PERSBERICHT 28 oktober 2009

Trading update Imtech derde kwartaal 2009: orderportefeuille vertoont verdere groei

Gouda – De ontwikkeling van de orderportefeuille van Imtech (technische dienstverlening in Europa) vertoont - in vergelijking met de vergelijkbare periode in het voortgaande jaar - verdere groei. Imtech handhaaft dan ook onverkort zijn vooruitzichten voor het gehele jaar 2009 en verwacht een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities.

René van der Bruggen, CEO van Imtech: 'We weten ons ook in het derde kwartaal van 2009 goed staande te houden. De orderportefeuille vertoont - in vergelijking met de vergelijkbare periode in het voortgaande jaar - verdere groei. Bovendien blijft onze financiële positie gezond. Natuurlijk zijn ook wij niet immuun voor de gevolgen van de economische crisis. Echter, ons portfolio van technische kerncompetenties (de brede combinatie van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw) maakt ons samen met sterke posities in een groot aantal marktsegmenten en bijna 20.000 klanten minder gevoelig voor de huidige economische omstandigheden. Ook ondervinden we positieve impulsen van economische stimuleringsprogramma's in een aantal Europese landen. Daarnaast kenmerkt Imtech zich door een projectorganisatie die zich flexibel aan wisselende marktomstandigheden kan aanpassen. Voorts zijn we in toenemende mate actief in de groeimarkt van 'energy & environment', waaronder energiecentrales en 'groene' oplossingen zoals 'groene' gebouwen, 'groene' datacentra en 'groene' schepen. We geloven in onze eigen kracht en handhaven daarom zowel onze vooruitzichten voor verdere toename van de EBITA dit jaar als onze lange termijn groeidoelstellingen voor 2012.'

Benelux
In de Benelux focust Imtech zich op 'groene' technische (totaal)oplossingen, bijvoorbeeld het 'groene' hoofdkantoor van de Nederlandse Landmacht en de 'groene' technologische renovatie van het hoofdkantoor van Fortis BNP Paribas in Brussel. Daarnaast is Imtech volop actief in de markt van 'groene' datacentra. Opgemerkt dient te worden dat in Nederland op de markt van gebouwen en industrie buiten de Randstad sprake is van zwakke marktomstandigheden en intensieve concurrentie. De inframarkt in de Benelux trekt daarentegen - mede onder invloed van economische stimuleringsprogramma's - aan. Imtech weet hier goed op in te spelen, bijvoorbeeld op het gebied van tunnels, technische infrastructuur op en langs snelwegen en met diverse projecten op het gebied van energie en hoogspanning.

Duitsland & Oost-Europa
In Duitsland ontwikkelt Imtech zich, tegen de economische stroom in, sterk. Het brede Imtech-portfolio, het hoge technische niveau en sterke marktposities maken dit mogelijk. Er werden omvangrijke opdrachten verworven, bijvoorbeeld een hightech energiecentrale en een 'groen' gebouw voor Victoria Versicherungen. Maar ook in de farmaceutische industrie (cleanrooms), de energiemarkt, de zorgsector en in het segment van luchthavens ontwikkelt Imtech zich in Duitsland positief. In Oost-Europa nam Imtech de Roemeense technische dienstverlener Arconi, met een goed gevulde meerjarige orderportefeuille, over. Samen met Imtech Deutschland wordt hier ingezet op verdere groei en verbreding van het dienstenportfolio. De komst van de UEFA European Championships 2012 naar Polen pakt voor Imtech positief uit. Zowel direct, met orders voor technische oplossingen in sportvoorzieningen, als indirect, bijvoorbeeld met technologie in hotels en winkelcentra.

UK, Ierland & Spanje
In de UK wist Imtech meerdere orders rondom de Olympische Spelen 2012 in Londen te verwerven, zoals het 'groene' Olympisch stadion. Dit helpt de slechte situatie in de gebouwenmarkt te compenseren. Daarnaast blijft Imtech het goed doen in de markten van

onderwijs, afvalwaterzuivering en energie. In Ierland valt de markt als 'niet eenvoudig' te karakteriseren, maar ook hier biedt de energiemarkt compensatie. Bovendien worden specifieke technische competenties in de farmaceutische markt in toenemende mate naar andere Europese landen geëxporteerd. In Spanje is Imtech uitgegroeid tot één van de sterkste spelers op de maintenancemarkt, met name in de industrie (olie- & gasindustrie en (petro)chemie). Dit leidt tot meerjarige continuïteit. Ook hier weet Imtech met succes te penetreren in de groeiende energiemarkt. Dit biedt compensatie voor de slechte vastgoedmarkt, hoewel Imtech ook hier goed blijft presteren.

Nordic
In Zweden, Noorwegen en Finland ontwikkelt het vorig jaar overgenomen NVS zich, ondanks economische tegenwind, goed. De marge blijft op hoog niveau. Dit komt door een brede stroom aan middelgrote en kleinere opdrachten en een groeiende positie op de energiemarkt, bijvoorbeeld met een order voor de energievriendelijke stadsverwarming in Hedströms in Zweden. Imtech blijft actief op zoek naar overnamekandidaten teneinde het dienstenportfolio, dat nu nog voornamelijk gericht is op werktuigbouwkundige oplossingen, uit te breiden met elektrotechnische diensten teneinde ook hier multidisciplinaire technische totaaloplossingen aan te kunnen bieden.

ICT, Traffic & Marine
Op de Europese ICT-markt ondervindt Imtech last van de economische situatie, maar weet zich relatief gezien goed staande te houden, mede door het sterke portfolio van de combinatie van hardware, software en managed IT-services in talrijke marktsegmenten. Het grote aantal langlopende onderhoudscontracten en de groeiende vraag naar intelligente verkeersoplossingen in de markt van Traffic genereren continuïteit. Ook in de markt van Marine is sprake van continuïteit, met name door een groter onderhoudsvolume, de groeiende markt van 'groene' schepen en meerdere orders voor marineschepen, bijvoorbeeld van de Duitse en Nederlandse marine. De investeringen in de internationale olie- en gasmarkt vertonen enige aarzeling. De markt van cruiseschepen en luxe (mega)jachten blijft daarentegen op niveau.

Gezonde financiële positie
De financiële positie van Imtech is solide en blijft ruim binnen de met banken afgesloten convenanten. Mede in het licht van de economische omstandigheden gaat veel aandacht uit naar de ontwikkeling van de cashpositie, beheersing van het werkkapitaal en beheersing van de indirecte kosten.

Geloof in eigen kracht
Natuurlijk is ook Imtech niet immuun voor de gevolgen van de economische crisis en zijn bij enkele van de bijna 20.000 klanten projecten verschoven of (tijdelijk) uitgesteld. Als gevolg van toenemende concurrentie is op een aantal plekken sprake van prijsdruk. Hier staat tegenover dat het portfolio van Imtech (de sterke combinatie van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw verdeeld over talrijke landen en marktsegmenten) en de aanwezige flexibele projectorganisatie wel tegen een stootje kunnen. Daarnaast bieden met name de uitstekende performance in de cluster Duitsland & Oost-Europa en de groeimarkt van 'energy & environment' compensatie. Imtech is goed in balans en gelooft in zijn eigen kracht.

Handhaving vooruitzichten en lange termijn groeidoelstelling
Naar de huidige inzichten verwacht Imtech voor 2009 een verdere toename van de EBITA door autonome groei en acquisities. Tevens handhaaft Imtech onverkort zijn lange termijn strategisch plan om in 2012 te komen tot een opbrengstenniveau van 5 miljard euro (2008: ruim 3,8 miljard euro) bij handhaving van een operationele EBITA-marge doelstelling van 6% (2008: 5,5%).

0-0-0-0-0-0-0-0-0-0

Financiële agenda

- 16 februari 2010 : Jaarcijfers 2009
- 7 april 2010 : Algemene Vergadering van Aandeelhouders
- 26 april 2010 : Trading update eerste kwartaal 2010
- 3 augustus 2010 : Halfjaarcijfers 2010
- 26 oktober 2010 : Trading update derde kwartaal 2010

Meer informatie

Media:
Mark Salomons
Secretaris van de Vennootschap
T: + 31 182 54 35 14
E: pers@imtech.eu
www.imtech.eu

Analisten & beleggers:
Jeroen Leenaers
Manager Investor Relations
T: +31 182 543 504
E: jeroen.leenaers@imtech.eu
www.imtech.eu

Profiel Imtech

Imtech N.V. is een Europese technische dienstverlener op het gebied van elektrotechniek, ICT en werktuigbouw. Met meer dan 22.500 medewerkers realiseert Imtech opbrengsten van circa 3,8 miljard euro op jaarbasis. Imtech heeft sterke posities in de markten buildings, industry en infra/traffic in de Benelux, Duitsland, Oost-Europa, Scandinavië, de UK, Ierland en Spanje en in de mondiale maritieme markt. In totaal bedient Imtech 19.500 klanten. Imtech biedt toegevoegde waarde in de vorm van integrale en multidisciplinaire totaaloplossingen die leiden tot betere bedrijfsprocessen en meer rendement voor opdrachtgevers én van de klanten die zij op hun beurt bedienen. Imtech biedt ook oplossingen die bijdragen aan een duurzame samenleving, bijvoorbeeld op het gebied van energie, milieu, water en mobiliteit. De aandelen Imtech zijn genoteerd op de effectenbeurs van Euronext, waar Imtech is opgenomen in de Midkap Index. Het aandeel Imtech is tevens opgenomen in de Dow Jones STOXX 600 index.