

Imtech: handhaving vooruitzichten voor verdere groei in 2009

Gouda – Imtech (technische dienstverlening in Europa) handhaaft zijn vooruitzichten voor het gehele jaar 2009 en verwacht een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities. De ontwikkeling van de orderportefeuille in het eerste kwartaal 2009 is in lijn met de ontwikkelingen over de vergelijkbare periode in voorgaande jaren.

Dr. ir. René van der Bruggen, CEO van Imtech: 'Imtech weet zich in ongunstige economische omstandigheden goed staande te houden met groei van de activiteiten in alle Europese divisies en op de mondiale maritieme markt. De orderportefeuille in het eerste kwartaal 2009 ontwikkelt zich goed. Bovendien blijft de financiële positie gezond. Natuurlijk zijn ook wij niet immuun voor de gevolgen van de economische crisis, maar ons portfolio van technische kerncompetenties samen met sterke posities in een groot aantal marktsegmenten verdeeld over ruim 19.500 klanten maakt ons minder gevoelig en zeer flexibel. Wij geloven in onze eigen kracht en handhaven daarom zowel onze vooruitzichten voor verdere groei in 2009 als onze lange termijn groeidoelstellingen voor 2012.'

Verdere groei over een breed front

In alle divisies werd, conform verwachting, verdere groei van de opbrengsten gerealiseerd. In de Benelux focust Imtech zich met succes op technische (totaal)oplossingen in de energiemarkt, bijvoorbeeld hightech energiecentrales en 'groene', energiezuinige verlichting. In Duitsland werden omvangrijke opdrachten verworven, niet alleen in de energiemarkt maar ook in de farmaceutische industrie, voor congres- en sportcentra en in de zorgsector. De komst van het EK Voetbal 2012 naar Polen werkt voor Imtech positief uit, onder andere met nieuwe orders in de hotelsector. Ook in de UK & Ierland richt Imtech zich succesvol op de energiemarkt, bijvoorbeeld met de realisatie van geavanceerde biogistingscentrales waarbij uit slib energie wordt gegenereerd. Daarnaast weet Imtech hier te profiteren van de komst van de Olympische Spelen 2012 naar Londen. In Spanje is Imtech uitgegroeid tot één van de sterkste spelers op de maintenancemarkt, met name in de industrie (olie- & gasindustrie en (petro)chemie). In Scandinavië ontwikkelt het vorig jaar overgenomen NVS zich goed met een brede stroom aan middelgrote en kleinere opdrachten en een groeiende positie op de energiemarkt. Ter versterking van het portfolio in Scandinavië werden twee goed presterende ondernemingen overgenomen, te weten een maintenancebedrijf en een werktuigbouwkundige processpecialist. In de ICT-markt weet Imtech zich in Europa goed staande te houden, mede door het sterke portfolio van de combinatie van hardware, software en managed IT-services in talrijke marktsegmenten. Het grote aantal langlopende onderhoudscontracten en intelligente verkeersoplossingen in de markt van Traffic genereren een min of meer stabiele stroom aan inkomsten. In de maritieme markt werd progressie geboekt met orders voor Duitse marinefregatten, een groot cruiseschip en luxe (mega)jachten. In een aantal markten ondervindt Imtech de eerste voorzichtige positieve signalen van aantrekkende overheidsinvesteringen als gevolg van economische stimuleringsprogramma's.

Gezonde financiële positie

De financiële positie van Imtech is stabiel en blijft ruim binnen de marges van de met banken afgesloten convenanten. Mede in het licht van de economische omstandigheden gaat veel aandacht uit naar de ontwikkeling van de cashpositie, beheersing van het werkkapitaal en beheersing van de indirecte kosten.

Geloof in eigen kracht

Natuurlijk is ook Imtech niet immuun voor de gevolgen van de economische crisis en zijn bij enkele van de 19.500 klanten projecten verschoven of (tijdelijk) uitgesteld. Als gevolg van toenemende concurrentie verwacht Imtech op termijn enige prijsdruk. Hier staat tegenover

dat het portfolio van Imtech (de sterke combinatie van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw verdeeld over talrijke landen en marktsegmenten) en de aanwezige flexibele projectorganisatie wel tegen een stootje kunnen. Imtech is goed in balans en gelooft in zijn eigen kracht. Dit wordt onderstreept door het succes van grootschalige wervingscampagnes voor technisch personeel.

Handhaving vooruitzichten en lange termijn groei-doelstelling

Naar de huidige inzichten verwacht Imtech voor 2009 een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities. Tevens handhaaft Imtech onverkort haar lange termijn strategisch plan om in 2012 te komen tot een opbrengstenniveau van 5 miljard euro (2008: ruim 3,8 miljard euro) bij handhaving van een operationele EBITA-marge doelstelling van 6% (2008: 5,5%).

0-0-0-0-0-0-0-0-0-0

Financiële agenda

- 11 augustus 2009: Halfjaarcijfers 2009
- 28 oktober 2009: Trading update derde kwartaal 2009
- 16 februari 2010: Jaarcijfers 2009

Meer informatie

Media:

Mark Salomons

Secretaris van de Vereniging

T: + 31 182 54 35 14

E: pers@imtech.eu

www.imtech.eu

Analisten & beleggers:

Jeroen Leenaers

Manager Investor Relations

T: +31 182 543 504

E: jeroen.leenaers@imtech.eu

www.imtech.eu

Profiel Imtech

Imtech N.V. is een Europese technische dienstverlener op het gebied van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw. Met meer dan 22.500 medewerkers realiseert Imtech opbrengsten van circa 3,8 miljard euro op jaarbasis. Imtech heeft sterke posities in de markten buildings, industry en infra/mobility in de Benelux, Duitsland, Oost-Europa, Scandinavië, de UK, Ierland en Spanje en in de mondiale maritieme markt. In totaal bedient Imtech 19.500 klanten. Imtech biedt toegevoegde waarde in de vorm van integrale en multidisciplinaire totaaloplossingen die leiden tot betere bedrijfsprocessen en meer rendement voor opdrachtgevers én van de klanten die zij op hun beurt bedienen. Imtech biedt ook oplossingen die bijdragen aan een duurzame samenleving, bijvoorbeeld op het gebied van energie, milieu, water en mobiliteit. De aandelen Imtech zijn genoteerd op de effectenbeurs van Euronext, waar Imtech is opgenomen in de Midkap Index. Het aandeel Imtech is tevens opgenomen in de Dow Jones STOXX 600 index.