



For further information, please contact

Corporate Communications

Phone +31 (0)30 298 88 31

Investor Relations

Phone +31 (0)30 298 88 03

E-mail corporate.communications@wessanen.com

E-mail investor.relations@wessanen.com

Persbericht – Resultaten eerste kwartaal 2009**5 mei 2009****Wessanen: omzet blijft op peil, bedrijfsresultaat daalt****Belangrijkste ontwikkelingen**

- Omzetstijging van 7,1% naar EUR 412,0 miljoen (Q1-08: EUR 384,6 miljoen); autonome omzet onveranderd.
- Bedrijfsresultaat van EUR 0,3 miljoen (Q1-08: EUR 12,4 miljoen), inclusief incidentele lasten van EUR 4,5 miljoen (Q1-08: incidentele opbrengst van EUR 1,0 miljoen) en een negatief valutatranslatie-effect van EUR 0,4 miljoen.
- Nettoverlies van EUR 3,3 miljoen (Q1-08: nettowinst van EUR 7,2 miljoen).
- Netto kasstroom uit operationele activiteiten van EUR 21,0 miljoen (Q1-08: EUR 2,4 miljoen negatief).
- Nettoschuld stabiel op EUR 213,8 miljoen (Q4-08: EUR 214,6 miljoen). 'Nettoschuld / EBITDAE'-ratio per 31 maart 2009 komt uit op 3,2 (Q4-08: 2,9).
- Het bedrijfsresultaat in het tweede kwartaal van 2009 zal naar verwachting uitkomen op minstens hetzelfde niveau als vorig jaar, exclusief het effect van incidentele baten en lasten.
- Strategische focus op Europese markten voor natuurlijke, biologische voedingsproducten en specialiteiten, zoals aangekondigd op 22 april 2009.

Geconsolideerde kerncijfers eerste kwartaal 2009

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Netto-omzet	412,0	384,6	7,1%
Autonome omzetontwikkeling ¹			0,0%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	0,3	12,4	(97.7)%
EBIT-marge (als % van de omzet)	0,1%	3,2%	
Nettoresultaat ²	(3,3)	7,2	
Winst per aandeel (in euro's)	(0,05)	0,11	
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen (x 1.000 aandelen)	67.601	67.585	

¹ Autonome omzetontwikkeling, inclusief correcties voor valuta-effecten, acquisities en handelsdagen (index Q1 2008: 100%)

² Winst over verslagperiode toekomend aan aandeelhouders van Wessanen



Toelichting CEO

Frans Koffrie, CEO van Wessanen, licht toe: “Tijdens onze jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders op 22 april 2009 maakten wij bekend dat de toekomstige strategie van Wessanen gericht zal zijn op versterking van onze positie in de Europese markten voor natuurlijke, biologische voedingsproducten en specialiteiten. Gezien onze kennis van en onze sterke marktposities in deze specifieke marktsegmenten in Europa zijn wij van mening dat er ruim voldoende mogelijkheden zijn voor groei, zowel autonoom als via acquisities, en voor het genereren van aantrekkelijke financiële rendementen.

Met dit besluit herschikt Wessanen zijn businessportfolio. Als direct gevolg van onze focus op Europa kondigden wij ook aan dat we een onderzoek zullen starten naar de haalbaarheid van desinvestering van al onze merk- en distributieactiviteiten in Noord-Amerika, inclusief Tree of Life North America, American Beverage Corporation, PANOS Brands en Liberty Richter. Bovendien hebben wij overeenkomstig onze nieuwe focus besloten om onze Europese activiteiten te hergroeperen en met onmiddellijke ingang te rapporteren volgens een nieuwe indeling in segmenten: ‘Wessanen Europe’ en ‘Frozen Foods’.

In het eerste kwartaal zag Wessanen Europe zich geconfronteerd met een dalende consumentenvraag en concurrentiedruk van private labels bij sommige van onze werkmaatschappijen. Deze ongunstige marktomstandigheden werden deels gecompenseerd door prijsverhogingen, nieuwe producten en productinnovaties. De omzet van onze merkactiviteiten in de VS was belangrijk lager door een zwakke markt, concurrentiedruk en voorraadvermindering; onze Amerikaanse distributieactiviteiten gaven echter groei te zien ten opzichte van vorig jaar, exclusief valutaeffecten.

Ondanks een lichte verbetering van het bedrijfsresultaat van onze Noord-Amerikaanse distributieactiviteiten werd ons bedrijfsresultaat met name negatief beïnvloed door een operationeel verlies van onze Noord-Amerikaanse merkactiviteiten, lagere resultaten in Europa en incidentele lasten in het eerste kwartaal.

Voor het volgende kwartaal verwachten we dat ons bedrijfsresultaat, exclusief het effect van incidentele resultaten, ten minste op hetzelfde niveau zal uitkomen als vorig jaar, gecorrigeerd voor incidentele baten van EUR 3,6 miljoen. Wij verwachten dat ons kostenreductieprogramma zal helpen om het effect van de zwakkere vraag te compenseren. We achten het echter nog te prematuur om nadere uitspraken te doen over de vooruitzichten voor het lopende jaar. Een verlaging van onze nettoschuld blijft een belangrijke prioriteit. Wij verwachten een positieve kasstroom voor de rest van het boekjaar.

In de komende maanden zullen we de focus van onze Europese groeistrategie aanscherpen met het oog op verbetering van de winstgevendheid op lange termijn en het creëren van schaalvoordelen. We verwachten meer details te kunnen verstrekken in het derde kwartaal van dit jaar, nadat we de strategische beoordeling van onze Europese activiteiten hebben afgerond.”



Financieel overzicht

De *omzet* steeg met 7,1% naar EUR 412,0 miljoen, voornamelijk door een per saldo positief valuta-effect van EUR 28,5 miljoen als gevolg van een sterke US dollar (afgezwakt door het zwakke Britse pond sterling en de zwakke Canadese dollar) ten opzichte van de euro in het eerste kwartaal van 2009. De autonome omzetontwikkeling, inclusief correcties voor valuta-effecten, acquisities en handelsdagen, kwam op nul uit.

Het *bedrijfsresultaat (EBIT)* daalde in het eerste kwartaal van 2009 met EUR 12,1 miljoen naar EUR 0,3 miljoen. Deze daling is deels toe te schrijven aan een negatief valutatranslatie-effect van EUR 0,4 miljoen en aan incidentele lasten ten bedrage van EUR 4,5 miljoen in dit kwartaal (kosten gerelateerd aan afvloeiingsregelingen van EUR 2,5 miljoen, terugboeking van een vastgoedtransactie van EUR 1,0 miljoen in Duitsland en de afhandeling van een claim van EUR 1,0 miljoen in verband met een bedrijfsontwikkelingsproject) tegenover een incidentele opbrengst van EUR 1,0 miljoen in het eerste kwartaal van 2008.

Het *nettoresultaat* in het eerste kwartaal van 2009 bedroeg EUR 3,3 miljoen negatief tegenover EUR 7,2 miljoen positief in hetzelfde kwartaal vorig jaar, als gevolg van lagere operationele inkomsten en per saldo hogere financieringskosten. De netto financieringskosten namen toe door hogere rentelasten als gevolg van toegenomen financiering met vreemd vermogen en door de kosten van afdekkingstransacties voor de dieselprijs bij North America Distribution. De effectieve belastingdruk kwam in het eerste kwartaal van 2009 uit op 0% als gevolg van diverse correcties op winstbelastingposities in voorgaande jaren, hoofdzakelijk in de VS.

De *kasstroom uit operationele activiteiten* was EUR 21,0 miljoen in het eerste kwartaal, dankzij een verbetering van het werkkapitaal, voornamelijk als gevolg van een lagere debiteurenpositie.

De *investeringen* in het eerste kwartaal beliepen EUR 3,1 miljoen, hoofdzakelijk ten behoeve van de laatste fase van uitbreidingen van productielijnen bij American Beverage Corporation.

De *nettoschuld* nam in het eerste kwartaal van 2009 licht af met EUR 0,8 miljoen tot EUR 213,8 miljoen per 31 maart 2009. De verhouding van nettoschuld tot EBITDAE nam toe tot 3,2 als gevolg van het lagere bedrijfsresultaat. Aangezien wij krachtens onze financiële convenanten de drempel van 3,0 gedurende twee opeenvolgende kwartalen mogen overschrijden, voldoen wij nog steeds aan de voorwaarden van die convenanten. Verdere verlaging van onze nettoschuld blijft een belangrijke prioriteit.



Belangrijke ontwikkelingen eerste kwartaal per bedrijfssegment: Wessanen Europe

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet	124,8	127,6	(2,2)%
Autonome omzetontwikkeling			(2,0)%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	7,0	11,6	(40,0)%
EBIT-marge (als % van de omzet)	5,6%	9,1%	

Wessanen Europe zet natuurlijke, biologische voedingsproducten en specialiteiten af op de Europese markt. Europa gaf een gemengd beeld te zien. De marktdruk was met name zichtbaar bij grote retailers in onze belangrijkste Europese markten, waar de groei van de consumentenvraag vertraagde en de concurrentie van private labels toenam.

In Frankrijk werd onze omzet beïnvloed door sterke concurrentie van private labels en een algemene vertraging van de markt aan het begin van het jaar. Toegenomen reclame- en advertentieactiviteiten in Nederland leidden tot een hogere afzet in het Nederlandse retailkanaal en ook het Nederlandse natuurvoedingskanaal gaf verdere groei te zien. In het Verenigd Koninkrijk presteerden de belangrijkste categorieën in het retailkanaal goed, maar de kleinere in gezonde voeding gespecialiseerde winkels gaven een omzetsdaling te zien. In Duitsland bleven onze bedrijven goede zaken doen; met het oog op schaalvoordeel en focus op groei in het kanaal voor grote retailers werken we momenteel aan integratie van de managementstructuur van beide bedrijven.

De impact van de negatieve omzet- en margeontwikkeling in Frankrijk en van de hogere bestedingen aan reclame en advertenties in Nederland op het bedrijfsresultaat werd enigermate afgezwakt door goede resultaten in andere landen en door de kostenbesparingen in heel Europa. Het bedrijfsresultaat werd ook beïnvloed door de terugboeking van een vastgoedtransactie van EUR 1,0 miljoen in Duitsland. Deze incidentele winst was geboekt in het eerste kwartaal van 2008. In verband met de reorganisatie van de Duitse activiteiten is in het bedrijfsresultaat ook een voorziening van EUR 0,4 miljoen voor afvloeiingsregelingen verwerkt.

Belangrijke ontwikkelingen eerste kwartaal per bedrijfssegment: Frozen Foods

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet	37,1	37,8	(1,8)%
Autonome omzetontwikkeling			(3,4)%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(0,4)	0,7	
EBIT-marge (als % van de omzet)	(1,0)%	1,8%	

Hevige concurrentie in de kanalen retail en out-of-home had een negatief effect op ons resultaat in Nederland, maar dit werd deels gecompenseerd door goede resultaten in België en Duitsland. Het bedrijfsresultaat van het segment in zijn totaliteit werd beïnvloed door een voorziening van EUR 1,0 miljoen die vooral betrekking had op de afhandeling van een claim in verband met een bedrijfsontwikkelingsproject in Italië.



Belangrijke ontwikkelingen eerste kwartaal per bedrijfssegment: North America Branded

North America Branded (in euro's)

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet*	27,2	26,8	1,1%
Autonome omzetontwikkeling			(14,1)%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(3,5)	0,9	
EBIT-marge (als % van de omzet)	(13,0)%	3,4%	

North America Branded (in US dollars)

<i>x USD miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet*	34,9	40,6	(14,1)%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(4,6)	1,4	
EBIT-marge (als % van de omzet)	(13,0)%	3,4%	

* In omzet is ook intersegmentomzet begrepen

De omzet van North America Branded ondervond in belangrijke mate hinder van een forse omzetsdaling bij onze drankactiviteiten als gevolg van een zwakke markt, concurrentiedruk en voorraadverminderingen. Onze specialiteitenvoeding vertoonden aanhoudende groei. Een lagere omzet, hogere grondstofkosten die niet volledig gecompenseerd zijn door hogere prijzen, en een hogere voorziening voor dubieuze vorderingen van circa USD 2,0 miljoen resulteerden in een operationeel verlies in het eerste kwartaal.

Belangrijke ontwikkelingen eerste kwartaal per bedrijfssegment: North America Distribution

North America Distribution (in euro's)

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet	225,2	194,6	15,8%
Autonome omzetontwikkeling			3,8%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	1,6	1,1	46,9%
EBIT-marge (als % van de omzet)	0,7%	0,6%	

North America Distribution (in US dollars)

<i>x USD miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008	wijziging in %
Omzet	289,5	293,6	(1,4)%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	2,0	1,6	25,0%
EBIT-marge (als % van de omzet)	0,7%	0,6%	

De autonome omzet van North America Distribution nam met 3,8% toe, voornamelijk door gunstige ontwikkelingen bij de tien grootste supermarkten. De economische druk was vooral zichtbaar bij alle overige supermarkten en in het natuurvoedingssegment, dat de omzet zag dalen ten opzichte van vorig jaar.



De verbetering van de operationele efficiency en de impact van de kostenbesparingen droegen bij aan een beter bedrijfsresultaat. Dit werd enigszins geneutraliseerd door margedruk in Canada op geïmporteerde producten.

Belangrijke ontwikkelingen eerste kwartaal per segment: overig (niet gealloceerd** en eliminaties)

<i>x EUR miljoen, tenzij anders vermeld</i>	Q1 2009	Q1 2008
Omzet	(2,3)	(2,2)
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(4,4)	(1,9)

*** Niet gealloceerd betreft onder meer vennootschappelijke posten*

De exploitatiekosten van de vennootschappelijke entiteiten stegen hoofdzakelijk door voorzieningen voor ontslagvergoedingen ten bedrage van EUR 2,1 miljoen.

Belangrijke data

29 juli 2009	Publicatie resultaten tweede kwartaal 2009
28 oktober 2009	Publicatie resultaten derde kwartaal 2009
25 februari 2010	Publicatie resultaten vierde kwartaal 2009 en jaarcijfers 2009
14 april 2010	Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders

Bedrijfsprofiel

Koninklijke Wessanen nv is een in Nederland gevestigd multinationalaal voedingsmiddelenconcern dat opereert op de Europese en Noord-Amerikaanse markt. Wij zijn gespecialiseerd in het identificeren, ontwikkelen en distribueren van authentieke kwaliteitsvoeding die trouw is aan haar oorsprong. Wij richten ons met onze merken en producten op de markten voor natuurlijke, biologische voedingsproducten en specialiteiten.

Bijlage (Engelstalig)

1. Condensed consolidated interim financial statements first quarter 2009

Toekomstige ontwikkelingen

Alle informatie over toekomstige ontwikkelingen onder voorbehoud.



Bijlage 1:

Condensed consolidated interim financial statements first quarter 2009

Appendix 1:

Condensed consolidated interim financial statements first quarter 2009

Condensed consolidated income statement

in EUR millions, unless stated otherwise

	Q1 2009	Q1 2008
Revenue	412.0	384.6
Other income	-	1.0
Operating expenses	(411.7)	(373.2)
Operating profit	0.3	12.4
Net financing costs	(3.7)	(1.7)
Share in results of associates	(0.1)	-
Profit (Loss) before income tax	(3.5)	10.7
Income tax expense	-	(3.2)
Profit (Loss) for the period	(3.5)	7.5
Attributable to:		
Equity holders of Wessanen :		
Total attributable to equity holders of Wessanen	(3.3)	7.2
Minority interests	(0.2)	0.3
Profit (Loss) for the period	(3.5)	7.5
Earnings per share (in EUR)		
Basic	(0.05)	0.11
Diluted	(0.05)	0.11
Average number of shares (in thousands)		
Basic	67,601	67,585
Average USD exchange rate (Euro per USD)	0.7779	0.6622



CONSOLIDATED BALANCE SHEET

in EUR millions, unless stated otherwise

	March 31, 2009	December 31, 2008
Assets		
Property, plant and equipment	129.7	126.3
Intangible assets	192.9	187.7
Investments in associates	0.6	0.6
Other investments	2.6	3.3
Deferred tax assets	112.6	105.4
Total non-current assets	438.4	423.3
Inventories	227.7	216.4
Income tax receivables	-	0.4
Trade receivables	166.7	177.4
Other receivables and prepayments	38.3	49.2
Cash and cash equivalents	45.9	44.8
Total current assets	478.6	488.2
Total assets	917.0	911.5
Equity		
Share capital	68.4	68.4
Share premium	93.9	93.9
Reserves and retained earnings	213.4	201.5
Total equity attributable to equityholders of Wessanen	375.7	363.8
Minority interests	7.1	7.8
Total equity	382.8	371.6
Liabilities		
Interest bearing loans and borrowings	232.4	227.1
Employee benefits	21.6	21.6
Provisions	4.2	3.7
Deferred tax liabilities	5.8	5.3
Total non-current liabilities	264.0	257.7
Bank overdrafts	13.9	18.8
Interest bearing loans and borrowings	13.4	13.5
Provisions	8.1	5.1
Income tax payables	4.6	5.4
Trade payables	148.8	141.8
Non-trade payables and accrued expenses	81.4	97.6
Total current liabilities	270.2	282.2
Total equity and liabilities	917.0	911.5
End of period USD exchange rate (Euro per USD)	0.7555	0.7090



Condensed consolidated interim statement of cash flow

in EUR millions, unless stated otherwise

	Q1 2009	Q1 2008
Cash flows from operating activities		
Operating profit	0.3	12.4
<i>Adjustments for:</i>		
Depreciation, amortization and impairments	4.5	4.2
Other non-cash and non-operating items	4.9	2.6
Cash generated from operations before changes in working capital and provisions	9.7	19.2
Changes in working capital	21.4	(11.3)
Payment from provisions and changes in employee benefits	(1.9)	(4.8)
Cash generated from operations	29.2	3.1
Income tax paid	(4.7)	(2.6)
Interest paid	(3.5)	(2.9)
Net cash from /(used in) operating activities	21.0	(2.4)
Cash flows used in investing activities		
Acquisition of property, plant and equipment	(3.1)	(8.5)
Proceeds from sale of property, plant and equipment	0.1	0.1
(Investments in)/proceeds from sale of investments	(0.2)	(0.2)
Acquisition of intangible assets, excluding goodwill	(0.9)	(0.3)
Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired	(1.1)	-
Net cash used in investing activities	(5.2)	(8.9)
Net cash flow before financing activities	15.8	(11.3)
Cash flows from (used in) financing activities		
Repayments of borrowings	(1.3)	(10.0)
Net payments of finance lease liabilities	(0.2)	(0.2)
Cash receipts/(payments) derivatives	(8.7)	7.1
Net cash used in financing activities	(10.2)	(3.1)
Net cash flow	5.6	(14.4)
Cash and cash equivalents at beginning of period	26.0	50.1
Net cash from operating, investing and financing activities	5.6	(14.4)
Effect of exchange rate differences on cash and cash equivalents	0.4	(0.6)
Cash and cash equivalents of continuing operations at end of period	32.0	35.1
Average USD exchange rate (Euro per USD)	0.7779	0.6622



Condensed consolidated statement of changes in equity

in EUR millions, unless stated otherwise

	March 31, 2009	March 31, 2008
Balance at beginning of year	363.8	429.7
Foreign exchange translation differences	15.6	(11.4)
Effective portion of changes in fair value of cash flow hedges	(0.7)	(3.6)
Total income and expense recognised directly in equity	14.9	(15.0)
Profit for the period	(3.5)	7.5
Total recognized income and expense	11.4	(7.5)
Share-based payments	0.3	0.1
Balance at end of period	375.5	422.3
Equity attributable to equity holders of Wessanen	375.7	402.0
Minority interests	(0.2)	20.3
Total equity	375.5	422.3



Notes to the condensed consolidated interim financial statements

In millions of Euro, unless stated otherwise

1 The Company and its operations

Royal Wessanen nv ('Wessanen' or the 'Company') is a public limited company domiciled in the Netherlands. The condensed consolidated interim financial statements of the Company as at and for the three-month period ended March 31, 2009 comprise the Company and its subsidiaries (together referred to as the 'Group') and Wessanen's interest in associated companies.

The information in these condensed consolidated interim financial statements is unaudited.

2 Statement of compliance

These condensed consolidated interim financial statements have been prepared on the basis of the recognition and measurement requirements of accounting standards adopted by the EU as of December 31, 2008. They do not include all of the information required for full annual financial statements, and should be read in conjunction with the consolidated financial statements for the Group as at and for the year ended December 31, 2008.

These condensed consolidated interim financial statements were approved by the Supervisory Board on May 4, 2009.

3 Accounting policies

The accounting policies applied by the Group in these condensed consolidated financial statements are the same as those applied by the Group in its consolidated financial statements as at and for the year ended December 31, 2008.

On April 22, 2009, Wessanen announced that it has changed the European reporting segments with immediate effect, into Wessanen Europe (natural, organic and specialty food products) and Frozen Foods, in light of the strategic focus to expand its presence in the European natural, organic and specialty food markets. The comparative key financial data (revenue and operating profit) have been represented accordingly.

4 Estimates

The preparation of the interim financial statements requires management to make judgments, estimates and assumptions that affect the application of accounting policies and the reported amounts of assets and liabilities, income and expense. Actual results may differ from these estimates.

In preparing these condensed consolidated interim financial statements, the significant judgments made by management in applying the Group's accounting policies and the key sources of estimation uncertainty were the same as those that applied to the consolidated financial statements as at and for the year ended December 31, 2008.



5 Financial risk management

The Group's financial risk management objectives and policies are consistent with that disclosed in the consolidated financial statements as at and for the year ended December 31, 2008.

6 Financial information by segment

Activities of continuing operations are carried out by four separate business segments: Wessanen Europe, Frozen Foods, North America Branded and North America Distribution. Non-allocated includes corporate entities.

Key financial data regarding these segments are given below:

in EUR millions	Revenue*		EBIT and EBIT margin**			
	Q1 2009	Q1 2008	Q1 2009		Q1 2008	
Wessanen Europe	124.8	127.6	7.0	5.6%	11.6	9.1%
Frozen Foods	37.1	37.8	(0.4)	(1.0)%	0.7	1.8%
North America Branded	27.2	26.8	(3.5)	(13.0)%	0.9	3.4%
North America Distribution	225.2	194.6	1.6	0.7%	1.1	0.6%
Non-Allocated	-	-	(4.4)		(1.9)	
Eliminations	(2.3)	(2.2)	-		-	
Total	412.0	384.6	0.3	0.1%	12.4	3.2%

*: Including inter-segment revenue. Comparative numbers have been adjusted to reflect inter-segment revenue North America Branded

**: EBIT as % of total revenue

7 Other income

Other income in Q1 2008 of EUR 1.0 million comprises the net gain on the sale of a purchase option related to the premises of Allos Walter Lang in Mariendrebber (Germany).

8 Income tax expense

The Group's consolidated effective tax rate in respect of continuing operations for the three-month period ending March 31, 2009 was 0%, based on an estimated effective income tax rate of 29% for Q1 2009, and a prior year income tax expense of EUR 1.0 million following reassessment of income tax positions.

9 Net debt

Net debt can be specified as follows:

in EUR millions

	March 31, 2009	December 31, 2008
Long-term interest bearing loans and borrowings	232.4	227.1
Short-term interest bearing loans and borrowings	13.4	13.5
<i>Total interest bearing loans and borrowings</i>	<i>245.8</i>	<i>240.6</i>
Bank overdrafts	13.9	18.8
Cash and cash equivalents	(45.9)	(44.8)
Net debt*	213.8	214.6

*Net debt is total debt less cash and cash equivalents



10 Acquisitions

Wessanen Europe

In February 2009, Royal Wessanen acquired the remaining 0.4% of Distriborg Groupe's shares for EUR 1.0 million in cash, including acquisition costs. As a result, Distriborg Groupe's shares were delisted from Euronext Paris and Wessanen now holds 100% of the shares of Distriborg Groupe. As Distriborg Groupe is already fully consolidated, the increase in the shareholding did not have any effect on consolidated revenue and operating profit for the period.

North America Distribution

On March 1, 2009, Royal Wessanen acquired seven retail locations of Warehouse Vitamines Inc., a retailer of vitamins, dietary supplements, sports nutrition, nutritional and other health related products in the Tucson, Arizona area, against settlement of a long-term loan receivable of EUR 1.2 million. Acquisition costs amounted to EUR 0.1 million.

In March 2009, Warehouse Vitamins Inc. contributed EUR 0.1 million to the consolidated revenue and EUR 0.0 million to the consolidated operating profit.

Both acquisitions combined resulted in additional goodwill capitalization of EUR 1.4 million.

11 Cash flow

Cash flow from investing activities

The cash outflow related to business acquisitions amount to EUR 1.1 million in Q1 2009. Reference is made to paragraph 10.

Cash flow from financing activities

Cash payments derivatives

In the first quarter of 2009, (net) cash payment related to derivatives were made of EUR 8.7 million, due to the periodic settlement and renewal of foreign currency swaps and forward contracts, and settlements of the fuel hedge in North America.