Resultaten boekjaar 2014/15 (april 2014 - maart 2015) en tussentijdse verklaring over lopend boekjaar 2015/16

24 juni 2015

Lucas Bols 2014/15: Autonome groei bedrijfsresultaat 7,7%

Highlights

- **Omzet € 77,7 miljoen, in lijn met voorgaand boekjaar bij constante wisselkoersen**
- **Groei van de brutomarge + 60bp en de operationele marge + 230bp, bij constante wisselkoersen exclusief IPO kosten**
- **Bedrijfsresultaat van € 22,1 miljoen, + 7,7% bij constante wisselkoersen en exclusief IPO kosten**
- **Nettowinst gestegen van € 0,2 miljoen naar € 3,8 miljoen, exclusief IPO kosten**
- **Nettoschuld gedaald tot € 61 miljoen na beursgang**
- **Lopend boekjaar 2015/16: Omzet was in lijn met het jaar ervoor, met een licht hogere brutomarge**

Huub van Doorne, CEO Lucas Bols: *"We kijken terug op een enerverend jaar met veel hoogtepunten, waaronder het 440-jarig jubileum van ons bedrijf, de opening van de Lucas Bols Distilleerderij in Amsterdam en uiteraard de succesvolle beursgang. In de loop van het jaar werd ook de overdracht van de distributie van Bols Likeuren in de Verenigde Staten aan onze volledige dochteronderneming Lucas Bols USA voltooid. We behaalden een hoger bedrijfsresultaat, ondanks het drukkende effect van wisselkoerseffecten, nieuwe overheidsregelgeving en accijnsverhogingen in Nederland. Hoewel sommige markten uitdagend zullen blijven, zijn we over de gehele linie genomen positief ten aanzien van de toekomstige ontwikkelingen van onze merken."*

Kerncijfers

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend op)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom***
Omzet	77,7	78,7	-1,3%	-0,5%
Bruto resultaat	46,9	47,6	-1,4%	+0,5%
Bedrijfsresultaat exclusief IPO kosten	22,1	21,5	+2,7%	+7,7%
Bedrijfsresultaat	19,9	21,5	-7,5%	-2,5%
Netto resultaat exclusief IPO kosten	3,8	0,2		
Netto resultaat	0,2	0,2	-1,2%	
Free cash flow exclusief IPO kosten	22,3	22,5	-1,0%	+3,7%
Netto schuld	61,2	184,2	-66,8%	-66,8%

*Bij constante wisselkoersen

Financiële gang van zaken

Omzet
De omzet van Lucas Bols over het boekjaar eindigend op 31 maart 2015 (2014/15) bedroeg € 77,7 miljoen, een lichte daling ten opzichte van € 78,7 miljoen in het voorgaande boekjaar. Valuta-effecten hadden een negatieve invloed op de omzet van € 0,6 miljoen, waarbij de zwakke Japanse yen en Russische roebel maar deels gecompenseerd werden door de sterkere Amerikaanse dollar.

Autonoom, d.w.z. tegen constante wisselkoersen, was de omzet min of meer in lijn met het voorgaande jaar, ondanks de belangrijke daling van de omzet op de Russische markt en een bewuste aanpassing van de prijsstructuur voor distributeurs in de VS na het overhevelen van de distributie van Bols Likeuren naar Lucas Bols USA.

We presteerden goed in Azië-Pacific, vooral in Japan en China, en zagen de marktomstandigheden verbeteren voor de wereldwijde merken in West-Europa en voor onze gehele portefeuille in opkomende markten, vooral in het Caribisch gebied en in Afrika. In de VS was er voor het hele boekjaar een geringe omzetdaling, waarbij in de tweede helft een belangrijke verbetering te zien was vergeleken met de eerste helft, met autonome omzetgroei van circa 6% ten opzichte van dezelfde periode van het voorgaande jaar. Hoewel de situatie in Rusland instabiel bleef, zagen we in het laatste kwartaal een licht herstel van de omzet in dit land.

Bruto resultaat
De brutowinst voor 2014/15 bedroeg € 46,9 miljoen, een daling van € 0,7 miljoen ten opzichte van het voorgaande jaar die volledig was toe te schrijven aan valuta-effecten. Exclusief deze effecten steeg de brutowinst met 0,5%. Met name in West-Europa werden betere marges gerealiseerd doordat de wereldwijde merken in deze regio een groter deel van de omzet voor hun rekening namen.

Bedrijfsresultaat
Het bedrijfsresultaat, exclusief IPO kosten, over 2014/15 steeg naar € 22,1 miljoen (2013/14: € 21,5 miljoen), een plus van 2,7%. De zwakkere Japanse yen en Russische roebel werden deels gecompenseerd door de sterkere Amerikaanse dollar. Per saldo hadden wisselkoersen een negatieve invloed van € 1,1 miljoen. Het positieve effect van de sterke Amerikaanse dollar op het bedrijfsresultaat werd grotendeels tenietgedaan omdat de kosten van het blenden en bottelen van Bols Likeuren voor de Amerikaanse markt en van de organisatie Lucas Bols USA eveneens in dollars worden uitgedrukt. Tegen constante wisselkoersen steeg het bedrijfsresultaat met 7,7%.

In de meeste van onze markten bleven de uitgaven voor reclame en promotie stabiel op het niveau van het voorgaande jaar, met uitzondering van Rusland, daar werden deze uitgaven vanwege de politieke en economische instabiliteit verlaagd. Samen met de aanpassingen van de prijsstructuur in de VS zorgde dit voor een daling van de reclame en promotie uitgaven voor het boekjaar, hetgeen bijdroeg aan de groei van het bedrijfsresultaat.

Ontwikkelingen voor wereldwijde merken en regionale merken

Wereldwijde merken
Onze portefeuille van wereldwijde merken omvat Bols Likeuren, Bols Genever, Bols Vodka, Damrak Gin en onze Italiaanse likeuren Galliano en Vaccari Sambuca.

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom***
Omzet	53,9	54,5	-1,1%	-0,3%
Bruto resultaat	34,9	35,4	-1,5%	+0,5%
% van de totale omzet	*64,8%*	*65,1%*	*-30 bps*	*+50 bps*
Bedrijfsresultaat	22,8	21,7	+5,1%	+8,2%
% van de totale omzet	*42,4%*	*39,9%*	*+250 bps*	*+340 bps*

*Bij constante wisselkoersen

De omzet van de wereldwijde merken bedroeg € 53,9 miljoen in 2014/15, autonoom gezien in lijn met het voorgaande jaar. De situatie in Rusland en de aanpassing van de prijsstructuur in de VS hadden een negatieve invloed op de omzet. Gecorrigeerd voor deze ontwikkelingen steeg de omzet met 1,6% als gevolg van sterke groei in Japan, China, Latijns-Amerika, Italië en Scandinavië.
Deze groei werd getemperd door zwakke marktprestaties en een eenmalige voorraadafbouw in Zuidoost-Azië evenals uitdagende omstandigheden op de retailmarkten in het Verenigd Koninkrijk en België. Nederland liet een dubbelcijferige omzetgroei zien dankzij de succesvolle introducties van Bols Vodka en Damrak Gin.

De brutowinst vertoonde een lichte daling van € 0,5 miljoen als gevolg van de ongunstige wisselkoersontwikkelingen. Tegen constante wisselkoersen steeg de brutowinst met 0,5%, waardoor de brutomarges stabiel bleven op circa 65%, mede onder invloed van betere marges in West-Europa en Azië-Pacific, vooral in Japan en Australië.

De politieke en economische situatie in Rusland bracht ons tot de bewuste keuze om onze marketinguitgaven te verlagen. Samen met de aanpassing van de prijsstructuur in de VS en onze nieuwe – gunstigere – meerjarige logistieke overeenkomst was dit de voornaamste oorzaak van de verlaging (11,9%) van onze distributie- en administratiekosten. De lagere distributie- en administratiekosten leidden tot een stijging van het bedrijfsresultaat in het wereldwijde merken segment tot € 22,8 miljoen (2013/14: € 21,7 miljoen), een toename van 8,2% exclusief valuta-effecten en van 5,1% gerapporteerd.

Regionale merken
Onze portefeuille van regionale merken omvat de portefeuille Hollandse Jenevers en Vieux – die een leidende positie hebben op de Nederlandse markt – en de merken Pisang Ambon en Coebergh, naast een breder assortiment producten die in één werelddeel of één specifiek land worden verkocht, zoals Henkes Star Schnapps in West-Afrika of Regnier Crème de Cassis in Japan.

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom***
Omzet	23,8	24,2	-1,7%	-0,8%
Bruto resultaat	12,0	12,1	-1,2%	+0,5%
% van de totale omzet	*50,3%*	*50,1%*	*+20 bps*	*+70 bps*
Bedrijfsresultaat	10,0	9,9	+0,4%	+2,3%
% van de totale omzet	*41,9%*	*41,0%*	*+90 bps*	*+130 bps*

*Bij constante wisselkoersen

In 2014/15 werden belangrijke stappen gezet om de omzet van de regionale merken na twee jaar van daling te stabiliseren. De onderneming behaalde een omzet van € 23,8 miljoen, een kleine autonome daling van 0,8% ten opzichte van het jaar ervoor. De brutomarge steeg met 70 basispunten op autonome basis. Door een afname van de distributie- en administratiekosten (D&A) was er een lichte stijging van het bedrijfsresultaat tot € 10,0 miljoen met een hogere operationele marge van 41,9% (+90 basispunten).
Onze strategie om de resultaten in het segment regionale merken te stabiliseren heeft zijn vruchten afgeworpen en geleid tot deze positieve ontwikkeling, aangevoerd door succesvolle strategieën op de Nederlandse markt.

Aandeel in de winst van joint ventures
Het aandeel in de winst van joint ventures bestaat uit ons aandeel in de resultaten van onze 50/50 joint ventures Maxxium Nederland BV en Bols Kyndal India Pvt Ltd. Onze distributieorganisatie Maxxium Nederland BV is leider op de markt voor sterke drank in Nederland. Bols Kyndal, onze joint venture in India, exploiteert de merken Bols en Bootz met als doel het opbouwen van een lange termijn positie op deze belangrijke opkomende markt.

Het aandeel in de winst van joint ventures daalde met € 0,4 miljoen tot € 0,1 miljoen. Deze daling werd veroorzaakt door eenmalige lagere kosten in 2013/14 in verband met een eenmalige verlaging van

een reservering voor pensioenverplichtingen bij Maxxium Nederland, evenals lagere resultaten in India als gevolg van uitdagende marktomstandigheden.

IPO kosten
De succesvolle beursgang van Lucas Bols op Euronext Amsterdam vond plaats op 4 februari 2015 en bracht € 126 miljoen op door de uitgifte van nieuwe aandelen. Het nieuwe kapitaal is gebruikt voor vermindering van schuld (zowel mezzanine leningen als een deel van de niet-achtergestelde schulden), en voor terugbetaling van cumulatieve preferente aandelen. De kosten die direct verband hielden met de beursnotering zijn grotendeels ten laste van het eigen vermogen (agio) gebracht. De kosten die in de winst- en verliesrekening zijn opgenomen hebben voornamelijk betrekking op de kosten van de bijzondere aandelentoekenning[1] evenals de nieuwe financieringsovereenkomst. Deze kosten bedroegen € 3,5 miljoen (na belasting).

Financieringskosten
De financieringskosten (exclusief IPO-gerelateerde kosten) namen met € 3,7 miljoen af naar € 15,7 miljoen (2013/14: € 19,4 miljoen) door de daling van het rentepercentage met 2,25% vanaf 1 april 2014, na de expiratie van een langetermijnrenteswap. Daarnaast daalden de financieringskosten door de lagere schuldenlast na de beursgang.

Belasting
De effectieve belastingdruk van 42,3% voor het boekjaar wijkt af van het nominale belastingtarief (25%) voornamelijk als gevolg van niet-aftrekbare dividenden op cumulatieve preferente aandelen. Deze preferente aandelen zijn bij de beursgang terugbetaald.

Winst over het boekjaar
Als gevolg van het hogere bedrijfsresultaat en lagere financieringskosten steeg het nettoresultaat, exclusief IPO kosten, over 2014/15 tot € 3,8 miljoen, van € 0,2 miljoen in 2013/14. Het nettoresultaat per aandeel bedroeg € 0,42. Inclusief IPO kosten kwam het nettoresultaat uit op € 0,2 miljoen.

Kasstroom
De vrije kasstroom[2] (exclusief IPO uitgaven) bedroeg € 22,3 miljoen, in lijn met het voorgaande jaar (2013/14: € 22,5 miljoen). Op autonome basis, tegen constante wisselkoersen, steeg de vrije kasstroom met 3,7%.

Financiële positie

(in € miljoen tenzij anders aangegeven)	**31 maart 2015**
Totaal eigen vermogen	153,2
Netto schuld	61,2
Netto schuld / EBITDA ratio	2,6

Eigen vermogen
Er was een belangrijke stijging van het eigen vermogen als direct gevolg van de € 126 miljoen die bij de beursgang werd opgehaald. Het opgehaalde vermogen is aangewend voor het aflossen van schulden om onze financiële positie te versterken.

Netto schuld

De totale schuldenlast bedroeg € 61,2 miljoen per 31 maart 2015 (31 maart 2014: € 184,2 miljoen). De verhouding netto schuld/EBITDA stond per 31 maart 2015 op 2.6, ruim binnen de financiële ratio's die met de banken zijn overeengekomen (netto schuld/EBITDA van 4.0).

[1] Alle medewerkers van de onderneming die daarvoor in aanmerking kwamen, kregen bij de beursgang aandelen toegekend als erkenning voor hun aandeel in de ontwikkeling van de onderneming.

[2] Vrije kasstroom wordt gedefinieerd als bedrijfsresultaat exclusief investeringsactiviteiten, belastingafdrachten en mutaties in operationeel werkkapitaal (voorraden plus handelsdebiteuren minus handelscrediteuren)

Dividend
Lucas Bols is voornemens geen dividend uit te keren over 2014/15. Zoals reeds vermeld in de prospectus voor onze beursgang verwachten wij dat het eerste dividend na de beursgang zal worden uitgekeerd na de publicatie van de halfjaarresultaten 2015/16 op 18 november 2015.

Outlook
Vooruitkijkend verwachten we een voortzetting van de stabilisatie van de regionale merken en groei van de wereldwijde merken. Globaal gesproken zorgen de verbeterende economische omstandigheden wereldwijd voor een positievere *on-premise* omgeving en een groeiende cocktailcultuur; beide stuwen de verdere ontwikkeling van onze wereldwijde merken.

We zullen ons blijven richten op de uitbreiding van onze merken in de VS door middel van onze Lucas Bols USA-organisatie. Hoewel sommige markten uitdagend zullen blijven, zijn we over de gehele linie genomen positief ten aanzien van de toekomstige ontwikkelingen van onze merken.

Tussentijdse managementverklaring over het lopende boekjaar 2015/16
In de eerste maanden van het boekjaar 2015/16 was de omzet in lijn met het jaar ervoor, met een licht hogere brutomarge.

In de markten in West-Europa zijn er over de gehele linie tekenen van verbetering te zien, en dit heeft geleid tot een lichte omzetgroei. In Azië-Pacific werd de groei van de wereldwijde merken voortgezet. In deze regio wordt onze omzet gesteund door een prijsverhoging in een aantal markten en door verbeterde marktomstandigheden in Zuidoost-Azië. In Noord-Amerika was de omzet in lijn met vorig jaar, met positieve ontwikkelingen in onze wereldwijde merken in de VS. In de opkomende markten was er een daling van de omzet vergeleken met het voorgaande jaar, voornamelijk als gevolg van de timing van leveringen. In Rusland hield de voorzichtige opwaartse trend die reeds in het laatste kwartaal van 2014/15 werd gesignaleerd aan.

Voor nadere informatie

www.lucasbols.com
Huub van Doorne (CEO) / Joost de Vries (CFO)
+31 20 570 85 32

Over Lucas Bols

Lucas Bols is ’s werelds oudste gedistilleerd merk en een van de oudste nog actieve Nederlandse bedrijven. In de afgelopen 440 jaar is Lucas Bols meester geworden in de kunst van het distilleren, mixen en blenden van likeuren, jenever, gin en vodka. Het portfolio van Lucas Bols bestaat uit meer dan 20 premium en superpremium merken die gebruikt worden als basis voor cocktails in cocktailbars over de hele wereld. De producten van Lucas Bols worden verkocht in meer dan 110 landen wereldwijd. Sinds 4 februari 2015 is Lucas Bols genoteerd aan Euronext Amsterdam (BOLS).

Lucas Bols is wereldwijd (met uitzondering van de VS) de nummer één in likeuren range en de grootste speler ter wereld in het jeneversegment. Veel van haar producten hebben leidende posities in de verschillende markten. Daarnaast is Lucas Bols een leidende speler in de bartending community. Via The House of Bols Cocktail & Genever Experience en de grootste bartendersopleiding van Europa, de Bols Bartending Academy, biedt Lucas Bols inspiratie en training voor zowel bartenders als consumenten.

Financiële kalender

3 september 2015	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
18 november 2015	Publicatie halfjaarresultaten 2015/16

Segment informatie

West-Europa

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom**
Omzet	35,7 *45,9%*	36,4 *46,2%*	-1,9%	-2,1%
Bruto resultaat *% van het totale bruto resultaat*	19,4 *41,5%*	19,3 *40,4%*	+0,9%	+0,4%
Bruto marge (Bruto resultaat als % van de omzet)	54,4%	52,9%	+150 bps	+140 bps

*Bij constante wisselkoersen

Azië-Pacific

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom ***
Omzet	17,6 *22,7%*	18,3 *23,2%*	-3,6%	+1,7%
Bruto resultaat *% van het totale bruto resultaat*	12,8 *27,2%*	13,4 *28,2%*	-4,7%	+2,4%
Bruto marge (Bruto resultaat als % van de omzet)	72,5%	73,3%	-80 bps	+50 bps

*Bij constante wisselkoersen

Noord-Amerika

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom ***
Omzet	14,4 *18,5%*	14,2 *18,1%*	+0,9%	-4,0%
Bruto resultaat *% van het totale bruto resultaat*	8,1 *17,3%*	8,2 *17,3%*	-1,0%	-5,9%
Bruto marge (Bruto resultaat als % van de omzet)	56,6%	57,6%	-100bps	-120bps

*Bij constante wisselkoersen

Opkomende markten

(in € miljoen tenzij anders aangegeven, voor het jaar eindigend)	**31 maart 2015**	**31 maart 2014**	**% mutatie gerapporteerd**	**% mutatie autonoom ***
Omzet	10,0 *12,9%*	9,8 *12,5%*	+2,0%	+6,6%
Bruto resultaat *% van het totale bruto resultaat*	6,6 *14,0%*	6,7 *14,1%*	-2,0%	+4,7%
Bruto marge (Bruto resultaat als % van de omzet)	65,6%	68,4%	-280bps	-120bps

*Bij constante wisselkoersen

Consolidated income statement Lucas Bols NV, Amsterdam

(Including and excluding IPO one- offs)

Amounts in EUR `000 for the years ended	**31 March 2015 statutory**	IPO one-offs	**31 March 2015 normalised**	31 March 2014 statutory
Revenue	77,705	-	77,705	78,724
Cost of sales	(30,796)	-	(30,796)	(31,139)
Gross profit	46,909	-	46,909	47,585
Distribution and administrative expenses	(27,029)	2,206	(24,823)	(26,089)
Operating profit	19,880	2,206	22.086	21,496
Share of profit of joint ventures	82	-	82	513
Finance income	28	-	28	31
Finance costs	(17,569)	1,872	(15,697)	(19,465)
Net finance costs	(17,541)	1,872	(15,669)	(19,434)
Profit before tax	2,421	4,078	6,499	2,575
Income tax expense	(2,201)	(548)	(2,749)	(2,352)
Profit/(loss)	220	3,530	3,750	223
Result attributable to the owners of the Company	220			223
Weighted average number of shares	9,025,558		9,025,558	8,400,000

Amounts in EUR for the years ended	**31 March 2015 statutory**	**31 March 2015 normalised**	31 March 2014 statutory
Earnings per share			
Basic earnings per share (EUR)	**0.02**	**0.42**	0.03
Diluted earnings per share (EUR)	**0.02**	**0.42**	0.03

Consolidated statement of cash flows of Lucas Bols NV

Amounts in EUR `000 for the years ended	statutory **31 March 2015**	IPO costs 31 March 2015	normalised **31 March 2015**	31 March 2014
Cash flows from operating activities				
Profit	**220**	3,530	**3,750**	223
Adjustments for:				
• Depreciation of property, plant and equipment	**515**	-	**515**	586
• Net finance costs	**17,541**	(1,872)	**15,996**	19,434
• Release net-realized hedging reserve	**(1,270)**	-	**(1,270)**	(1,948)
• Share of profit of joint ventures, net of tax	**(82)**	-	**(82)**	(513)
• Income tax expense	**2,201**	548	**2,749**	2,352
• Provision for employee benefits	**(203)**	-	**(203)**	67
	18,922	2,206	**21,128**	20,201
Change in:				
• Inventories	**41**	-	**41**	(2,281)
• Trade and other receivables	**(3,123)**	-	**(3,123)**	(376)
• Trade and other payables	**1,591**	-	**1,591**	3,246
Net changes in working capital	**(1,491)**	-	**(1,491)**	589
Income tax paid	**(109)**	-	**(109)**	-
Income tax received	**-**	-	**-**	-
Proceeds from settlement of derivatives	**-**	-	**-**	939
Dividends from joint ventures	**850**	-	**850**	625
Net cash from operating activities	**18,172**	2,206	**20,378**	22,354
Cash flows from investing activities				
Acquisition of subsidiary, net of cash acquired	**-**	-	**-**	(298)
Acquisition of property, plant and equipment	**(248)**	-	**(248)**	(543)
Net cash from (used in) investing activities	**(248)**	-	**(248)**	(841)
Cash flows from financing activities				
Proceeds from issue of share capital, net of related cost	**121,414**			-
Charges settlement IRS-surplus in post-IPO situation	**(806)**			
Proceeds from new loans	**63,300**			-
Payment of transaction cost related to loans and borrowings	**(719)**			(682)
Repayment of borrowings	**(124,070)**			(11,702)
Repayment of Cum. Preference shares	**(64,794)**			-
Interest received	**28**			31
Interest paid	**(14,810)**			(9,862)
Net cash from (used in) financing activities	**(20,457)**			(22,215)
Net increase/decrease in cash and cash equivalents	**(2,533)**			(702)
Cash and cash equivalents at 1 April	**3,120**			3,822
Effect of exchange rate fluctuations	**43**			-
Cash and cash equivalents at 31 March	**630**			3,120

Consolidated Statement of Financial Position of Lucas Bols NV

(before appropriation of result)

As at 31 March 2015

Amounts in EUR `000	**31 March 2015**	31 March 2014
Assets		
Property, plant and equipment	1,398	1,664
Intangible assets	214,943	214,943
Investments in joint-ventures	5,116	5,926
Other investments, including derivatives	600	599
Non-current assets	222,057	223,132
Inventories	7,564	7,605
Trade and other receivables	18,328	15,205
Derivative financial instruments	-	109
Cash and cash equivalents	630	3,120
Current assets	26,522	26,039
Total assets	**248,579**	249,171

Amounts in EUR `000	**31 March 2015**	31 March 2014
Equity		
Share capital	1,248	8,400
Share premium	130,070	-
Hedging Reserve	(1,536)	(78)
Translation Reserve	32	(171)
Retained earnings	23,148	23,410
Result for the year	220	223
Total equity	153,182	31,784
Liabilities		
Subordinated loans	-	35,075
Other loans and borrowings	52,705	76,044
Other non-current fin. Liabilities – Cum. Pref. Shares	-	64,794
Other non-current fin. Liabilities – Other	940	780
Employee benefits	738	465
Deferred tax liabilities	20,044	19,564
Total non-current liabilities	74,427	196,722
Loans and borrowings	8,400	9,611
Trade and other payables	11,343	9,752
Derivative financial instruments	1,227	1,302
Total current liabilities	20,970	20,665
Total liabilities	95,397	217,387
Total equity and liabilities	**248,579**	249,171

Statement of changes in equity Lucas Bols NV

For the year ended 31 March 2015

Amounts in EUR `000	Share capital	Share Premium	Currency translation reserve	Hedging reserve	Retained earnings	Result for the year	Total equity
Balance as at 1 April 2014	**8,400**	**-**	**(171)**	**(78)**	**23,410**	**223**	**31,784**
Transfer result prior period	-	-	-	-	223	(223)	**-**
Total comprehensive income							
Profit (loss) for the year	-	-	-	-	-	220	220
Other comprehensive income			203	(1,458)	(485)	-	(1,740)
Total comprehensive income	**-**	**-**	**203**	**(1,458)**	**(485)**	**220**	**(1,520)**
Adjust par value € 1,= into € 0.10	(7,560)	7,560					-
Reversed split	(420)	420					-
Issue of warrant shares	22	412					434
ESA (Employee share award)	6	1,003					1,009
Issue of new shares	800	125,188	-	-	-	-	125,988
Cost related to the issuance of shares, net of taxes	-	(4,513)	-	-	-	-	(4,513)
Total contributions by and distributions to owners of the Company	**(7,152)**	**130,070**	**-**	**-**	**-**	**-**	**122,918**
Balance as at 31 March 2015	**1,248**	**130,070**	**32**	**(1,536)**	**23,148**	**220**	**153,182**

The consolidated balance sheet, consolidated profit and loss account, consolidated statement of profit and loss and other comprehensive income, consolidated statement of changes in group equity and consolidated cash flow statement, as included in this press release, are based on the annual accounts prepared for the year ended 31 March 2015, which will be published in compliance with legal requirements ultimately at 20 July 2015. The annual accounts will be submitted to shareholders for approval in the general meeting of shareholders of 3 September 2015.
In accordance with Section 2:293 and 395 of the Dutch Civil Code, we report that our auditor, KPMG Accountants N.V., has issued an unqualified auditor's report on the annual accounts dated 23 June 2015. For the understanding required to make a sound judgement as to the financial position and results of Lucas Bols N.V. and for a satisfactory understanding of the scope of the audit by KPMG Accountants N.V., this press release should be read in conjunction with the annual accounts from which this press release has been derived, together with the auditor's report thereon issued by KPMG Accountants N.V.