

## PERSBERICHT

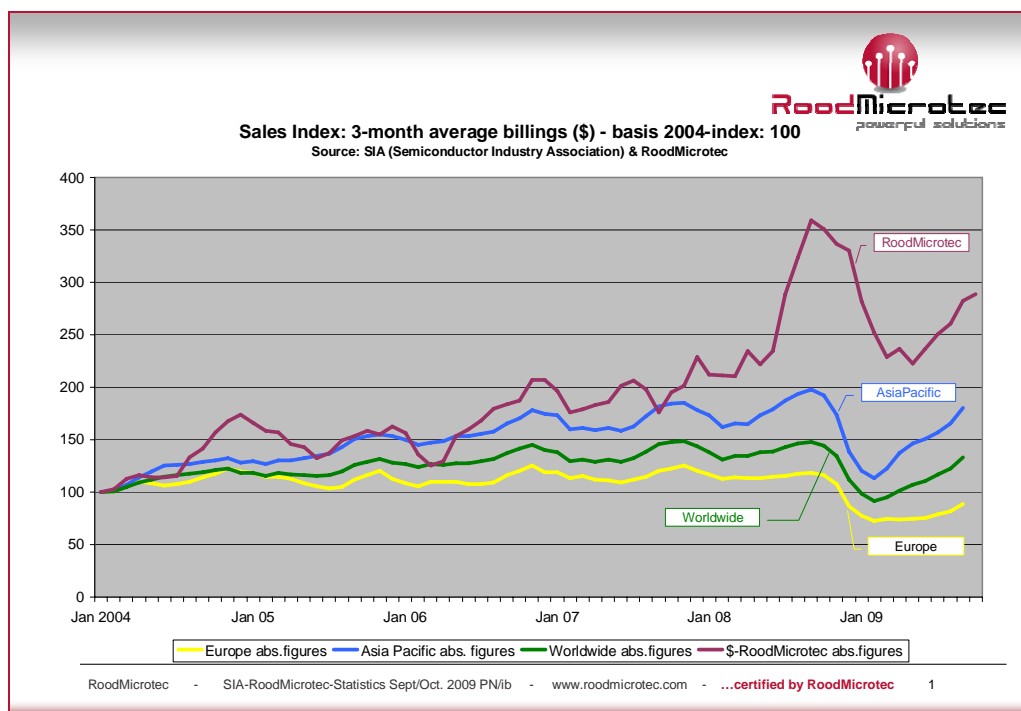
Zwolle, 12 november 2009

## ROODMICROTEC BOEKT AANTAL OPERATIONELE SUCCESSEN

### ALGEMEEN

De omzetgroei van Rood Testhouse International N.V. (RoodMicrotec) laat over het derde kwartaal 2009 ten opzichte van het tweede kwartaal 2009 tenminste eenzelfde ontwikkeling zien als die van de wereldwijde semiconductorindustrie.

Volgens de SIA (Semiconductor Industry Association) groeide de omzet van semiconductors wereldwijd in het derde kwartaal 2009 met 17% ten opzichte van het tweede kwartaal 2009, terwijl RoodMicrotec in dezelfde periode een omzetgroei van 18% liet zien. Zie voor de omzontwikkeling over de afgelopen jaren bijgaande grafiek.



De omzetgroei heeft zich voor een belangrijk deel voorgedaan in Supply Chain Management en Test & Related services. Hier tegenover staat een lagere brutomarge in procenten van de omzet veroorzaakt door het aanzienlijk hogere inkoopvolume bij Supply Chain Management ten opzichte van de overige sectoren. De sectoren Failure & Technology Analysis, Qualification en Test Engineering bleven op het niveau van het tweede kwartaal 2009.

De orderportefeuille nam in het derde kwartaal 2009 verder toe. Dit resulteerde in een toename van de book to bill ratio van meer dan 10%.

*'Hoewel we nog allerm minst tevreden zijn over de gang van zaken, zien wij de duidelijke toename van het aantal orders als een goed signaal. Ook hebben we in de afgelopen maanden een aantal operationele successen behaald. We blijven echter voorzichtig optimistisch en verwachten dat zich pas in 2010 echte positieve ontwikkelingen zullen voordoen', aldus Philip Nijenhuis, CEO RoodMicrotec.*

## **ONTWIKKELINGEN**

### **High reliability**

Op het gebied van ruimtevaart en satelliet communicatie en op het gebied van akoestische microscopie hebben wij onder meer voor de business unit Failure & Technology Analysis en Qualification belangrijke nieuwe klanten verworven en is het aantal aanvragen toegenomen.

### **HERMES**

Op basis van een EU-review hebben wij ons eveneens gekwalificeerd voor een vervolgtraject van het industrialiseringsproject HERMES.

Het HERMES-project is gericht op het verder ontwikkelen van het concept van embedded chips in elektronische printplaten als basis voor een geïntegreerde productie van elektronische circuits. HERMES biedt grote voordelen op het gebied van technologie, kostenreducties en time-to-market.

### **Automobielandustrie, lucht- en ruimtevaart**

Ten behoeve van de automobielandustrie en lucht- en ruimtevaart, die belang hebben bij snelle toegang tot meetresultaten om producten te finetunen, hebben wij geïnvesteerd in een automatische burn-in loader.

Hiermee is een belangrijke stap gezet om het gehele qualification en reliability proces te optimaliseren en wordt de betrouwbaarheid van de producten op lange termijn zeker gesteld. Dat proces wordt ook wel 'safe launch' genoemd. Dit laat wederom de kracht zien van 'certified by RoodMicrotec' (zie ook persbericht van 26 augustus 2009).

### **LED Light-for-YOU**

Wij zijn gecertificeerd als partner van het LED 'Light-for-YOU' netwerk van OSRAM.

Dit netwerk heeft service partners van hoog niveau op het gebied van LEDs. Het online platform [www.ledlightforyou.com](http://www.ledlightforyou.com) biedt verschillende optische, thermische en elektronische oplossingen op het gebied van LEDs (zie ook persbericht van 12 juni 2009).

## **EXTRA IMPULS AAN VERKOOPORGANISATIE IN HET VERENIGD KONINKRIJK**

In het Verenigd Koninkrijk hebben we onze verkoopcapaciteit uitgebreid door de aanstelling van Mike Jarvis als sales representant. De heer Jarvis (56) heeft meer dan 25 jaar ervaring in de semiconductorindustrie in het Verenigd Koninkrijk en beschikt daarmee over een groot en aansprekend netwerk. Hij heeft onder andere lange tijd als sales manager bij Eltek Semiconductors Ltd in Dartmouth gewerkt. Thans vertegenwoordigt hij zowel RoodMicrotec als Eltek Semiconductors (zie ook persbericht van 28 oktober 2009).

### **Rationalisatie**

Naast diverse interne rationalisatie projecten zijn we erin geslaagd om de hardware kosten, benodigd voor nieuwe specifieke testapplicaties, met vele tientallen procenten te reduceren waardoor onze concurrentiekracht wordt versterkt.

### **Personeel**

Het vaste personeelsbestand, dat op jaarbasis met circa 34 Fte's (circa 20%) is afgebouwd, wordt nog verder gereduceerd in het komend jaar. Enerzijds worden de personeelskosten maximaal gereduceerd door werktijdverkorting, waarvan tot en met januari 2011 gebruik van

kan worden gemaakt, anderzijds zullen wij, om onze slagkracht in de markt te vergroten, in de high level groeisectoren mensen werven.

### **Vooruitzichten 2009**

Gezien de nog steeds bestaande onzekerheid over de economische ontwikkelingen kunnen wij thans geen concrete uitspraken doen over de verwachting voor het vierde kwartaal 2009. Gegeven de toename van het aantal orders en de omzetontwikkeling tot dusver verwachten wij, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, een voortzetting van het herstel in het laatste kwartaal 2009. Dankzij onze marktpositionering, verkoopinspanningen, kostenreducties en optimalisatie van de organisatie zal RoodMicrotec profiteren van een herstellende markt.

De SIA heeft onlangs de groeivoorspellingen voor 2010 en 2011 verhoogd naar respectievelijk 10,2% en 8,4%. Onze strategie blijft erop gericht sterker te groeien dan de markt. Derhalve handhaven wij onze eerder gedefinieerde doelstellingen om op de lange termijn (na 2010) de omzet autonoom gemiddeld tussen de 5% en 15% per jaar te laten groeien, het bedrijfsresultaat en het nettoresultaat te verbeteren en de schulddpositie verder af te bouwen. Verder staat RoodMicrotec open voor samenwerking met andere partijen.

### **FINANCIËLE AGENDA**

12 januari 2010	Publicatie omzetcijfers 2009
25 februari 2010	Publicatie jaarcijfers 2009
25 februari 2010	Conference call voor pers en analisten
11 maart 2010	Publicatie jaarverslag 2009
25 maart 2010	Algemene vergadering van aandeelhouders

### **Toekomstgerichte uitspraken**

Dit persbericht bevat een aantal toekomstgerichte uitspraken. Deze uitspraken zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen, inschattingen en prognoses van het management en de informatie die de onderneming momenteel ter beschikking staat. De uitspraken zijn onderhevig aan bepaalde risico's en onzekerheden die moeilijk zijn in te schatten, zoals algemene economische omstandigheden, rentepercentages, wisselkoersen en veranderingen in wet- en regelgevingen. Het management van RoodMicrotec kan dan ook niet garanderen dat haar verwachtingen zullen uitkomen. Verder aanvaardt RoodMicrotec geen verplichtingen om de in dit persbericht gedane uitspraken te actualiseren.

### **RoodMicrotec's activiteiten**

Met bijna 40 jaar ervaring in value-added dienstverlening heeft RoodMicrotec een sterke positie opgebouwd in Europa in de sectoren micro-electronica en opto-electronica. Haar diensten omvatten onder andere failure & technology analysis, qualification & burn-in, test- & product engineering, production test – device programming – end-of-line service, reliability engineering – ESD/ESDFOS evaluatie & training en supply chain management. Deze diensten voldoen aan de kwaliteitseisen van de auto-, aerospace-, telecommunicatie-, medische, automatiserings- en industrie-electronicasectoren.

RoodMicrotec heeft vestigingen in Duitsland (Dresden, Nördlingen, Stuttgart) en in Nederland (Zwolle).

### **Voor nadere informatie:**

Philip Nijenhuis, CEO                                      Telefoon: +31 38 4215216                      Fax: +31 38 4216410  
Correspondentieadres:  
Rood Testhouse International N.V., Postbus 1042, 8001 BA Zwolle  
E-mail: [info@roodtechnology.com](mailto:info@roodtechnology.com)                      Web-site: [www.roodmicrotec.com](http://www.roodmicrotec.com)

---