Persbericht

TKH Group N.V. (TKH)
halfjaarcijfers 2013

Goede winstverbetering in 2e kwartaal

Highlights tweede kwartaal 2013

- **Stijging omzet met 12,9% naar € 301,9 miljoen, autonome stijging 4,3%.**
- **Omzetgroei in Industrial (17,2%) en Building Solutions (13,5%).**
- **Resultaat Building Solutions sterk verbeterd met goede autonome prestatie.**
- **Resultaat Industrial Solutions licht gedaald door initiële kosten ten behoeve van verdere groei en innovaties – record orderintake in segment bandenbouwsystemen.**
- **EBITA met 80,5% gestegen – mede door goede bijdrage Augusta en effect eenmalige lasten in 2012.**

Highlights eerste halfjaar 2013

- **Stijging omzet met 11,6% naar € 587,1 miljoen, autonome stijging 1,3%.**
- **Verbetering brutomarge van 40,2% naar 40,9%.**
- **EBITA gestegen met 28,4% door acquisities, effecten efficiencyprogramma's en eenmalige lasten in 2012.**

Outlook

- **Verwachting voor geheel 2013: een nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toekomend aan aandeelhouders tussen € 52 en € 57 miljoen (2012: € 47,5 miljoen).**

Kengetallen tweede kwartaal

(in mln. € tenzij anders vermeld)	Q2 2013	Q2 2012 [1)]	Verschil in %
Omzet	301,9	267,3	+ 12,9
EBITA voor eenmalige lasten [2)]	23,5	17,0	+ 38,1
EBITA	23,5	13,0	+ 80,5
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders [2) 3)]	12,8	9,6	+ 33,0
Nettowinst	11,4	3,9	+ 192,9
ROS	7,8%	6,4%	

1) De vergelijkende cijfers zijn aangepast in verband met de gewijzigde standaard IAS 19 Employee Benefits.
2) De eenmalige lasten betreffen acquisitiekosten van € 4,0 miljoen, die in het tweede kwartaal 2012 zijn verantwoord.
3) Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Kengetallen halfjaar

(in mln. € tenzij anders vermeld)	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012 [1)]	Verschil in %
Omzet	587,1	526,2	+ 11,6
EBITA voor eenmalige baten en lasten	42,7	37,3	+ 14,6
EBITA	42,7	33,3	+ 28,4
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders [2) 3)]	22,9	22,0	+ 4,0
Nettowinst	19,4	15,0	+ 29,1
Nettowinst toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €)	0,46	0,40	+ 15,0
Solvabiliteit [4)]	40,6%	42,4%	
ROS	7,3%	7,1%	
ROCE	15,9%	16,6%	

1) De vergelijkende cijfers zijn aangepast in verband met de gewijzigde standaard IAS 19 Employee Benefits.
2) De eenmalige lasten betreffen acquisitiekosten van € 4,0 miljoen, die in het tweede kwartaal 2012 zijn verantwoord.
3) Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).
4) Gecorrigeerd voor de hoge kaspositie per 30 juni 2012 voor de financiële afwikkeling van de overname Augusta.

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: *"De verdere internationalisatie en de focus op de door TKH gedefinieerde verticale groeimarkten hebben in het tweede kwartaal gezorgd voor autonome omzetgroei ondanks de economische tegenwind. Binnen Building Solutions was sprake van een forse margedruk in de Benelux door de in de markt aanwezige overcapaciteit vanwege gedaalde vraag. Het resultaat verbeterde echter sterk ten opzichte van vorig jaar door de acquisities en de in de tweede helft van vorig jaar doorgevoerde efficiencyprogramma's. Door de moeilijke markt bleef de ROS-ontwikkeling in met name het connectivity-segment nog achter bij het gestelde doel. Binnen Industrial Solutions was de hoge orderintake voor het segment bandenbouwsystemen positief. Het marktaandeel binnen de top 5 bandenbouwers groeide en ook buiten de top 5 nam de orderintake toe. Dit geeft een goed perspectief ten aanzien van toekomstige omzet- en resultaatgroei. In het eerste halfjaar werden relatief hoge kosten gemaakt ter voorbereiding op de in het tweede halfjaar te realiseren groei. In het tweede halfjaar zal dit zich normaliseren. Verwacht wordt dat het resultaat als geheel in het tweede halfjaar hoger zal zijn dan in het eerste halfjaar."*

Financiële gang van zaken tweede kwartaal

De omzet steeg in het tweede kwartaal met 12,9% naar € 301,9 miljoen (Q2 2012: € 267,3 miljoen). De bijdrage in de omzet van acquisities bedroeg 9,8%. Autonoom steeg de omzet met 4,3%. Grondstofprijsdalingen hadden een negatief effect op de omzet van 1,2%.

De omzet binnen Industrial Solutions steeg met 17,2%. Met name de omzet in het segment bandenbouwsystemen steeg vanwege de orderintake die sinds het tweede halfjaar 2012 verder toenam. De orderintake in het tweede kwartaal lag met € 80 miljoen op een recordniveau. Op basis hiervan zijn verdere voorbereidingen voor groei getroffen. Binnen Building Solutions steeg de omzet met 13,5%. De acquisitie van Augusta Technologie had hierin een sterke bijdrage. Ondanks de uitdagende marktomstandigheden groeide de autonome omzet na correctie voor voorraadafbouw en gedaalde grondstofprijzen met 3,1%. De omzet binnen Telecom Solutions daalde

met 0,3% door het verder dalende niveau van investeringen in kopernetwerken. De glasvezelsystemen lieten binnen Telecom Solutions een groei zien van 7,4%.

De EBITA steeg in het tweede kwartaal met 38,1% naar € 23,5 miljoen. Building Solutions droeg zowel autonoom als door acquisities sterk bij aan deze groei. De in de tweede helft van 2012 ingezette efficiency-programma's hebben geleid tot een lager kostenniveau in relatie tot de gerealiseerde omzet, waardoor de ROS autonoom steeg. Margedruk in het segment connectivity systems en een laag activiteitenniveau binnen security systems voor infraprojecten hadden een drukkend effect op de ROS. Desondanks liet de ROS binnen Building Solutions een sterke verbetering zien naar 7,4% ten opzichte van 1,5% in het tweede kwartaal 2012. Binnen Industrial Solutions daalde het resultaat licht door een lagere brutomarge doordat veel projecten zich in een vroeg stadium van productie bevinden en door tijdelijk hogere innovatiekosten voor nieuwe klanten en nieuwe technologie. Telecom Solutions liet door een verbeterde efficiency en effecten van lagere grondstofprijzen een stijging van de EBITA zien.

Financiële gang van zaken eerste halfjaar

De omzet steeg in het eerste halfjaar met 11,6% naar € 587,1 miljoen (H1 2012: € 526,2 miljoen). De bijdrage van acquisities in de totale omzet bedroeg 11,1%. Autonoom steeg de omzet met 1,3%. Grondstofprijsdalingen hadden een negatief effect op de omzet van 0,9%.

Over de eerste helft van 2013 steeg het aandeel Building Solutions in de totaalomzet naar 41,1% van 38,2% in 2012. Deze stijging werd met name gerealiseerd door de acquisities in 2012. Het aandeel Industrial Solutions daalde hierdoor in de totaalomzet van 46,3% in 2012 naar 45,2% en het aandeel van Telecom Solutions daalde van 15,5% naar 13,6%.

De brutomarge steeg van 40,2% in de eerste helft van 2012 naar 40,9% in 2013 dankzij een betere productmix, mede door acquisities, en de afbouw van voorraden bij de productielocaties.

De bedrijfskosten (exclusief eenmalige lasten) in procenten van de omzet daalden van 33,1% over 2012 naar 32,1% in de eerste helft van 2013, indien de acquisities buiten beschouwing worden gelaten. Dit was het gevolg van de in de tweede helft van 2012 doorgevoerde efficiencyprogramma's.

De afschrijvingen lagen met € 9,7 miljoen boven het niveau van de eerste helft van 2012 (€ 8,0 miljoen) met name door afschrijvingen in de in 2012 geacquireerde bedrijven.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie van immateriële activa (EBITA) steeg met 28,4% van € 33,3 miljoen in de eerste helft van 2012 naar € 42,7 miljoen in de eerste helft van 2013. De EBITA binnen Industrial Solutions daalde met 25,6% ten opzichte van het eerste halfjaar 2012, voornamelijk door de hoge kosten en onderbezetting in het eerste kwartaal in aanloop naar de verwachte toename van de orderintake. Telecom Solutions liet een stijging van de EBITA zien van 10,4% en binnen Building Solutions steeg de EBITA door de aquisities en een sterke autonome verbetering met 373% van € 3,5 miljoen in 2012 naar € 16,7 miljoen in 2013.

De ROS in het eerste halfjaar steeg naar 7,3% (H1 2012: 7,1%).

De amortisatielast nam toe met € 3,8 miljoen tot € 12,0 miljoen (H1 2012: € 8,2 miljoen) door met name de acquisitie van Augusta.

De financiële lasten namen toe met € 2,1 miljoen naar € 7,2 miljoen in de eerste helft van 2013. De stijging is het gevolg van de hogere uitstaande rentedragende schuld en nadelige valuta-effecten van € 0,6 miljoen in vergelijking tot het eerste halfjaar 2012. De hogere financiële lasten werden deels gecompenseerd door een bijzondere bate van € 0,4 miljoen als gevolg van een vrijval van een earn-outvoorziening, alsmede een hoger resultaat deelnemingen van in totaal € 1,2 miljoen.

De belastingdruk daalde van 25,8% in de eerste helft van 2012 naar 23,0% in de eerste helft van 2013. De belastingdruk in de eerste helft van 2012 werd eenmalig beïnvloed door niet-aftrekbare acquisitiekosten.

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders bedroeg in het eerste halfjaar 2013 € 22,9 miljoen (H1 2012: € 22,0 miljoen). De nettowinst over het eerste halfjaar 2013 steeg naar € 19,4 miljoen (H1 2012: € 15,0 miljoen), een stijging van 29,1%.

De netto-bankschulden namen ten opzichte van ultimo 2012 toe met € 31,2 miljoen naar € 219,4 miljoen. Deze toename hangt samen met een, vanwege seizoensinvloeden, hoger werkkapitaal en hogere investeringen. De solvabiliteit bedroeg 40,6% (H1 2012: 42,4%). De net debt/EBITDA-ratio kwam uit op 1,9 en de interest coverage-ratio op 9,0, waarmee TKH ruim binnen de met de banken overeengekomen financiële ratio's opereert. Het werkkapitaal steeg naar 15,5% van de omzet in vergelijking met 13,5% per 30 juni 2012.

Het aantal personeelsleden in vaste dienst (FTE) per 30 juni 2013 bedroeg 4.683 (ultimo 2012: 4.736).

Ontwikkelingen per solutions-segment

Telecom Solutions

Profiel

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. De focus ligt hierbij op het leveren van systemen waarbij de klant volledig wordt ontzorgd door de systeemgaranties die worden verstrekt. Ongeveer 40% van het portfolio bestaat uit glasvezel- en koperkabel ten behoeve van verbindingen van knooppunt naar knooppunt. De overige 60%, bestaande uit componenten en systemen op het gebied van connectivity en randapparatuur, wordt hoofdzakelijk ingezet in de knooppunten van het netwerk.

Kengetallen halfjaarcijfers Telecom Solutions
(in mln. € tenzij anders vermeld)

	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012	Verschil in %
Omzet	80,1	81,6	- 1,8
EBITA	8,3	7,5	+ 10,4
ROS	10,3%	9,2%	

De omzet binnen het segment Telecom Solutions daalde met 1,8% naar € 80,1 miljoen. Deze omzetdaling was het gevolg van een daling van investeringen in kopernetwerken. Tegenover deze daling stond een groei van glasvezelsystemen van 3,3% over het eerste halfjaar 2013 door marktaandeelgroei in zowel Europa als Azië.

De EBITA steeg met € 0,8 miljoen. De ROS steeg van 9,2% naar 10,3% door een verbeterde efficiency en effecten van lagere grondstofprijzen.

Indoor telecom systems - *home networking-systemen, breedband connectivity, IPTV-softwareoplossingen – omzetaandeel 4,2%*
De omzet steeg licht met 1,5%. De groei werd gerealiseerd ondanks de terughoudendheid van consumenten in de Benelux voor bestedingen op het gebied van ICT. De prioriteit voor opwaardering van breedbandverbindingen compenseerde de investeringsterughoudendheid van consumenten.

Fibre network systems - *glasvezel, glasvezelkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 7,0%*
De omzet steeg met 3,3%. De groei werd gerealiseerd doordat het investeringsniveau in glasvezelnetwerken verder toenam. Door de lange vorstperiode in de eerste maanden van het jaar lag de omzet in het eerste kwartaal lager, maar in het tweede kwartaal kon groei worden gerealiseerd. De investeringen binnen Europa in 4G-netwerken vertraagde in een aantal landen het investeringsniveau voor glasvezelnetwerken.

Copper network systems - *koperkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 2,4%*
De omzet in dit segment daalde met 18,3%. In lijn met de hogere prioriteit en daarmee gepaard gaande verschuiving richting investeringen in glasvezelnetwerken en 4G-netwerken daalde de omzet in dit segment.

Building Solutions

Profiel
Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek voor toepassing binnen gebouwen tot aan technische systemen die, gekoppeld aan software, efficiency-oplossingen aanbieden voor de zorg- en security-sector. De kennis concentreert zich op visiontechnologie en connectivity systemen in samenhang met efficiency-oplossingen voor het verkorten van de doorlooptijd van het realiseren van installaties binnen gebouwen en industriële automatisering. Daarnaast wordt gefocust op intelligente video-, intercom- en toegangscontrolesystemen voor een aantal specifieke sectoren, waaronder ouderenzorg, parkeren, scheepsbouw, olie- en gasindustrie, tunnels en beveiliging van gebouwen en terreinen.

Kengetallen halfjaarcijfers Building Solutions
(in mln. € tenzij anders vermeld)

	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012	Verschil in %
Omzet	241,5	201,0	+ 20,2
EBITA	16,7	3,5	+ 373,4
ROS	6,9%	1,8%	

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg met 20,2% naar € 241,5 miljoen. Acquisities waren verantwoordelijk voor een groei van 21,8%. De autonome groei gecorrigeerd voor afbouw van voorraden bedroeg in het eerste halfjaar 2,4%. Lagere grondstofprijzen hadden een negatief effect op de omzet van 1,1%. De in 2012 ingezette internationale positionering en focus op een aantal verticale groeimarkten waar de technologiebouwstenen van TKH goed op aansluiten leidde tot autonome groei, ondanks de in de Benelux uitdagende marktomstandigheden.

De EBITA steeg naar € 16,7 miljoen, zowel door de acquisities als door autonome groei. Het resultaat exclusief acquisities verdubbelde in lijn met de ingezette efficiency-programma's in 2012 en de gerealiseerde groei. Margedruk in het connectivity-segment had een negatief effect op de efficiency- en margeverbeteringsprogramma's. De ROS steeg desondanks van 1,8% in 2012 naar 6,9% in 2013.

Building technologies - *energiezuinige licht- en lichtschakelsystemen, energie beheersystemen, zorgsystemen, gestructureerde bekabelingsystemen – omzetaandeel 7,6%*
De omzet daalde met 4,6% voornamelijk door een terughoudendheid voor investeringen in de bouw- en constructiesector. In de zorgsector werd groei gerealiseerd doordat de TKH-technologie goed inspeelt op de toenemende behoefte aan efficiencyoplossingen in deze sector.

Vision & Security systems – Vision technologie, *systemen voor CCTV, video/audio analyse en detectie, intercom, toegangscontrole en -registratie, centrale controlekamer integratie – omzetaandeel 19,2%*
De omzet steeg met 67,5%. De acquisitie van Augusta droeg voor het grootste deel bij aan deze omzetgroei. De autonome omzet groeide met 2,2%, waarbij terughoudendheid voor investeringen in de bouw- en constructiesector in de Benelux evenals in de verkeersinfrastructuur de groei negatief beïnvloedde.

Het resultaat van Augusta was lager dan in het eerste halfjaar 2012 door een zwakker eerste kwartaal. Het tweede kwartaal was in lijn met het resultaat van het jaar ervoor. De eind 2012 aangebrachte focus binnen het vision- & security-segment in de door TKH gedefinieerde verticale groeimarkten zorg, parkeer, tunnel, scheepsbouw, olie & gas en machine vision, zet in op een verdere groei van dit segment.

Connectivity systems - *speciaalkabel (-systemen) voor scheepsbouw, spoorwegen, infrastructuur, solar- en windenergie evenals installatie- en energiekabel voor nichemarkten – omzetaandeel 14,4%*
De omzet steeg, na correctie voor voorraadafbouw en gedaalde grondstofprijzen, met 6,3%. De groei werd voornamelijk buiten de Benelux gerealiseerd. Het gedaalde marktvolume in de bouw- en constructiesector zorgde voor scherpe concurrentie- en margedruk, waardoor de omzetgroei in combinatie met de doorgevoerde efficiencyprogramma's nog niet leidde tot het beoogde rendement op de omzet.

Stappen werden gezet om de solarsysteemactiviteiten verder te reduceren vanwege het lage rendement in dit segment.

Industrial Solutions

Profiel
Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, "plug and play"-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. De kennis op het gebied van automatisering van productieprocessen en het verbeteren van de betrouwbaarheid van productiesystemen geeft TKH onderscheidend vermogen om in te spelen op de wens van een aantal gespecialiseerde industriële sectoren zoals de bandenbouw-, robot-, medische en machinebouwindustrie, om de bouw van productiesystemen of modules in toenemende mate uit te besteden.

Kengetallen halfjaarcijfers Industrial Solutions
(in mln. € tenzij anders vermeld)

	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012	Verschil in %
Omzet	265,5	243,7	+ 9,0
EBITA	23,6	31,7	- 25,6
ROS	8,9%	13,0%	

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg met 9,0% naar € 265,5 miljoen. De omzet steeg 6,0% door de acquisitie van Augusta. Autonoom groeide de omzet met 4,0%. Grondstofprijzen hadden een negatief effect op de omzet van 1,0%. Binnen connectivity systems daalde de omzet, gecorrigeerd voor lagere grondstofprijzen, met 1,0%. De omzet binnen manufacturing systems steeg autonoom met 9,1% en ligt in lijn met de hogere orderintake sinds de tweede helft van 2012.

De EBITA daalde met 25,6% naar € 23,6 miljoen. De daling werd grotendeels in het eerste kwartaal gerealiseerd door het aanhouden van capaciteit voor groei en door investeringen in nieuwe klanten en nieuwe technologie. Deze investeringen vertaalden zich naar een record-orderintake voor het tweede kwartaal waardoor de marktpositionering om verder te groeien in marktaandeel in de komende jaren verbeterd is.

Connectivity systems - *speciaalkabelsystemen en modules voor de medische, de robot-, de automotive en machinebouwindustrie.- omzetaandeel 20,5%*
De omzet daalde met 1,0% gecorrigeerd voor een negatief effect op de omzet van 2,0% voor doorberekende lagere grondstofprijzen. Het eerste kwartaal was er sprake van enige terughoudend binnen Europa voor investeringen in kapitaalgoederen, waardoor een daling van de omzet werd gerealiseerd. In het tweede kwartaal herstelde dit zich en werd een autonome groei van 3,7% bereikt. Met name de toename van de investeringen vanuit de medische industrie had een positieve invloed op het herstel in het tweede kwartaal. De trend om meer complete modules en systemen in opdracht te geven zette zich verder door.

Manufacturing systems - *geavanceerde bandenbouwproductie-systemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie, canwashers, testapparatuur, producthandlingsystemen voor de medische industrie en machinebesturingssystemen – omzetaandeel 24,7%*
De omzet steeg met 21,5%. Dit was voor 12,4% het gevolg van de geacquireerde activiteiten van Augusta. De autonome groei bedroeg 9,1%. De autonome groei werd gerealiseerd in het tweede kwartaal, terwijl er in het eerste kwartaal nog een daling van 2,4% aan de orde was. De investeringen in het aanhouden van capaciteit voor toekomstige groei en nieuwe klanten evenals nieuwe technologie, vertaalden zich in een sterke groei van de orderintake naar een recordhoogte in het tweede kwartaal van € 80 miljoen (Q2 2012: € 40 miljoen). Het marktaandeel binnen de top 5 bandenbouwers in de industrie werd verder uitgebreid en ook de orderintake buiten de grote vijf banden-bouwers nam toe. Door het hoge kostenniveau in samenhang met de voorbereiding voor toekomstige groei en het vergroten van de technologische voorsprong daalde de ROS in het eerste halfjaar. Ook het relatief grote aandeel van projecten in een vroeg stadium van de productiecyclus had een negatief effect op de ROS.

Ontwikkelingen na 30 juni 2013

Zoals op 29 juli 2013 aangekondigd, heeft TKH de aandelen van Park Assist Ltd. overgenomen, waarmee zij haar positie op het gebied van vision-technologie voor de parkeermarkt heeft uitgebreid. Park Assist realiseert jaarlijks een omzet van ruim € 15 miljoen met 36 medewerkers.

Vooruitzichten

De vooruitzichten voor de tweede helft van het jaar voor de marktsegmenten waarin TKH opereert, laten een wisselend beeld zien. De economische omstandigheden binnen Europa zijn nog steeds zwak.

Binnen Telecom Solutions is de verwachting dat de investeringen in glasvezelnetwerken verder zullen toenemen. De omzet binnen kopernetwerken zal verder dalen in lijn met de verschuiving in investeringen naar glasvezelnetwerken. Voor de tweede helft van 2013 wordt een resultaat verwacht in lijn met dat van het eerste halfjaar.

Binnen Building Solutions is de verwachting dat door een lager investeringsniveau in de bouw- en constructiesector de marktomstandigheden in dit segment uitdagend zullen blijven. Dit heeft gevolgen voor de marges in dit segment, met een drukkend effect op de winst als gevolg. Daar tegenover zijn acties ingezet in het kader van de focus op verticale groeimarkten. Op deze manier kan TKH haar verschillende technologiebouwstenen als geïntegreerde systemen aanbieden met perspectief op hogere marges en verdere groei. Per saldo wordt verwacht dat het resultaat in het tweede halfjaar beter zal zijn dan in het eerste halfjaar.

Binnen Industrial Solutions zal het omzetniveau in de tweede helft van 2013 door de hogere orderintake van de afgelopen kwartalen toenemen. De mondiale economische onzekerheid en de daarmee samenhangende terughoudendheid voor investeringen in kapitaalgoederen, maakt het lastig in te schatten hoe de orderintake zich in de komende kwartalen zal ontwikkelen. Op dit moment zijn de vooruitzichten voor de orderintake positief. Voor de tweede helft van 2013 wordt verwacht dat door de hogere omzet en een genormaliseerd kostenniveau, het resultaat hoger zal zijn dan in het eerste halfjaar.

Per saldo verwacht TKH, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, over geheel 2013 een nettowinst -voor amortisatie en eenmalige baten en lasten- toerekenbaar aan aandeelhouders, tussen € 52 en € 57 miljoen.

Haaksbergen, 21 augustus 2013

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie: J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732903
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

6 november 2013	Trading update Q3 2013
12 maart 2014	Publicatie jaarcijfers 2013
8 mei 2014	Trading update Q1 2014
14 mei 2014	Algemene Vergadering van Aandeelhouders 2014
19 augustus 2014	Publicatie halfjaarcijfers 2014
6 november 2014	Trading update Q3 2014

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

De TKH kerntechnologieën – vision & security, communicatie, connectivity en productiesystemen – worden met elkaar verbonden tot totaalsystemen en totaaloplossingen in de gedefinieerde Solutionssegmenten en daarmee samenhangende verticale markten. Door deze samenhang streeft TKH een vergaande synergie na tussen de bedrijfsonderdelen.

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: glasvezelnetwerken, kopernetwerken en indoor telecomsystemen.

Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van vision- & security-, communicatie- en connectivitytechnologie voor toepassing binnen gebouwen en gebouwomgevingen tot aan geïntegreerde systemen die, gekoppeld aan software, efficiency-oplossingen aanbieden onder andere voor de bouw-, zorg-, parkeer, scheepsbouw-, olie- & gas-, verkeers- en securitysector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: building technologies, vision & security systemen en connectivity systemen.

Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, “plug and play”-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. Vision technologie, connectivity en systeemintegatie zijn de kerntechnologien binnen dit segment. Industrial Solutions zijn te onderscheiden in twee subsegmenten: connectivity systems en manufacturing systems.

Continue aandacht voor onderzoek en ontwikkeling zorgt voor een producten- en dienstenpakket dat technologisch geavanceerde oplossingen waarborgt. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2012 behaalde TKH met 4.736 medewerkers een omzet van € 1,1 miljard.

Geconsolideerde Winst- en Verliesrekening

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2013		1e halfjaar 2012	
Netto-omzet [1]		**586.257**		525.671
Overige bedrijfsopbrengsten		**891**		541
Totaal bedrijfsopbrengsten		**587.148**		526.212
Kosten grond-, hulpstoffen, handels-producten en uitbesteed werk	**347.123**		314.891	
Personeelskosten	**130.009**		112.618	
Afschrijvingen	**9.650**		8.039	
Amortisatie	**11.975**		8.159	
Overige bedrijfskosten	**57.648**		57.401	
Totaal bedrijfslasten		**556.405**		501.108
Bedrijfsresultaat		**30.743**		25.104
Financiële baten en lasten		**-7.186**		-5.057
Waardeverandering voorziening voor earn-out en putopties minderheidsaandeelhouders		**379**		0
Resultaat deelnemingen		**1.215**		158
Resultaat voor belastingen		**25.151**		20.205
Belastingen over resultaat		**5.796**		5.211
Nettoresultaat		**19.355**		14.994
Toerekenbaar aan:				
Aandeelhouders van de onderneming		**17.316**		14.811
Minderheidsbelang derden in het resultaat		**2.039**		183
		19.355		14.994
Winst per aandeel				
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x 1.000)		37.777		37.413
Gewogen gemiddeld aantal aandelen vermeerderd met potentiële aantal aandelen welke tot verwatering leiden (x 1.000)		37.875		37.540
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €)		0,62		0,49
Gewone winst per aandeel (in €)		0,46		0,40
Verwaterde winst per aandeel (in €)		0,46		0,40

[1] Inclusief wijziging voorraad gereed product, onderhanden werk en projecten van -/- € 25,5 miljoen (H1 2012: + €11,9 miljoen).

Verkort geconsolideerde overzicht van het totaalresultaat

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2013		1e halfjaar 2012	
Resultaat over periode		**19.355**		**14.994**
Valuta-omrekeningsverschillen	**1.255**		**2.033**	
Effectief deel van veranderingen in reële waarde van kasstroomafdekkingen (na belastingen)	**2.500**		**7**	
Actuariële winsten en verliezen	**711**		**-976**	
Herwaardering van voor verkoop beschikbare financiële activa	**355**		**997**	
Netto baten en lasten rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen		**4.821**		**2.061**
Totaalresultaat over periode		**24.176**		**17.055**
Toerekenbaar aan:				
Aandeelhouders van de onderneming		**22.414**		**16.873**
Minderheidsbelang derden in het resultaat		**1.762**		**182**
Totaalresultaat over periode		**24.176**		**17.055**

Geconsolideerde balans
in duizenden euro's

	30-06-2013		31-12-2012	
Activa				
Vaste activa				
Immateriële vaste activa	**337.105**		342.657	
Materiële vaste activa	**192.859**		191.561	
Vastgoedbeleggingen	**3.140**		3.480	
Financiële vaste activa	**18.221**		16.995	
Actieve belastinglatentie	**12.513**		13.971	
Totaal van de vaste activa		**563.838**		568.664
Vlottende activa				
Voorraden	**198.580**		196.658	
Vorderingen	**177.777**		151.162	
Onderhanden projecten in opdracht van derden	**36.225**		48.380	
Te vorderen belasting	**2.585**		1.546	
Liquide middelen	**68.966**		66.465	
Totaal van de vlottende activa		**484.133**		464.211
Voor verkoop aangehouden activa		**7.165**		7.165
Totaal activa		**1.055.136**		1.040.040
Passiva				
Eigen vermogen				
Eigen vermogen	**367.684**		364.429	
Minderheidsbelang derden	**60.385**		60.394	
Totaal van het eigen vermogen		**428.069**		424.823
Langlopende verplichtingen				
Langlopende schulden	**197.195**		202.445	
Voorziening voor latente belastingen	**61.174**		62.654	
Voorziening voor pensioenen	**13.361**		15.801	
Overige voorzieningen	**21.634**		20.923	
Totaal van de langlopende verplichtingen		**293.364**		301.823
Kortlopende verplichtingen				
Schulden aan kredietinstellingen	**99.337**		59.564	
Handelsschulden en overige te betalen posten	**214.223**		215.695	
Onderhanden projecten in opdracht van derden	**14.598**		31.940	
Te betalen vennootschapsbelasting	**1.637**		778	
Voorzieningen	**3.908**		5.417	
Totaal van de kortlopende verplichtingen		**333.703**		313.394
Totaal passiva		**1.055.136**		1.040.040

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	**30.743**	25.104
Afschrijvingen en amortisatie	**21.625**	16.198
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom	**1.553**	1.313
Mutatie in voorzieningen	**-2.053**	109
Mutatie in werkkapitaal	**-31.761**	-11.198
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	**20.107**	31.526
Betaalde interest	**-6.731**	-5.235
Betaalde vennootschapsbelasting	**-7.235**	-5.720
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	**6.141**	20.571
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	**511**	416
Saldo van investeringen en desinvesteringen in materiële vaste activa	**-9.264**	-14.144
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen	**0**	-33
Verwerving van dochterondernemingen	**-3.272**	-30.026
Verwerving van overige deelnemingen	**0**	-11.196
Verwerving van immateriële vaste activa	**-4.223**	-3.890
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	**-16.248**	-58.873
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	**-19.711**	-22.249
In- en verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	**-1.986**	-1.963
Opgenomen langlopende schulden	**-5.250**	128.939
Mutatie kortlopend bancair krediet	**39.773**	13.998
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	**12.826**	118.725
Netto toename in liquide middelen (A+B+C)	**2.719**	80.423
Omrekeningsverschillen	**-218**	807
Mutatie liquide middelen	**2.501**	81.230
Saldo liquide middelen per 1 januari	**66.465**	28.597
Saldo liquide middelen per 30 juni	**68.966**	109.827

Geconsolideerd mutatieoverzicht eigen vermogen

	Geplaatst kapitaal aandelen	Agio	Wettelijke reserves	Herwaarderingsreserve	Herw voor verkoop besch. Fin. Act.	Reserve omrekeningsverschillen	Cash-flow hedge reserve	Algemene reserve	Onverdeelde winst	Totaal	Minderheidsbelang derden	Totaal Eigen Vermogen
Stand per 1 januari 2012	9.488	12.212	16.709	28.411	509	6.181	-7.092	236.327	53.481	356.226	1.645	357.871
Stelselwijziging IAS19R Employee Benefits (na latente belastingen)								6.051		6.051		6.051
Gewijzigde stand per 1 januari 2012	9.488	12.212	16.709	28.411	509	6.181	-7.092	242.378	53.481	362.277	1.645	363.922
Resultaat boekjaar									14.811	14.811	183	14.994
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			-840					840		0		0
Mutatie cash-flow hedges							7			7		7
Herwaarderingen van voor verkoop beschikbare financiele activa					997					997		997
Actuariele winsten en verliezen								-976		-976		-976
Omrekeningsverschillen						2.034				2.034	-1	2.033
Totaal resultaat	0	0	-840	0	997	2.034	7	-136	14.811	16.873	182	17.055
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar								53.481	-53.481	0		0
Dividenduitkeringen	91	-91						-22.249		-22.249		-22.249
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders								0		0		0
Acquisitie van minderheidsbelang derden										0	-407	-407
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)								1.313		1.313		1.313
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								-6.186		-6.186		-6.186
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								4.223		4.223		4.223
Reclassificatie voor geactiveerde ontwikkelingskosten en opties op aandelen van deelnemingen die als eigendom worden verwerkt			593					-593		0		0
Stand per 30 juni 2012	9.579	12.121	16.462	28.411	1.506	8.215	-7.085	272.231	14.811	356.251	1.420	357.671
Stand per 1 januari 2013	9.579	12.121	15.166	32.080	3.655	3.005	-6.756	267.176	28.403	364.429	60.394	424.823
Resultaat boekjaar									17.316	17.316	2.039	19.355
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			26					-26		0		0
Mutatie cash-flow hedges							2.500			2.500		2.500
Herwaarderingen van voor verkoop beschikbare financiele activa					355					355		355
Acturariele winsten en verliezen								711		711		711
Omrekeningsverschillen						1.532				1.532	-277	1.255
Totaal resultaat	0	0	26	0	355	1.532	2.500	685	17.316	22.414	1.762	24.176
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar								28.403	-28.403	0		0
Dividenduitkeringen	81	-81						-18.037		-18.037		-18.037
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders								-386		-386	-1.288	-1.674
Acquisitie van minderheidsbelang derden										0		0
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)								1.553		1.553		1.553
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								-4.934		-4.934		-4.934
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen								2.948		2.948		2.948
Reclassificatie voor geactiveerde ontwikkelingskosten en opties op aandelen van deelnemingen die als eigendom worden verwerkt			2.909					-2.909		0		0
Acquisities								-303		-303	-483	-786
Overige mutaties												
Stand per 30 juni 2013	9.660	12.040	18.101	32.080	4.010	4.537	-4.256	274.196	17.316	367.684	60.385	428.069

Toelichting op het tussentijds financieel verslag

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving

Het halfjaarbericht is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 Interim Financial Reporting. Het bevat niet alle informatie die is vereist voor een volledige jaarrekening en dient in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening 2012 van de groep te worden gelezen. De toegepaste grondslagen voor de waardering van activa en passiva en resultaatbepaling (hierna "waarderingsgrondslagen") zijn gelijk aan de waarderingsgrondslagen die voor de geconsolideerde jaarrekening 2012 zijn toegepast.

Nieuwe boekhoudstandaarden

Vanaf 1 januari 2013 is de gewijzigde standaard IAS 19 Employee Benefits (IAS 19R) van toepassing. IAS 19R moet met terugwerkende kracht worden toegepast waardoor de vergelijkende cijfers zijn aangepast. IAS 19R bevat de volgende belangrijke wijzigen voor de jaarrekening van TKH:

- De mogelijkheid om actuariële winsten en verliezen uit te stellen is vervallen. De actuariële winsten en verliezen worden direct in het "verkort geconsolideerd overzicht van het totaalresultaat" verantwoord.
- De interest kosten op de bruto-pensioenverplichting en het verwacht rendement op fondsbeleggingen worden niet meer als onderdeel van het bedrijfsresultaat gepresenteerd, maar onder financiële baten en lasten.
- Het rendementspercentage op het belegd vermogen is gelijk gesteld aan de disconteringsvoet.

Toepassing van IAS 19R heeft de volgende impact op het eigen vermogen:

in duizenden euro's	**31-12-2012**	**30-06-2012**	**01-01-2012**
Eigen vermogen	367.119	351.350	356.226
IAS 19R impact (na latente belastingen)	-2.690	4.900	6.051
Aangepast eigen vermogen	364.429	356.250	362.277

De impact op het resultaat en het "verkort geconsolideerd overzicht van het totaalresultaat" over het 1e half jaar 2012 kan als volgt worden samengevat:

	Halfjaar-bericht 2012	**Impact IAS 19R**	**Aangepaste vergelijkende cijfers 2012**
Personeelskosten	112.414	204	112.618
Totaal bedrijfslasten	500.904	204	501.108
Bedrijfsresultaat	25.308	-204	25.104
Financiële baten en lasten	-5.028	-29	-5.057
Belasting over resultaat	5.270	-59	5.211
Nettoresultaat	15.168	-174	14.994
Netto baten en lasten rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen	3.037	-976	2.061
Totaalresultaat over periode	18.205	-1.150	17.055

2. Schattingen

De opstelling van de geconsolideerde halfjaarrekening vereist dat het management oordelen vormt en schattingen en veronderstellingen maakt die van invloed zijn op de toepassing van grondslagen voor financiële verslaggeving en de gerapporteerde waarde van activa en verplichtingen, en van baten en lasten. De daadwerkelijke uitkomsten kunnen afwijken van deze schattingen. De door het management gebruikte belangrijkste schattingsbronnen zijn gelijk aan de bronnen die zijn toegepast bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar 2012.

3. Maatschappelijk kapitaal

Het aantal uitstaande (certificaten van) aandelen per 31 december 2012 bedroeg omgerekend 37.661.922. Vanwege het uitoefenen van optierechten en aandelenregelingen zijn gedurende het 1e halfjaar per saldo 5.035 (certificaten van) aandelen geleverd en verkocht. Daarnaast is er een stockdividend van 322.480 (certificaten van) aandelen uit agio uitgekeerd. Hierdoor bedraagt per 30 juni 2013 het aantal bij derden uitstaande (certificaten van) aandelen 37.989.437

4. Dividend

Het dividend over 2012 werd tijdens de Algemene Vergadering vastgesteld op € 0,65 per (certificaat van) gewoon aandeel. Het dividend werd naar keuze in contanten of (certificaten van) aandelen vastgesteld. Het dividend op de prioriteitsaandelen werd vastgesteld op € 0,05 per aandeel. In totaal werd in het eerste halfjaar van 2012 € 18.037.122 dividend betaald en ten laste gebracht van de overige reserves. Daarnaast is uit hoofde van stockdividend een bedrag van € 80.720 ten laste van de agioreserve gebracht.

5. Gesegmenteerde informatie

	Telecom Solutions		Building Solutions		Industrial Solutions		Niet toerekenbaar		Totaal	
	H1 2013	H1 2012	H1 2013	H1 2012	H1 2013	H1 2012	H1 2013	H1 2012	H1 2013	H1 2012
Bedrijfsopbrengsten	**80.080**	81.560	**241.528**	200.975	**265.540**	243.677	**0**	0	**587.148**	526.212
Segment EBITA [1]	**8.287**	7.508	**16.655**	3.518	**23.576**	31.682	**-5.802**	-9.445	**42.716**	33.263
Amortisatie	**-487**	-501	**-8.543**	-5.212	**-2.859**	-2.372	**-84**	-74	**-11.973**	-8.159
Segment bedrijfsresultaat	**7.800**	7.007	**8.112**	-1.694	**20.717**	29.310	**-5.886**	-9.519	**30.743**	25.104
Financiële baten en lasten									**-7.186**	-5.057
Resultaat deelnemingen									**1.215**	158
Waardeverandering voorziening voor earn-out en putopties minderheidsaandeelhouders									**379**	
Belastingen over resultaat									**-5.796**	-5.211
Nettoresultaat									**19.355**	14.994

[1] EBITA: Bedrijfsresultaat plus amortisatie en impairment van immateriële vaste activa

De vergelijkende cijfers zijn aangepast voor vanwege de toepassing van IAS 19R.

6. Overzicht van nettowinst-definities

in duizenden euro's	1e halfjaar 2013	1e halfjaar 2012
Nettoresultaat toerekenbaar aandeelhouders van de onderneming	**17.316**	14.811
Nettoresultaat toerekenbaar aan minderheidsaandeelhouders	**2.039**	183
Nettoresultaat	**19.355**	**14.994**
Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa in het kader van “purchase price allocations”	**8.219**	4.484
Belastingen over de amortisatie	**-2.295**	-1.316
Acquisitiekosten	**-**	4.000
Waardeverandering voorziening voor earn-out	**-379**	-
Nettoresultaat voor amortisatie en eenmalige lasten	**24.900**	**22.162**
Minderheidsbelang derden in het resultaat	**-2.039**	-183
Gewone winst voor amortisatie en eenmalige lasten toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	**22.861**	**21.979**

7. Acquisities

Gedurende het eerste halfjaar van 2013 heeft TKH het volgende belang verworven:

Naam deelneming	Land	Juridische eigendom en zeggenschap	Consolidatie vanaf	Activiteit
3D3 Solutions Ltd.	Canada	100,0% [1)]	30-4-2013	Vision & Security Systems (Building)

[1)] Acquisitie via de deelneming Augusta Technologie AG, waarin TKH per 30 juni 2013 een belang van 62,36% houdt.

Op 30 april 2013 heeft TKH via haar deelneming Augusta Technologie AG alle aandelen in 3D3 Solutions Ltd. located in Vancouver / Canada verworven. 3D3 Solutions is een jonge en innovatieve producent van hardware en software op het gebied van driedimensionale scanning. De winstgevende onderneming realiseerde in 2012 een omzet van € 1,2 miljoen met een EBITDA marge van 17%. Er zijn 10 medewerkers werkzaam bij 3D3 Solutions. De geacquireerde onderneming is bij de overname gefuseerd met de deelneming LMI Technologies Inc.
De koopsom is betaald in liquiditeiten en bevat een earn-outcomponent voor een periode van 3 jaar. De maximale koopsom zal USD 3,2 miljoen bedragen. De transactie is verantwoord volgens de "purchase method of accounting". Er is € 1,2 miljoen goodwill betaald vanwege verwachte synergievoordelen en winstverwachtingen. De betaalde goodwill is fiscaal niet aftrekbaar. De aan de overname gerelateerde kosten, bestaande uit acquisitie- en integratiekosten, die in de eerste helft van 2013 als lasten zijn verantwoord, zijn zeer beperkt.
De geacquireerde onderneming heeft in het eerste halfjaar van 2013 met € 0,1 miljoen aan het operationeel resultaat van TKH bijgedragen.

Gedurende de eerste helft van 2012 heeft TKH haar belang in Augusta Technologie AG uitgebreid door 150.343 aandelen te verwerven voor € 23,00 per aandeel. Het merendeel is verworven van het managementteam als gevolg van de uitoefening van hun aandelenopties en daaropvolgende verkoop aan TKH zoals ten tijde van de overname van Augusta onderling contractueel overeengekomen.

8. Niet uit de balans blijkende verplichtingen

De niet uit de balans blijkende verplichtingen, zoals deze zijn opgenomen in de jaarrekening 2012, zijn niet wezenlijk gewijzigd gedurende het eerste halfjaar 2013.

9. Gebeurtenissen na balansdatum

Op 29 juli 2013 heeft TKH alle aandelen verworven in Park Assist Pty Ltd., gevestigd in New York City (USA). Park Assist is een innovatief vision-technologiebedrijf dat zich richt op technologie-oplossingen op het gebied van parkeerbeheer, met vestigingen in New York City (USA), Australië en Verenigd Koninkrijk. Met de overname van Park Assist breidt TKH haar geografische positie in Noord-Amerika en Australië uit en verwerft TKH specifieke video analytics-technologie voor de parkeermarkt. Park Assist maakt in haar oplossingen gebruik van eigen ontwikkelde video analytics-technologie, gericht op het monitoren van parkeerplaatsen en op het stroomlijnen van verkeer in parkeergarages waardoor de efficiency, het gebruik en de aantrekkelijkheid van het parkeren toeneemt. Door toegang te verkrijgen tot de technologieën van de TKH-groep is Park Assist in staat om complete parkeeroplossingen in haar bestaande markten aan te bieden. De gecombineerde technologieën maken het voor parkeerbeheerders mogelijk hun winstgevendheid te vergroten en spelen in op de trend voor parkeergarages voor gedifferentieerde parkeertarieven en een grotere klanttevredenheid. Via het TKH-netwerk en haar sterke geografische aanwezigheid in Europa en Azië is het voor Park Assist mogelijk om een versnelling aan te brengen in de groei en uitbreiding van haar marktpositie in deze gebieden.

Park Assist realiseert met 36 medewerkers (FTE) een omzet van ruim € 15 miljoen op jaarbasis. De activiteiten zullen binnen TKH deel uitmaken van het subsegment vision & security systems binnen het business-segment Building Solutions.

De koopsom is betaald in liquiditeiten. De eerste administratieve verwerking heeft nog niet plaatsgevonden in verband met het korte tijdsbestek. Hierdoor is de exacte hoogte van de goodwill en de verkregen reële waarden van de activa en overgenomen verplichtingen nog niet bekend. De betaalde goodwill zal fiscaal niet aftrekbaar zijn. Verwacht wordt dat de overname van Park Assist vanaf het derde kwartaal 2013 positief zal bijdragen aan de winst per aandeel van TKH.

Behalve de hiervoor genoemde acquisitie hebben er zich na balansdatum geen gebeurtenissen voorgedaan die van wezenlijk belang zijn voor het inzicht in de afgelopen tussentijdse periode.

10. Risico's

In het jaarverslag 2012 zijn bepaalde risicocategorieën en risicofactoren uitgebreid beschreven welke een (negatieve) invloed zouden kunnen hebben op TKH's financiële positie en resultaten. Op 30 juni zijn de risicocategorieën en risicofactoren opnieuw geanalyseerd en is geconcludeerd dat deze nog steeds van toepassing zijn.

11. Bestuursverklaring

Dit rapport bevat de halfjaarcijfers van TKH Group NV. De halfjaarcijfers voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2013 bestaan uit de verkorte geconsolideerde halfjaarcijfers, het halfjaarverslag en de bestuursverklaring van de Raad van Bestuur van de vennootschap. Op de informatie in deze halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast. De verkorte geconsolideerde halfjaarcijfers bevatten niet alle informatie en bijlagen die vereist zijn voor een volledige jaarrekening en dienen in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening per 31 december 2012 van TKH te worden gelezen.

De Raad van Bestuur van TKH Group NV verklaart hierbij dat, voor zover ons bekend, de halfjaarrekening, opgesteld overeenkomstig IAS 34 Interim Financial Reporting, een getrouw beeld geeft van de activa, de passiva, de financiële positie en de winst of het verlies van de vennootschap en de in de consolidatie opgenomen gelieerde ondernemingen, en het halfjaarverslag een getrouw overzicht geeft van de informatie vereist krachtens art. 5:25d leden 8 en 9 van de Wet of het financieel toezicht.

12. Ondertekening van het halfjaarbericht

Haaksbergen, 21 augustus 2013

Raad van Bestuur
J.M.A. van der Lof MBA, *voorzitter*
E.D.H. de Lange MBA
A.E. Dehn

Op de halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast.