 invulling gegeven aan de strategische doelstelling om een sterke positie in Scandinavië tot stand te brengen. NVS kent een niveau aan opbrengsten op jaarbasis van circa 350 miljoen euro en is één van de grootste spelers op de markt van technische dienstverlening in Zweden, Noorwegen en Finland. De overgenomen onderneming deed het in 2008 uitstekend en behaalde een hoge EBITA-marge van 7,9%. Dankzij de overname is het fundament gelegd voor het realiseren van verdere groei in Scandinavië; autonoom en door aanvullende acquisities.

	2008
Opbrengsten <i>(in mln.)*</i>	63
EBITA <i>(in mln.)*</i>	5,0
EBITA-marge	7,9%
Orderportefeuille <i>(in mln.)</i>	158
Aantal medewerkers <i>(ultimo)</i>	2.274

* Consolidatie op basis van de twee laatste maanden in 2008.

NVS voerde gedurende het jaar 2008 een paar duizend projecten uit, evenwichtig gespreid over service, onderhoud, beheer, renovatie en nieuwbouw; merendeels kleine(re) en middelgrote projecten, wat de stabiliteit en continuïteit bevorderde. Goede progressie werd geboekt met energiebesparing, alternatieve energie en de inrichting van decentrale

energievoorzieningen. Het aantal service- en onderhoudscontracten nam ultimo 2008 toe tot ruim 630 contracten, die in totaal meer dan 30 procent van de opbrengsten uitmaakten. Dankzij de brede scope kon NVS met succes flexibel inspelen op verschillende markten, bijvoorbeeld in de zorg, de energiemarkt en industrie. Enige belangrijke projecten waren de technologie in het Lindholmen Science Park in Gothenburg en het ziekenhuis 'Centralsjukhuset' in Karlstad, de technologische renovatie van het winkelcentrum 'Liljeholmsgallerian' in Stockholm en de hightech procesverbetering bij Kubal Aluminium in Sundsvall.

ICT, Traffic & Marine: significante groei

Door een combinatie van autonome groei en acquisities uit zowel 2007 als 2008 namen de opbrengsten en EBITA in de cluster ICT, Traffic & Marine significant toe:

	2008	2007	Groei
Opbrengsten (in mln.)	1.073	935	+ 15%
EBITA (in mln.)	70,8	61,0	+ 16%
EBITA-marge	6,6%	6,5%	
Orderportefeuille (in mln.)	951	739	+ 29%
Aantal medewerkers (ultimo)	5.202	4.180	+ 24%

ICT

Overkoepelende ICT-applicaties domineren steeds vaker de totaaloplossingen van Imtech. Uitbreiding van de Europese positie in combinatie met versterking van de positie als business partner van IBM en Microsoft heeft dan ook hoge prioriteit. In 2008 boekte Imtech grote vooruitgang door zes acquisities in Oostenrijk, Zwitserland, Duitsland, de UK en België. In nagenoeg alle Europese landen werd in 2008 vooruitgang geboekt, bijvoorbeeld in maatwerksoftware, consultancy, business intelligence, managed IT services, ICT-infrastructuur, hightech communicatieoplossingen en specifieke soft- en hardware voor de cementindustrie, logistieke markt, postdiensten en financiële rapportages voor de overheid. Het Duitse Imtech-bedrijf Fritz & Macziol won een prestigieuze IBM Beacon Award. Er werden innovatieve IT-projecten uitgevoerd bij de Deutsche Bahn, de luchtvaartmaatschappijen Transavia en Austrian Airlines, bij de Oostenrijkse Post en bij de olie- en gasproducent Aramco. Per saldo was sprake van groei, zowel autonoom als door acquisities.

Traffic

Diverse Europese overheden investeerden aanzienlijk in verbetering van de technische verkeersinfrastructuur. Dit moet er voor zorgen dat niet alleen de doorstroming op het drukke wegennet verbetert en de filedruk vermindert, maar ook dat de veiligheid wordt bevorderd en de uitstoot van fijnstof wordt verlaagd. De vraag naar de hightech mobiliteitsoplossingen van Imtech nam toe, hetgeen leidde tot verdere groei zowel autonoom als door middel van de overname in 2007 van de mobiliteitspecialist Peek. De bijna honderd onderhoudscontracten voor onderhoud aan en upgraden van de verkeersinfrastructuur en verkeers(management)systemen in de UK, Nederland, Polen en Kroatië verliepen prima. Veel interesse was er in de combinatie van intelligent netwerkmanagement en het meten van de CO₂-uitstoot. Voor de Highways Agency in de UK verbeterde Imtech de variabele snelheidscontrole op onder meer de M20, M25 en M42. In Nederland was Imtech actief op de snelwegen A2, A7 en A12 met technologie voor verkeersmanagement, signalering, toeritdosering en diverse veiligheidssystemen. Ook presteerden de internationale parkeeractiviteiten goed.

Marine

De maritieme markt was 'booming'. Imtech is een internationale speler van formaat met een hoog ambitieniveau. Imtech wist zich in een groot aantal maritieme segmenten prima te ontwikkelen en realiseerde verdere groei, bijvoorbeeld in milieuvriendelijke (diesel)elektrische voortstuwing, de technologie op luxe jachten en cruiseschepen, uitbreiding van marinevloten (de UK, Marokko, Australië, Turkije) en de technologie en automatisering op werkschepen die worden ingezet voor exploratie en exploitatie van olie en

gas in diepe wateren. Door diverse overnames werd het portfolio verbreed en het aantal internationale servicevestigingen uitgebreid tot zeventig. Het aantal grotere onderhoudscontracten voor 'fleet management' liep op tot 1.750 schepen. Grote orders waren er voor onder meer de milieuvriendelijke technologie (onder andere dieselelektrische voortstuwing) en automatisering aan boord van de kraanschepen 'Borealis' en 'HLV 5000', het offshore constructieschip 'Jascon 35' en aan boord van een hightech (valpijp)stenenstorter voor de olie- en gasmarkt.

Sterk gerelateerd aan overheidsbestedingen

Imtech is prima gepositioneerd in door de overheid gefinancierde markten als mobiliteit, infrastructuur, rail, milieu, water, zorg en onderwijs. Circa 30% van de opbrengsten komt tot stand via door de overheid geïnitieerde of ondersteunde projecten. In economisch mindere tijden bestaat de verwachting dat de overheid een anticyclisch investeringsbeleid gaat voeren. Technologie vormt hierbij één van de belangrijkste drijfveren.

Progressie in 'energy & environment'

In de snelgroeiende markt van 'energy & environment' neemt Imtech een prominente positie in en werd er sterke groei gerealiseerd, bijvoorbeeld met duurzame exploitatie van energiebronnen en opwekking van duurzame en milieuvriendelijke energie, het terugdringen van (milieu)vervuiling en de realisatie van schoon drink- en afvalwater. De omvang van deze activiteiten nam met 28% toe en bedroeg circa 960 miljoen euro (2007: 750 miljoen euro) ofwel 25% van de totale opbrengsten. Een paar voorbeelden zijn de groene 'revitalisering' van gebouwen waarbij de complete technische infrastructuur wordt vervangen door energiezuinige en duurzame oplossingen, innovatieve grondventilatie die warme lucht uit diepe aardlagen als energie in gebouwen brengt, het tegengaan van vervuiling van oppervlaktewater door volledig geautomatiseerde rioleringbesturing en een totaalaanpak voor waterketenbeheer.

Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen

Imtech boekte goede voortgang op het gebied van Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen (MVO), bijvoorbeeld met een groen wagen- en kantorenpark, benchmarking van (toe)leveranciers aan de hand van groene indicatoren, ISO 14001-certificering, de ontwikkeling van een concept voor duurzame binnenstedelijke gebieden (Green Office 2015®) en kennisoverdracht naar Zuid-Afrika in het kader van corporate citizenship. Imtech ontwikkelt zich met succes tot een maatschappelijk relevante onderneming en gaat hiermee verder dan wat wettelijk verplicht is. Daarnaast is Imtech betrokken bij talloze actuele maatschappelijke vraagstukken in de zorg, het onderwijs, op het gebied van veiligheid, in research laboratoria en onderzoekscentra, in de farmacie, bij de ontwikkeling van schone en veilige auto's en in de markt van voedselproductie.

Financiële baten en lasten

De nettofinancieringslasten stegen met 8,4 miljoen euro tot 29,3 miljoen euro. Deze stijging komt voornamelijk door de gestegen nettorentelasten van 17,7 miljoen euro tot 23,9 miljoen euro als gevolg van een toename van de nettoschuldpositie door gepleegde acquisities.

Belastingen

De belastingen bedroegen 41,2 miljoen euro, 7,9 miljoen euro meer dan in 2007. De effectieve belastingdruk kwam uit op 26,6% (2007: 26,4%).

Financiële positie

Het balanstotaal is toegenomen met 582 miljoen euro tot 2.473 miljoen euro per eind 2008 (2007: 1.891 miljoen euro). Deze stijging vloeit met name voort uit de in 2008 geëffectueerde acquisities. Daarnaast is de balansverlenging vooral het gevolg van de autonome groei van het werkkapitaal.

Financiering van de groei

Ter financiering van het strategisch groeiplan 2012 is in juli 2007 een kredietfaciliteit ter grootte van 300 miljoen euro overeengekomen. Daar kwam in november 2008 een additionele kredietfaciliteit van in totaal 265 miljoen euro bij ter financiering van recente acquisities. Op 31 december 2008 beschikte Imtech over 102 miljoen euro (2007: 124 miljoen euro) aan liquide middelen en bedroeg de netto schuldpositie 456 miljoen euro (2007: 92 miljoen euro). De rentedekking bedroeg 6,3 (2007: 7,0). De ratio gemiddelde nettoschuld/EBITDA kwam uit op 1,6 (2007: 0,8). De balans is solide. Imtech heeft voldoende financiële armslag om haar strategie te kunnen uitvoeren.

Kasstroom en investeringen

De nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten daalde met 100,2 miljoen euro tot 47,6 miljoen euro. Tegenover de sterk toegenomen EBIT (een stijging van 36,5 miljoen euro) stond een toename van het werkkapitaal met 110,2 miljoen euro. De netto kasstroom uit investeringsactiviteiten bedroeg 336,6 miljoen euro negatief (2007: 133,6 miljoen euro negatief) hoofdzakelijk als gevolg van de gedane acquisities.

De investeringen in materiële vaste activa bedroegen 39,2 miljoen euro (2007: 28,9 miljoen euro). De afschrijvingen bedroegen 29,3 miljoen euro (2007: 24,0 miljoen euro).

Human Resources

Imtech wil in de markt van technische dienstverlening tot de beste werkgevers behoren. Werving en behoud van medewerkers vormen de belangrijkste basis voor verdere groei en ontwikkeling. Hier werd veel aandacht aan besteed. Zo werd in Nederland gestart met de opvallende wervingscampagne 'thedutchguy.nl' met inzet van televisie, radio, webvertising en een speciale actiesite. Groei en (persoonlijke) ontwikkeling van management en medewerkers stonden centraal. De HR-principles van Imtech werden verder geconcretiseerd en fungeerden als basis voor vele opleidingen en trainingen. In 2008 werd veel aandacht besteed aan het creëren van een corporate 'Imtech-familie', de topstructuur, management development, instroom van toekomstig topmanagement, professionalisering van projectmanagement en medezeggenschap. De omvang van het personeelsbestand nam met 23,5% toe tot 22.510 medewerkers (2007: 18.231 medewerkers) als gevolg van autonome groei en vooral door de gedane acquisities. In 2008 zijn twee ondernemingspensioenfondsen in Nederland samengevoegd, waarbij een deel van de ingegane pensioenen is ondergebracht bij een externe verzekeringsmaatschappij. Als gevolg hiervan zijn de totale omvang van de pensioenverplichtingen en de daarmee samenhangende risico's verlaagd. Een bijkomend gevolg van deze overheveling is dat het overgebleven ondernemingspensioenfonds, dat een omvang heeft van bruto circa 150 miljoen euro, nu een betere mix kent van 'actieve' en 'inactieve' pensioengerechtigden waarmee een evenwichtiger fondsopbouw wordt gerealiseerd.

Kredietcrisis: Imtech is goed in balans

In de tweede helft van 2008 is het mondiale economisch speelveld ingrijpend gewijzigd. Eind 2008 verspreiden de gevolgen van de internationale kredietcrisis zich over een breed front, waarvan ook Imtech wellicht op termijn de gevolgen zou kunnen ondervinden. Toch ziet Imtech de toekomst met vertrouwen tegemoet. Ook al omdat 2009 is ingegaan met een omvangrijke orderportefeuille van ruim 4,5 miljard euro van goede kwaliteit. Daarnaast is Imtech prima gepositioneerd in de groeiemarkt van 'energy & environment' en in door de overheid gefinancierde markten. Circa 55% van de activiteiten van Imtech is 'recurring'. Imtech beschikt over duizenden onderhoudscontracten in vele marktsegmenten, die een goede basis vormen voor meerjarige continuïteit. Er is sprake van een flexibele projectorganisatie die goed kan inspelen op zowel economische mee- als tegenwind. Daar staat tegenover dat ook Imtech op termijn de negatieve effecten van mogelijk verslechterde financiële posities bij klanten kan merken, bijvoorbeeld door uitstel van projecten. In de 'low

end' van de activiteiten kan de concurrentie verheviggen. Bovendien blijft het potentieel gebrek aan vakbekwame medewerkers ook op termijn manifest. Imtech acht zich veerkrachtig genoeg om deze bedreigingen te keren en is overtuigd van haar eigen kunnen. Per saldo - als resultante van kansen en bedreigingen - is Imtech goed in balans. De focus blijft gericht op groei. Tegelijkertijd houdt Imtech de vinger aan de pols met actieve monitoring van de cashpositie, het werkkapitaal, de indirecte kosten en de ontwikkeling van de orderportefeuille. Ook wordt de (financiële) positie van klanten, onderaannemers en toeleveranciers goed in de gaten gehouden en worden er inkoopcontracten heronderhandeld. Gesterkt door de succesvolle strategie en 'trackrecord' van sterke groei van de afgelopen jaren gelooft Imtech in eigen kracht.

Handhaving strategisch plan 2012

Imtech's Europese positie is in 2008 substantieel versterkt; autonoom en door middel van acquisities. Imtech ligt op koers om haar strategisch plan 2012 te realiseren. Dit is niet alleen te danken aan de omvang en kwaliteit van de orderportefeuille, maar ook aan de sterke Europese en deels mondiale marktposities, een breed dienstenportfolio en een divers klantenbestand met meer dan 19.500 klanten. Imtech handhaaft onverkort haar doelstelling om in 2012 te komen tot een opbrengstenniveau van 5 miljard euro onder handhaving van een operationele EBITA-marge doelstelling van 6%.

Vooruitzichten 2009

Naar de huidige inzichten verwacht de Raad van Bestuur voor 2009 een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities.

0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0

Nadere informatie

Media

Mark Salomons
Secretaris van de Vennootschap
Telefoon: + 31 182 54 35 14
E-mail: pers@imtech.eu
www.imtech.eu

Investor Relations

Jeroen Leenaers
Manager Investor Relations
Telefoon: + 31 182 54 35 04
E-mail: investors@imtech.eu
www.investors.imtech.eu

Financiële agenda

- Registratiedatum voor deelname Aandeelhoudersvergadering: 17 maart 2009
- Einde aanmeldingstermijn voor deelname Aandeelhoudersvergadering: 2 april 2009
- Algemene Vergadering van Aandeelhouders: 7 april 2009
- Notering ex-dividend: 9 april 2009
- Keuzetermijn dividend: 9 t/m 23 april 2009
- Record date (volgens beursregels): 15 april 2009
- Bekendmaking ruilverhouding: 23 april 2009 (na beurs)
- Betaalbaarstelling dividend: 28 april 2009
- Trading update eerste kwartaal 2009: 20 mei 2009
- Halfjaarcijfers 2009: 11 augustus 2009
- Trading update derde kwartaal 2009: 28 oktober 2009
- Publicatie jaarcijfers 2009: 16 februari 2010
- Algemene Vergadering van Aandeelhouders: 13 april 2010

Persconferentie, analistenbijeenkomst en webcast

Vandaag om 10.00 uur zal Imtech een persconferentie houden in het Hilton Hotel, Apollolaan 138, 1077 BG Amsterdam. Om 12.00 uur zal een analistenbijeenkomst worden gehouden, eveneens in het Hilton Hotel te Amsterdam. De analistenpresentatie is ook te volgen via video webcast (www.imtech.eu) en is samen met de Q&A na afloop direct beschikbaar op de Imtech website. De webcast van de analistenmeeting wordt simultaan vertaald in het Engels. Aanmelding voor zowel de persconferentie als de analistenbijeenkomst kan alsnog geschieden via Astrid Marré, telefoon + 31 6 11 39 69 98.

Fotografie

Via Fotopersbureau Dijkstra worden voor de media foto's van de voorzitter Raad van Bestuur beschikbaar gesteld. Nadere informatie: Fotopersbureau Dijkstra, telefoon + 31 297 56 68 83, e-mail: dykfoto@wxs.nl.

Via e-mail kunnen aan de media de volgende rechtenvrije (hoge resolutie) foto's van Imtech-projecten in het jaar 2008 aangeboden:

Hoogspanning voor grootste deeltjesversneller ter wereld

Imtech verzorgde het ontwerp, de engineering en alle technische oplossingen in de hoogspanningsvoeding (de 'dempervoeding') voor het stabiel houden van de deeltjesbundel in de grootste deeltjesversneller ter wereld van het Europees Centrum voor Deeltjesfysica (CERN) in Zwitserland.

Energiezuinig en veilig klimaat in megawinkelcentrum Westfield, Londen

Imtech verzorgde voor ruim 25 miljoen euro de energiezuinige lucht- en klimaattechnologie en innovatieve brandbeveiliging in het 150.000 m² grote megawinkelcentrum Westfield I in White City in Londen, één van de grootste binnenstedelijke winkelcentra in Europa.

Uitbreiding van marinevloten

Imtech verwierf een groot aantal orders voor uitbreiding van marinevloten van onder andere de Marokkaanse, Australische en Turkse marine. Imtech is ook betrokken bij langlopende marineprogramma's in de UK, Polen, Griekenland, Indonesië en Oman.

Nadere informatie over deze fotografie is verkrijgbaar bij Imtech Corporate Communications, telefoon + 31 182 54 35 53, e-mail: pers@imtech.eu.

Profiel Imtech

Imtech N.V. is een Europese technische dienstverlener op het gebied van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw. Met meer dan 22.500 medewerkers realiseert Imtech opbrengsten van circa 3,8 miljard euro op jaarbasis. Imtech heeft sterke posities in de markten buildings, industry en infra/mobility in de Benelux, Duitsland, Oost-Europa, Scandinavië, de UK, Ierland en Spanje en in de mondiale maritieme markt. In totaal bedient Imtech 19.500 klanten. Imtech biedt toegevoegde waarde in de vorm van integrale en multidisciplinaire totaaloplossingen die leiden tot betere bedrijfsprocessen en meer rendement voor opdrachtgevers én van de klanten die zij op hun beurt bedienen. Imtech biedt ook oplossingen die bijdragen aan een duurzame samenleving, bijvoorbeeld op het gebied van energie, milieu, water en mobiliteit. De aandelen Imtech zijn genoteerd op de effectenbeurs van Euronext, waar Imtech is opgenomen in de Midkap Index. Het aandeel Imtech is tevens opgenomen in de Dow Jones STOXX 600 index.

FINANCIËLE OVERZICHTEN

KERNCIJFERS IMTECH N.V.

In miljoenen euro's, tenzij anders aangegeven

Resultaten

	2008	2007
Opbrengsten	3.859	3.346
EBITA	197,2	156,5
EBIT	183,8	147,3
Nettowinst ¹⁾	113,3	91,9

Operationele EBITA-marge ²⁾	5,5%	5,1%
EBITA-marge	5,1%	4,7%

Kasstroom	156	125
-----------	-----	-----

Orderportefeuille	4.514	3.815
-------------------	-------	-------

Balans

Balanstotaal	2.473	1.891
Eigen vermogen ultimo boekjaar ¹⁾	396	367
Netto rentedragende schuld	456	92
Werkkapitaal (exclusief geldmiddelen)	180	109

Rentedekking	6,3	7,0
Gemiddeld netto rentedragende schuld/EBITDA	1,6	0,8

Aantal uitstaande aandelen in miljoenen (gemiddeld)	77,4	78,6
---	------	------

Gegevens per aandeel van 0,80 euro nominaal

Nettowinst vóór amortisatie en bijzondere waardevermindering van immateriële activa ¹⁺³⁾	1,64	1,29
Dividend	0,59	0,47
Pay-out	40%	40%
Kasstroom ¹⁺³⁾	2,01	1,59
Nettowinst ¹⁺³⁾	1,46	1,17
Eigen vermogen ¹⁾	5,11	4,68

Slotkoers (in euro's)	12,00	16,94
Marktkapitalisatie (in miljoenen euro's)	930	1.328

Personeel

Aantal medewerkers per 31 december	22.510	18.231
------------------------------------	--------	--------

1) Toe te rekenen aan eigen aandeelhouders van Imtech N.V.

2) Vóór holdingkosten

3) Op basis van gemiddeld aantal uitstaande aandelen

GECONSOLIDEERDE WINST- EN VERLIESREKENING IMTECH N.V.

In duizenden euro's

	2008	2007
Opbrengsten	3.859.443	3.346.308
Grond- en hulpstoffen en handelsgoederen	1.384.467	1.247.169
Uitbesteed werk en andere externe kosten	878.577	748.617
Personeelskosten	1.071.207	912.782
Afschrijvingen materiële vaste activa	29.298	24.027
Amortisatie immateriële activa	10.385	7.806
Bijzondere waardevermindering immateriële activa	3.000	1.384
Overige bedrijfskosten	298.705	257.243
Totaal bedrijfslasten	3.675.639	3.199.028
Resultaat uit bedrijfsactiviteiten	183.804	147.280
Nettofinancieringsresultaat	- 29.272	- 20.919
Aandeel in resultaat geassocieerde deelnemingen, joint ventures en overige investeringen	190	- 212
Winst vóór belastingen	154.722	126.149
Winstbelastingen	- 41.183	- 33.312
Winst over het boekjaar	113.539	92.837
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders van Imtech N.V. (nettowinst)	113.341	91.930
Minderheidsbelang	198	907
Winst over het boekjaar	113.539	92.837

GECONSOLIDEERDE BALANS IMTECH N.V.

	31 december 2008	31 december 2007
<i>In duizenden euro's</i>		
Materiële vaste activa	132.215	107.383
Immateriële activa	697.170	387.705
Investerings in geassocieerde deelnemingen en joint ventures	3.196	2.438
Langlopende vorderingen	22.651	17.656
Uitgestelde belastingvorderingen	19.945	10.405
Totaal vaste activa	875.177	525.587
Vorraden	82.653	65.665
Te vorderen van opdrachtgevers	420.234	353.625
Handels- en overige vorderingen	987.594	813.164
Te vorderen winstbelastingen	5.891	9.120
Geldmiddelen en kasequivalenten	101.765	123.969
Totaal vlottende activa	1.598.137	1.365.543
Totaal activa	2.473.314	1.891.130
Aandelenkapitaal	64.528	64.528
Agioreserve	36.120	36.120
Overige reserves	181.946	174.113
Onverdeeld resultaat	113.341	91.930
Eigen vermogen toe te rekenen aan aandeelhouders van Imtech N.V.	395.935	366.691
Minderheidsbelang	3.260	3.411
Totaal eigen vermogen	399.195	370.102
Leningen en overige financieringsverplichtingen	367.822	134.032
Personeelsbeloningen	146.562	142.775
Voorzieningen	4.368	4.013
Uitgestelde belastingverplichtingen	32.893	12.851
Totaal langlopende verplichtingen	551.645	293.671
Rekening-courantkredieten banken	178.694	74.507
Leningen en overige financieringsverplichtingen	11.376	7.396
Verplichtingen aan opdrachtgevers	323.118	256.005
Handelsschulden en overige te betalen posten	964.628	846.513
Te betalen winstbelastingen	28.189	30.219
Voorzieningen	16.469	12.717
Totaal kortlopende verplichtingen	1.522.474	1.227.357
Totaal verplichtingen	2.074.119	1.521.028
Totaal eigen vermogen en verplichtingen	2.473.314	1.891.130

INFORMATIE PER CLUSTER IMTECH N.V.

In miljoenen euro's

	2008		2007	
	Opbrengsten	EBITA	Opbrengsten	EBITA
Benelux	1.167	45,1	1.024	38,5
Duitsland & Oost-Europa	1.037	59,1	970	43,4
UK, Ierland & Spanje	519	32,4	417	28,5
Nordic	63	5,0	-	-
Projecten	2.786	141,6	2.411	110,4
ICT, Traffic & Marine	1.073	70,8	935	61,0
	3.859	212,4	3.346	171,4
Groepsbeheer	-	- 15,2	-	- 14,9
Totaal	3.859	197,2	3.346	156,5

	1e halfjaar 2008			2e halfjaar 2008			jaar 2008		
	Opbrengsten	EBITA	Marge	Opbrengsten	EBITA	Marge	Opbrengsten	EBITA	Marge
Benelux	553	19,9	3,6%	614	25,2	4,1%	1.167	45,1	3,9%
Duitsland & Oost-Europa	470	21,4	4,6%	567	37,7	6,6%	1.037	59,1	5,7%
UK, Ierland & Spanje	236	16,5	7,0%	283	15,9	5,6%	519	32,4	6,2%
ICT, Traffic & Marine	502	32,4	6,5%	571	38,4	6,7%	1.073	70,8	6,6%
Nordic	-	-	-	63	5,0	7,9%	63	5,0	7,9%
Operationeel	1.761	90,2	5,1%	2.098	122,2	5,8%	3.859	212,4	5,5%
Groepsbeheer	-	- 7,3	-	-	- 7,9	-	-	- 15,2	-
Totaal	1.761	82,9	4,7%	2.098	114,3	5,4%	3.859	197,2	5,1%

	1e halfjaar 2007			2e halfjaar 2007			jaar 2007		
	Opbrengsten	EBITA	Marge	Opbrengsten	EBITA	Marge	Opbrengsten	EBITA	Marge
Benelux	487	15,9	3,3%	537	22,6	4,2%	1.024	38,5	3,8%
Duitsland & Oost-Europa	404	15,9	3,9%	566	27,5	4,9%	970	43,4	4,5%
UK, Ierland & Spanje	192	13,4	7,0%	225	15,1	6,7%	417	28,5	6,8%
ICT, Traffic & Marine	434	24,9	5,7%	501	36,1	7,2%	935	61,0	6,5%
Operationeel	1.517	70,1	4,6%	1.829	101,3	5,5%	3.346	171,4	5,1%
Groepsbeheer	-	- 8,0	-	-	- 6,9	-	-	- 14,9	-
Totaal	1.517	62,1	4,1%	1.829	94,4	5,2%	3.346	156,5	4,7%

VERKORT GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT IMTECH N.V.

	2008	2007
<i>In duizenden euro's</i>		
Operationele kasstroom vóór mutaties in werkkapitaal en voorzieningen	228.531	180.309
Mutatie werkkapitaal (exclusief geldmiddelen)	- 110.220	35.711
Mutatie voorzieningen en personeelsbeloningen	1.814	- 5.709
Betaalde rente en winstbelastingen	- 72.491	- 62.519
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	47.634	147.792
Ontvangsten uit verkoop van vaste activa	3.468	18.686
Ontvangen rente en dividenden	4.169	4.589
Ontvangsten uit verkoop van dochterondernemingen, na aftrek van afgestoten geldmiddelen	79	368
Verwerving van dochterondernemingen en minderheidsbelangen, na aftrek van verworven geldmiddelen	- 296.744	- 130.793
Verwerving van vaste activa	- 47.529	- 26.494
Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten	- 336.557	- 133.644
Betaald dividend	- 37.258	- 28.862
Opgenomen leningen	231.787	103.037
Aflossing van leningen	- 6.629	- 42.429
Overige financieringsactiviteiten	- 17.466	- 12.249
Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten	170.434	19.497
Netto mutatie van geldmiddelen en rekening-courantkredieten banken	- 118.489	33.645
Geldmiddelen, kasequivalenten en rekening-courant kredieten banken op 1 januari	49.462	19.192
Koers- en omrekeningsverschillen op geldmiddelen, kasequivalenten en rekening-courantkredieten banken	- 7.902	- 3.375
Geldmiddelen, kasequivalenten en rekening-courant kredieten banken op 31 december	- 76.929	49.462