

Europese Hof bevestigt standpunt Nationale-Nederlanden inzake beleggingsverzekeringen

- Europese Hof bevestigt het standpunt van Nationale-Nederlanden dat, naast de door de Europese richtlijn voorgeschreven informatieverplichtingen, alleen aanvullende informatieverplichtingen mogen worden aangenomen als die duidelijk en nauwkeurig in het nationale recht zijn omschreven en voorspelbaar zijn
- Volgens Nationale-Nederlanden voldoen de aangevoerde 'open normen' in Nederlandse procedures niet aan deze criteria
- Nationale-Nederlanden heeft steeds voldaan aan de Nederlandse wet en is van mening dat niet achteraf aanvullende informatieverplichtingen kunnen worden aangenomen
- De uitspraak van vandaag brengt geen verandering in de eerder door NN Group gepubliceerde statements en conclusies met betrekking tot beleggingsverzekeringen
- Nationale-Nederlanden blijft klanten oproepen om goed naar hun beleggingsverzekering te kijken om op individuele basis tot een passende oplossing te komen

Het Europese Hof heeft vandaag de aan haar voorgelegde rechtsvraag met betrekking tot beleggingsverzekeringen beantwoord. De uitspraak van het Europese Hof brengt geen verandering in eerder door NN Group gepubliceerde statements en conclusies met betrekking tot beleggingsverzekeringen.

Het Europese Hof oordeelt dat, naast de door de Europese richtlijn voorgeschreven informatieverplichtingen, alleen aanvullende informatieverplichtingen mogen worden aangenomen als die duidelijk en nauwkeurig in het nationale recht zijn omschreven en voorspelbaar zijn. Nationale-Nederlanden is van mening dat de in de Nederlandse procedures aangevoerde 'open normen' niet aan deze criteria voldoen omdat ze niet nader zijn gespecificeerd. Derhalve kunnen ze niet als basis dienen voor het aannemen van aanvullende informatieverplichtingen.

Nationale-Nederlanden blijft klanten met een beleggingsverzekering actief benaderen en oproepen om goed naar hun polis te kijken, met als doel om op individuele basis tot een passende oplossing te komen. In 2013 en 2014 heeft Nationale-Nederlanden de meest kwetsbare klanten (met een niet-opbouwende polis) gebeld. Op dit moment worden ook alle klanten met een hypotheekgebonden polis gebeld en de verwachting is dat deze klanten voor de zomer van 2015 zijn bereikt. Per 31 december 2014 had Nationale-Nederlanden nog 365.000 lopende beleggingsverzekeringen. Indien gewenst kunnen klanten kosteloos overstappen naar een ander product.

Media Relations NN Group

Ingeborg Klunder
+31 (0) 20 541 6526
ingeborg.klunder@nn-group.com

Investor Relations NN Group

Investor Relations
+31 (0)20 541 5464
investor.relations@nn-group.com



NN Group is een verzekerings- en vermogensbeheerbedrijf met een sterke positie in meer dan achttien landen, voornamelijk in Europa. Meer dan 12.000 medewerkers bieden pensioenproducten, verzekeringen, vermogensbeheer en bancaire diensten aan ruim 15 miljoen klanten. NN Group omvat Nationale-Nederlanden, NN (voorheen bekend onder de naam ING Verzekeringen) en NN Investment Partners (voorheen bekend onder de naam ING Investment Management). NN Group is genoteerd aan Euronext Amsterdam (NN).

Important legal information

Certain of the statements contained herein are not historical facts, including, without limitation, certain statements made of future expectations and other forward-looking statements that are based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied in such statements. Actual results, performance or events may differ materially from those in such statements due to, without limitation: (1) changes in general economic conditions, in particular economic conditions in NN Group's core markets, (2) changes in performance of financial markets, including developing markets, (3) consequences of a potential (partial) break-up of the euro, (4) the implementation of the EC Restructuring Plan, (5) changes in the availability of, and costs associated with, sources of liquidity as well as conditions in the credit markets generally, (6) the frequency and severity of insured loss events, (7) changes affecting mortality and morbidity levels and trends, (8) changes affecting persistency levels, (9) changes affecting interest rate levels, (10) changes affecting currency exchange rates, (11) changes in investor, customer and policyholder behaviour, (12) changes in general competitive factors, (13) changes in laws and regulations, (14) changes in the policies of governments and/or regulatory authorities, (15) conclusions with regard to accounting assumptions and methodologies, (16) changes in ownership that could affect the future availability to us of net operating loss, net capital and built-in loss carry forwards, (17) changes in credit and financial strength ratings, (18) NN Group's ability to achieve projected operational synergies and (19) the other risks and uncertainties detailed in the Risk Factors section contained in recent public disclosures made by NN Group and/or related to NN Group. Any forward-looking statements made by or on behalf of NN Group speak only as of the date they are made, and, NN Group assumes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information or for any other reason. This document does not constitute an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, any securities.